

洛阳·热线



赞

摩托落在小饭店门口,店主保管4天等来失主

□记者 杜武

市民李先生将自己的摩托车忘在了一家小饭店门口,当他回去找车时,摩托车已经不见了。起初,他以为摩托车丢了。4天后才知道,饭店老板张师傅一直帮忙保管着摩托车,等自己前来认领。

李先生说,他上周骑摩托车到西工区洛浦路一家小饭店吃早餐。吃完后,他接了个电话就离开了,把摩托车忘在了饭店门口。当晚,他才想起自己

的摩托车。当他来到小饭店门口时,发现摩托车不见了,附近所有的商铺也都关门了。因早上没有锁轮锁,李先生以为摩托车再也找不回来了,就没继续找下去。

4天后,李先生又到这家小饭店吃饭时,问起店主张师傅有没有看到自己的摩托车。让李先生兴奋的是,摩托车就在张师傅的店里。

原来,张师傅那天晚上收摊时发现一辆摩托车停在饭店门口,却没有人来骑走。张师傅担心摩托车被

偷,就推进了饭店里代为保管。这几天,张师傅每天早上把摩托车推出去,晚上再推进来,可依然不见车主前来认领。

附近的一名商户告诉洛阳晚报记者,半个月前,顾客将一个装有1万多元现金的黑皮包落在了张师傅的饭店里,张师傅一直悉心保管,直到失主前来认领。失主掏出的500元感谢费也被张师傅一家婉言谢绝了。

洛谭点点评:做好事也是一种习惯,张师傅给出了生动诠释。

您好,110

NIN HAO

值班记者 徐翔



真吓人

变压器绝缘保护罩起火殃及路边一辆轿车

□记者 牛鹏远 实习生 杜浩翔

因超负荷运转,引起电线发热,老城区黄梅路一变压器电线外层绝缘保护罩起火,造成附近区域小范围停电。更吓人的是,溅落的火苗让停在变压器下面的一辆轿车遭了殃。

18日上午,洛阳晚报记者在现场看到,起火的变压器绝缘保护罩已被维修人员更换。受损的轿车已被挪到距变压器3米开外的地方,轿车引擎盖已被烧变形,风挡玻璃破裂,轿车操作台也被烧化。

目击者海女士说,17日22时许,她看到变压器起火,火苗溅落到停在变压器下面的一辆银灰色轿车引擎盖上,引燃发动机。海女士当即便报了警。

市供电公司抢修人员赶到后先切断了变压器电源,1个小时后,变压器和轿车上的火被完全扑灭。18日,洛阳晚报记者从市供电公司获悉,经抢修,该区域于18日4时55分恢复供电。

洛谭点点评:飞来横祸很无辜,但值得反思的是:车停的地方安全吗?



真无语

丢了部手机,男子竟“自虐”1小时

□见习记者 魏巍 记者 杨玉梅 通讯员 涂巍

凌晨,一名男子跪在街头,又是磕头,又是扇自己耳光,并且持续了近1个小时。该男子到底遇到了什么事?

昨日凌晨1时许,市民蔡先生经过西工区解放路与道南路交叉口时看到,一名男子站在十字路口,正狠狠地抽自己耳光。然而,让蔡先生感到更吃惊的还在后头,该男子扑通一声跪在地上磕起了响头。蔡先生以为,这个人一定是喝醉了,所以没敢上前劝阻。十几分钟后,男子仍未停止“自虐”。由于担心对方发生意外,

蔡先生拨打电话报警求助。

车站派出所民警洪清波等人赶到现场时,男子仍跪在地上磕头,前额已经流血。部分在现场围观的市民告诉民警,该男子从洛阳火车站方向走过来后,就开始“自虐”,持续时间近1个小时,没有人知道原因。

此后,民警了解到,该男子34岁,伊川县人,之前在山西太原打工,刚刚回到洛阳,这次回家是准备相亲的。在洛阳火车站附近,男子发现挂在腰间的手机丢了,联系不上家人,懊恼极了,才做出了不冷静的举动。

洛谭点点评:烦躁、懊恼人之常情,丢东西未必是自己的错,何必跟自己过不去?



