

他们是孪生兄弟。高中三年,他们没向父母要过一分零花钱;每个假期,他们都在打工。面对两份大学录取通知书,弟弟想退却,哥哥说——

# “要上大学,我们就一起去!”



主办单位: 洛阳晚报 金鑫集团 河南省金鑫爱心教育基金会

□记者 邓超 通讯员 杨洋 刘小江 文/图

哥哥李焱喜比弟弟李焱欢只早出生5分钟,今年夏天,这对孪生兄弟都以不错的成绩考上了大学。弟弟先收到录取通知书,他悄悄藏了起来。哥哥知道后,跟他说:“要上大学,我们就一起去!”

## 通知书送来沉重的喜悦

这段时间天气很热,但李占海每天都坐着中巴车在各乡镇间奔波。他是一名啤酒销售员,干得好的话,一个月能赚1000多元。

“我的两个孩子都考上大学了,我能多挣一分是一分!”晒得黝黑的李占海似乎不知疲倦。

李占海是李焱喜、李焱欢的父亲。两个儿子从小就学习优异、听话懂事,今年又同时考上了大学,这样的“双重”幸福搁在谁家,都是“喜上加喜”。李占海却陷入了空前的困境。

- 励志榜样: 李焱喜、李焱欢 男 19岁
- 家庭住址: 新安 县五头镇庙上村
- 高考分数: 理科 585分、538分
- 录取院校: 西北 工业大学、陕西师范大学



李焱喜(左)、李焱欢哥俩都以不错的成绩考上了大学

其实,为支撑这个家,李占海从2003年那一次意外开始就已力不从心。那一年,他在市区一处工地打工,不慎从4米高的台子上摔下,导致腰部受伤,从此落下后遗症,不能再从事重体力劳动。

3年前,李占海的妻子又查出体内长了肿瘤,做过手术后,身体也大不如前。

随两个孩子大学通知书而来的1万多元学杂费,该咋办?

## 两个懂事得让人心疼的孩子

自打到新安县城上高中,每年寒暑假,李焱喜、李焱欢兄弟俩都会到超市、烧烤摊打零工。高中三年,两兄弟没问

家里要过一分零花钱。

刚上高三那会儿,看到家里越来越困难,弟弟李焱欢一度想退学。他计划出去打工,为哥哥挣上大学的费用。那段时间,李焱欢的成绩退步了不少。

兄弟俩心意相通,尽管李焱欢没说,哥哥李焱喜却感觉到了他心里的波动。哥哥跟他说:“只有好好学习,才能改变自己的命运,让父母以后过上好日子。我们谁也不能放弃!”

虽然只比弟弟大了几分钟,但是哥哥李焱喜从小就比弟弟李焱欢老练些。前段时间刚拿到通知书时,面对大笔的费用,弟弟又有了放弃的想法,又

是哥哥鼓励了他。

## 父亲的心愿:给孩子添身新衣去上大学

今年高考一结束,李焱喜、李焱欢就拜托老师帮忙留意是否有兼职可做。暑假里,他们俩每天一大早就出门,天黑才回家,分头去做好几份家教。一个多月下来,两人挣了2000元。

还有十几天就要去大学报到了,李焱喜、李焱欢身上穿的还是当年考上高中时母亲给他们买的衣服。李占海心里止不住地辛酸,他说:“希望能尽快凑足孩子的学费,再多出一点儿钱,在孩子们上大学时,给他们添身新衣。”

聚爱心,助困于行,洛阳晚报爱心助学特别活动还在进行中。让我们伸出双手,帮助这些寒门学子顺利圆梦。请致电 65233006、65233009 或 13663887547 联系我们,也可将爱心捐款直接汇至洛阳日报社工会委员会 账号: 413069600018010001255, 开户行: 交通银行洛阳分行营业部, 联行号: 301493000184。

