



新车亮相 福特“动”起来

□记者 许晓洁

关注车市的人一定会注意到这样一个现象,不同于很多品牌的“按兵不动”,福特今年密集地推出了多款新车。大量推出新车,对福特的销量有带动作用吗?福特今年还有其他动作吗?为此,记者对福特汽车河南动力汽车贸易服务有限公司总经理助理党洪峰进行了专访。

新车多,销量大

今年上半年,福特推出SUV车型翼博、翼虎,全进口车型嘉年华ST、福克斯ST和探险者等,下半年,全新蒙迪欧闪亮登场,不仅以全新形象示人,而且搭载有LKA车道保持辅助系统、主动泊车辅助系统、车载多媒体通信娱乐系统等。

党洪峰告诉我们,如此密集地推出新车,确实对销量起到了明显的带动作用,与去年同期相比,销量翻了一番。目前来看,经典福克斯、新福克斯、嘉年华仍然在销量增长中起着中流砥柱的作用,而翼博、翼虎的客户需求量虽然很大,但是由于厂家产能问题,一直处



党洪峰 洛阳车界总经理俱乐部会员,河南动力汽车贸易服务有限公司总经理助理

于供不应求的状态。

提前开始冲量

在对销量进行预测时,党洪峰说,他认为福特下半年的销量一定会好于上半年,预计增长幅度在50%。

党洪峰分析,虽然7月、8月是传统的车市淡季,但是从去年开始,福特淡季的销量只比旺季少一点,这说明客户对福特汽车的需求量还是很大的。

而厂家产能的限制,导致一些车型一直供不应求,这也对上半年的销量产生一定影响。“厂家从9月以后就会加大产量,到时我们售车会容易一些,销

量自然也会有所提高。”

“我们已经提前开始冲量。”党洪峰说,虽然他们店的销量不小,但是福特厂家的要求非常高,为了增加销量,他们今年基本上每周都有促销活动,而且从现在开始已经着手冲量。“目前一些车型的售价已经低于进价,我们这么做就是为了以销量来换取好资源,希望能够从厂家多拿到一些好卖的车型,增加企业的利润。”党洪峰说,一些消费者认为年底买车划算,这实际上是一个误区,当我们完成全年的销售任务时,自然会从追求销量转为追求利润,去年10月至12月,福克斯共涨价3次。

车界总经理俱乐部

洛报集团车界总经理俱乐部由洛阳日报报业集团汽车全媒体团队精心打造,俱乐部将定期举办行业沙龙、专家讲堂等大型活动,也将开办《新车推介》《试驾体验》《读者团购》等互动专栏,为俱乐部会员及读者提供交流协作的专享平台。俱乐部特推出《精英访谈》栏目,诚邀总经理俱乐部会员为读者解析车市走向,分享行业心得。俱乐部热线:65233719。



2013中国洛阳第十届金秋汽车博览会

主办:洛阳日报报业集团
时间:九月五日至八日
地点:洛阳会展中心

现场购车 巨惠空前



东风标致 PEUGEOT

风雨同行·共享荣耀

东风标致洛阳亨诚乔迁新址团购月

金秋“狮”惠 车展价格提前享

8月31日 下午5:00启动

207

一万元开回家

308十周年纪念版

直降2万元

首付20180元月供75元

408十周年纪念版

直降2.5万元

首付24880元月供88元

搬迁地址: 龙门大道与古城路交叉口向北200米路东
销售热线: 0379-63937777 服务热线: 0379-65236195

- 标致金融分期 **48小时即可提车**
- 8月亨诚 大型客户回馈活动 **迁新居, 送好礼;**
- 凡进店老客户均可获赠 **东风标致原厂手表1只、高品质玻璃水1桶及50元工时时代金券;**
- 同时洛阳亨诚也为 **二手车置换** 的朋友们准备了大礼;
- 无论您是任何车型, 只要在洛阳亨诚置换购买东风标致汽车, 均可在市场价基础上 **增值2000元。**

广纳贤才: 公司因发展规模扩大, 在此招聘销售顾问、服务顾问、行政管理等行业精英。

帅客

郑州日产

相信 相伴 相成就

帅客小商务 6.28万元起

首付31400元

还款利息=0

5050

金融购车计划 助您轻松购好车

5050方案 首付50%, 0利率还款无负担。
24期低息方案 首付25%, 低息还款无压力。
36期低息方案 首付25%, 押客轻松回家。
(此金融方案只适用于帅客车型)

- ◆ **大轮胎 更稳当**
- ◆ **轿车底盘 更舒适**
- ◆ **发动机前置前驱 更安全**

地 址: 洛阳市东花坛名车苑30号(加气站对面)
销售热线: 0379-63502223