绘图 雅琦

铂金饰品“赶集价”每克319元受到市民追捧

铂金饰品激情兑换 市民省钱再迎良机



核心提示

“铂金饰品降价啦,赶快去买点……”去金鑫珠宝“赶集”买铂金饰品已成为话题。“铂金饰品每克319元,比市场价便宜近一半,买10克铂金,比平常足足省下2000多元,省下的钱都能买一部智能手机了……买100克铂金省钱2万多元,实在是太划算了。”

“我马上就结婚了,正赶上金鑫珠宝铂金饰品‘赶集价’,省下的钱,还能多买一样饰品,真划算。”8月16日起,国际铂金协会在河南推广铂金,指定金鑫珠宝独家合作,生产厂家全力配合,调集了1吨的铂金饰品进行重磅促销。在金鑫珠宝城比较畅销的铂金手镯、戒指销售柜台,前来选购的顾客将柜台围得水泄不通。“通过这次活动,说明长期以来,铂金饰品价格高,抑制了市民的消费需求。”金鑫珠宝相关负责人表示说。



卖场观察:铂金饰品受追捧 营业员忙得不可开交

“单是这一个铂金手镯,要是在其他商场买,就要多付好几千元。”小欢说,早在6月初他就已经为女友挑好了一套铂金首饰,预备今年十一结婚时用。当时家中钱紧,无奈婚期临近,赶上金鑫珠宝铂金饰品促销活动,小欢决定“还是赶紧买吧”。花了1万多元,购置了一套大概30克的铂金首饰,比几个月前的价格要节省5000多元。

“我就要这条铂金项链!别加队!

我排在前面我先买。”8月16日上午,笔者在洛阳金鑫珠宝上百店看到了这个久违的场面。收银台持续人满为患的场景是铂金饰品“赶集价”受到市民追捧的最好证明。金鑫珠宝促销攻势吸引了消费者的广泛参与,有的家庭甚至推迟了外出旅游的时间,就是为了能够买到实惠的铂金饰品。金鑫珠宝相关负责人介绍道,门店收银台从8月16日起就一直人满为患。

市民心声:铂金免加工费全省激情换 大品牌铂金兑换更划算

笔者在走访时,碰到了在金鑫珠宝购买铂金饰品的管女士。管女士告诉笔者:“现在铂金饰品的价格太高了,买新饰品舍不得,如果能推出铂金饰品以旧换新就太划算了。可以拿着以前一些过时的铂金饰品来换个大点儿的、时髦的饰品,就再好不过了。”

金鑫珠宝在了解到顾客反映的问题后,发现确实如此,铂金饰品进入中国市场已20多年,由于铂金的稀有,一直以来价格较高,受此影响,一些市民买新铂金饰品不舍得,想以旧换新又没

有合适的地方。

金鑫珠宝为回馈广大消费者的支持,应顾客要求:8月20日-8月23日开展铂金饰品兑换服务,其一,铂金饰品免加工费升级兑换;其二,顾客持金鑫珠宝、周大福、六福、金至尊、周生生、老凤祥、谢瑞麟等品牌铂金饰品兑换更省钱,补差部分每克再优惠3元。本次铂金饰品兑换,仅收损耗费,内外部均不收取加工费。金鑫珠宝推出铂金回报老客户,史无前例。时间有限,赶快行动吧!

铂金变革:硬铂金开启铂金历史变革 掀起珠宝界持续不断的“白色浪潮”

中国当前已经成为铂金饰品市场消费主力国,市场需求逐年递增。但是在对终端消费市场的调查分析过程中,发现很多消费者对铂金饰品又提出更多的需求。比如:1.希望铂金饰品佩戴一段时间后,还是能像新的一样光泽闪烁。2.希望铂金饰品能更坚韧,不要佩戴一段时间后,很容易就被压扁或者出现断裂。3.希望铂金饰品款式能更丰富,能找到自己合适的款式。4.希望铂金饰品款式更轻盈,价格更优惠。

国际铂金协会指定的铂金生产商最新研发的“硬铂金”,由金鑫珠宝率先在河

南市场独家销售,“硬铂金”不仅是对铂金的一种升级,更是对珠宝首饰生产力的一种解放,对珠宝首饰市场的一种助力。

“硬铂金”开拓的是一个新的市场,塑造的是一个全新独立的品牌。“硬铂金”的诞生,不仅将使硬铂金饰品在珠宝市场中“占据一方”,还可以进一步引发贵金属市场和珠宝界持续不断的“白色浪潮”。

在此提醒大家,铂金饰品“赶集价”每克319元,8月16日-25日在金鑫珠宝全省各直营店特惠销售,市民可就近到金鑫珠宝各店选购,16年一遇错过再无! (鑫文)