

8月17日、18日  
孟津县域巡展



巡城游吸引眼球



# 火热的天气 火热的车展

## 2013品质生活县域巡展新安站活动成功举办

□本刊记者 张小丽 文/图

8月3日、4日,2013品质生活县域巡展新安站活动在新安县世纪广场举办。两天时间里,不论是精彩的巡游,还是养眼的车模走秀,都为车展带来了人气,为车商带来了订单,一波又一波的优惠活动,更是让新安县的消费者得到了实惠。

### 起个大早逛车展

8月3日8时左右,记者赶到了车展现场,没想到新安县的消费者来得更早。一名消费者围着北京绅宝左看右看,啧啧称羡:“这车真不错!”还有一名消费者在给宝骏630拍照,他告诉记者,他要把车拍下来回家给家人看,明天再带着家人一起来看车。

在家务农的林银河一大早就来看

车,在对比了几款车型后,最后选中了速腾1.6升手动舒适版,还抽中了大奖,心情非常好。他说:“我的朋友买过速腾,他说这车不错。我本来打算去市区看车、提车,正好车展办到了家门口,就直接买下了,没想到还能抽中大奖,真是高兴。”

### 巡城游很养眼

巡城游成了当天县域巡展新安站活动的重头戏。8月3日9时,巡城游正式开始,红色的雷诺科雷傲、黄色的菲亚特500、白色的马自达CX-5……数十辆颜色亮丽的酷车载着气质优雅的车模行驶在新安县繁华的街道上,吸引了不少行人驻足拍照。如此养眼的巡城游为县域巡展带来了不少粉丝。

### 跟着车模看酷车

在车展现场,最引人注目的就是

年轻靓丽的车模。

在县域巡展新安站活动现场,车模到哪里,哪里的人气就旺。车展两日,不少消费者选择这样逛车展——跟着车模走,一边用手机拍下香车美女的靓照,一边听销售人员介绍。这样一圈逛下来,消费者就能做到心里有数,可以有的放矢地看车了。购买了广本凌派的林先生就是这样选中了他心仪的车型,之后还抽到了100元加油卡。他说:“县域巡展车型多,优惠多,还能抽奖,而且车模也好看,真不错!”

县域巡展新安站活动在炎热的天气里依然保持较高的人气,这归功于洛报集团汽车全媒体团队精心打造的“吸睛利器”。下一站2013品质生活县域巡展孟津站活动会有什么样的惊喜呢?8月17日、18日精彩不容错过!



一家人来看车



车模走秀



天气热 人不少

### 跳蚤车市

如今,二手车市场升温,二手车的需求量逐年增加,本刊特开设“跳蚤车市”栏目,为需要卖车和买车的朋友提供一个二手车交易平台。如果您要出售或购买二手车,或有相关问题需要咨询,请拨打电话18638358858。

## 二手车展厅内的“新车团购会”

过去,汽车对普通家庭来说是奢侈品。如今,随着生活水平的逐步提高和消费环境的进一步改善,汽车已经驶入寻常百姓家。据了解,2013年上半年,各地的汽车团购会数不胜数。

以往的汽车团购会,不是车型不多,就是价格优惠幅度不大,得不到广大消费者的认可。

如何让消费者满意?针对第一次购车的准车主,车汇1二手车广场本着服务至上的原则,主动同广汽传祺、北京现代、东风标致、法国雷诺、比亚迪、广汽本田、键通别克、长安马自达等本地多家汽车4S店合作,提供现场新车试乘体验服务,让广大消费者在选购经济实惠二手车的同时,零距离感受新车的魅力,给消费者提供更加多样

化的选择。

面对洛阳几十万私家车主,车汇1充分发挥其二手车行业优势,在汽车4S店团购优惠价格的基础上,凡选择以旧换新业务的车主,还能享受2000元至5000元不等的车汇1倾情大礼包,礼包中观影券、WDS漂移大奖赛门票、避暑寻宝线路图等礼物应有尽有。

不论您想购买新车,还是想进行旧车置换,都可以拨打65558998参与此次活动,享受车汇1为您带来的贴心服务。(李林)



车汇1收车的价格真的很合适,这钱可以去买辆更好的车啦!

车汇1还有新车卖?价格咋样?

车汇1与洛阳十多家4S店合作,推出多品牌新车团购活动,快来看吧!

多品牌新车团购活动,总有一款适合你!现在展厅有现车试乘体验活动,还有小礼品呢!在我们这儿报名,统一4S店提车。

车汇1有二手车,也有新车,让我省时省力又省心!