洛阳晚报郑重承诺:您的每份爱心,我们都会让它化为学子们实现大学梦的一份动力,并通过网络、报纸等方式公示,接受社会监督。

# 1000元能买3个铂金戒指 省钱才是硬道理

铂金首饰除年轻情侣喜爱外,成熟年龄段消费者更为之心仪



铂金以纯净、稀有、珍贵的品质,进入中国市场已近20多个春秋。由于铂金原料价格的波动和市场供需的变化,铂金饰品在中国留下了特有的轨迹,自2008年铂金价格由高点回落后,如今铂金市场的热情被再次点燃。

某知名市场研究咨询有限公司市场调研后,公布了对北京、上海、广州等国内8大城市新娘的问卷调查结果。结果显示:铂金已成为新人心目中不可或缺的婚戒金属材料。69%的受访新娘表示她们的婚戒选择了珍贵稀有的铂金材质;而在结婚钻戒中,有68%受访新娘选用了铂金托来保护钻石。



## 铂金价格年初以来涨幅超过10% 后市继续看涨

业内人士说,在2000年以后,铂金一直贵过黄金,黄金铂金价格比一直维持在1比1.5甚至1比2。直至2011年年中,黄金价格一路狂飙,而铂金价格则走出了下跌行情。一增一减之间,黄金价格超越铂金,使得黄金与铂金出现价格倒挂。

进入2012年,黄金价格以震荡为主,全年下跌了1%左右,而铂金价格却温和上涨,全年涨幅为8.6%。铂金与黄金的价差进一步缩小。

近日郑州各大珠宝卖场,铂金950饰品的市场零售价均在400元/克以

上,黄金今年一直下跌,而铂金价格却一路上涨,什么时候铂金也能像黄金一样低价就好了。

河南珠宝零售航母金鑫珠宝相关负责人说,2013年是金鑫珠宝成立16周年。16年来,金鑫珠宝与消费者共同成长,成为最受河南消费者喜爱的珠宝品牌。为感谢顾客16年的支持,金鑫将推出铂金重磅促销活动。低价位购买铂金将迎来最佳的良机,1000元就能买3个铂金戒指,还有珠宝检测人员为消费者答疑解惑,届时买铂金首饰非常划算。

## 【市民心声】老百姓何时能买到“实惠”的铂金

进入2013年,铂金突然发力,价格一路上涨。贵金属分析人士指出:“预计今年全球铂金的产量将会降低20%左右,如果黄金与铂金价格比恢复到1比1.5,今年铂金价格上涨空间还很大。”

而对于消费者来说,金鑫珠宝8月16日-25日铂金10天重磅促销却是个利好消息。下半年将迎来婚庆旺季,珠宝类产品需求日渐明显,铂金价格下跌必定能激发市民的购买热情。对于计

划年底举行婚礼的准新人们来讲,当下正是购买铂金的大好时机。

多年来金鑫珠宝以诚信、时尚的品牌形象演绎了铂金的完美,使金鑫珠宝的铂金款式和工艺已深入消费者心中,奠定了金鑫珠宝铂金产品系列在河南省的销售地位。

优惠的价格、实实在在的让利、完善的售后服务一直是金鑫珠宝营销制胜的法宝,金鑫珠宝的历次营销活动都会在全省各地掀起购物热潮。(鑫文)

## 【市场分析】铂金首饰是世界上最稀有的贵金属首饰

珠宝业内人士介绍,铂金比黄金稀有30倍,全球储量约为1.4万吨。全球只有少数国家有铂金矿产,其中90%集中在南非和俄罗斯。铂金的开采过程复杂,10吨矿石经过8周,历经157道工序才能提炼出一盎司铂金(31.1035克)。铂金的稀有决定了铂金的价值,铂金是身份和地位的象征。所以,许多国际巨星和精英人士都把铂金

首饰作为晚宴必定佩戴的首饰;许多顶尖、尊贵的产品也以铂金来表示拥有者的尊贵地位(比如,铂金会员,铂金卡、铂金唱片……)。

用铂金的稀有比喻我们的亲情、爱情及友情是非常合适的,是值得珍惜和呵护的。正因如此,铂金历来被誉为爱情金属,铂金婚戒也成为世人见证承诺的永恒信物。