

洛阳晚报携手凤凰珠宝打造“钻石直销惠”

# 想省钱 70%买钻石 就到“钻石直销惠”现场

时间:本周五至下周一 现场有国家级资质的珠宝鉴定师为您保驾护航



核心提示

“原价1.6万元的30分钻戒,真的只需4000多元?”“3万多元的克拉钻,到时去晚了,会不会卖没了?”……昨天,市民关注晚报“钻石直销惠”的热度不减,一整天,晚报咨询热线:0379-65233720响个不停。不少打算购买钻戒的市民,就等着周末到现场“抢”钻。

听说家门口有“钻石直销惠”举办,许多消费者急着想要“直销惠”早点开始。不要心急,本周五、周六、周日、下周一上午9时,众人企盼的“钻石直销惠”活动将在洛阳凤凰珠宝七里河旗舰店跟大家准时见面!为方便市民购买钻石,主办方决定把每天的活动时间延长至晚8时。



反响:市民盼巨惠,热线响不停

“我想买个克拉钻,都有多大的裸钻呀?”“请问能提前交钱预订一款30分钻戒吗?”……距本报“钻石直销惠”活动还有一天时间,市民就纷纷打来电话咨询,盼望即将到来的巨大优惠。

“只有1/3价,太实惠了,谁看都心动啊!”市民王女士兴奋地告诉笔者,虽然打算年后结婚,但她想通过这次机会提前买个钻戒。“一下就省下好几千元,说不定还能买个更大的!”

来电咨询的市民,不仅有打算结婚的新人,还有很多中老年人。“以前没有钻戒,现在有条件了,打算买一颗,圆自己一个钻石梦想。”不少已婚中老人在电话中说。

甚至还有在外出差的市民,专门从外地打来电话咨询“直销惠”详情。“一个30分的钻戒,怎么也要1万多元,这次来凤凰珠宝钻石直销惠买还不到5000元,就算我雇个专车赶回来,还能省下好几千元呢!”正在外地出差的市民李先生打来电话说。

对此,凤凰珠宝负责人分析说,这么多人打来电话咨询,一方面说明,洛阳市民渴望提升品位购钻石扮靓自己

的需求越来越大。另一方面,之前市面上钻戒的高价格,或许在很大程度上抑制了市民的购钻需求。

声音:做梦也没想到能这么省钱

对于比市场价低70%的优惠价格,很多市民表示“做梦都没想到”。

家住黄河路的王大爷是晚报的忠实读者,他说,他老伴一直没有钻戒。今年恰逢结婚50周年,就想买个半克拉的戒指,到商场一看都3万多元,王大爷迟迟没有出手。

“这下可好了,8000多元就能买个半克拉钻戒,我先代表我老伴感谢你们,到时我第一个来排队。”王大爷在电话里高兴地说。

80后的小尚来电问:“4000多元就能买个30分的钻戒,是真的吗?”原来他专门跑到商场里看过,发现即使普通的情侣对戒价格都在7000元上下。

在得到工作人员肯定的答复后,小尚高兴地说:“太棒了,我让我几个朋友每人都来‘抢’一个!”

像王大爷和小尚一样,很多市民都是咨询商品事宜。这次晚报推出的超实惠钻戒,吸引了每个人。30分4000多元的钻戒、8000多元的半克拉钻戒以及3万多元的克拉钻戒,都有人咨询。

家住中州中路的李女士打来电话,想提前订购一款40分的钻戒。她害怕到时赶不上,请工作人员提前给她预订一款。“哪怕现在先把钱交上也行。”但这个请求被工作人员婉言谢绝了。

关于市民担心的钻戒被买光,抢不到的问题。凤凰珠宝有关负责人介绍说,这次“直销惠”做了充足的货源准备,可以确保多数市民低价入手,让打算购买钻戒的市民都能实现钻石梦。

亮点:专家助阵,为市民答疑解惑

据凤凰珠宝负责人介绍,具有国家级资质的鉴定师将亲临现场,专门为前来活动现场买钻的市民答疑解惑,是本次“直销惠”的一大亮点。而每件钻石产品均有国检证书,提供正规发票,让市民省钱又放心。

国家级资质鉴定师,国家级注册珠宝质检师、钻石分级师均具有丰富的鉴别经验。

钻石直销惠第一现场预计千人抢购

省钱70%买钻石,让很多消费者期待,打来电话咨询的消费者,大致来说

有几种情况:不少将要结婚的年轻人表示,本来想去商场购买一个30分(0.3克拉)的钻戒,现在用同样的预算,可以轻松购买一个半克拉的,省下的钱可以用来拍摄婚纱照了;白领人群则看好个性定制的克拉裸钻,兼具了时尚和投资的双重意义;还有不少老年朋友是为自己的金婚、银婚纪念而准备为爱情补上一份迟到的浪漫;不少钻石藏家,则看好这次活动推出的收藏级克拉大钻。

据凤凰珠宝负责人介绍,昨日“钻石直销惠”还没有开始,除了热线不断外,已经有不少消费者到凤凰珠宝七里河旗舰店活动现场“踩点”。预计到明天9时开幕的时候,将有大量消费者涌入现场。针对这种情况,主办方已经从销售人员、接待人员和现场咨询专家的各个环节做好了充分的准备,只等明天9时“钻石直销惠”大幕开启的一刻。

钻石投资成大热门

钻石在国际投资界具有“抗跌之王”之称,它以坚挺稳健的升值走势,正成为许多投资收藏人士的新选择。

在投资钻石大小的选择上,“至少1克拉”已经成为投资钻石的一道门槛。业内人士表示,除了具备一定的级别评定条件外,达到1克拉以上的钻石,升值的能力更大。

据了解,钻石本身是一种国际化产品,在国内也有国家颁行的国家标准,没有品牌和产地之分,裸钻投资不能只认珠宝品牌,品牌的附加值会加大投资成本。衡量一颗裸钻的标准就是钻石的4C标准:克拉重,颜色,净度,切工。克拉钻已经成为成功人士的第二张“身份证”,很多成功女性都以佩戴1克拉或以上的钻石为荣。

而另一个不容忽视的现象是,大钻消费在男性高端人群的需求也逐渐增加,其背后的原因主要有二:一是彰显个性,脱离流俗。对于成功男士,自身独特性会展现在方方面面的细节中,如今洛阳的社会精英人群,已经不再满足于随处可见的金饰,为自己准备一款具有唯一激光刻字的克拉钻,成为一种新的风尚。二是彰显个人实力。人在商场,常常要比拼自己的“行头”,与其把钱花在诸如豪车等消费品上,不如花更少的钱,将钻石这种稳健坚挺的财富浓缩在自己手上。(姚凤)

活动时间:11月15日-11月18日(本周五至下周一)

活动地点:凤凰珠宝七里河旗舰店,洛阳市涧西区中州西路64号(七里河西牡丹大酒店正对面)

电话:63632288 13213597999

主办方回应消费者最关心的问题

为什么价格能这么低?

首先,这是一次感恩读者的活动;凤凰珠宝是我们从上百家珠宝厂商中精选的优质钻饰生产商,具有深厚的国际钻石批发背景,是真正的钻饰生产源头企业,具有成本上的绝对优势。其次,这种厂家直销的销售模式省去了传统模式中无数的中间环节,这样才能真正做到省钱近70%。

“钻石产品价格虚高,里面有复杂的原因,并不是某个或某些商家恶意抬高价格,而是传统的经营模式中确实有太多回避不了的附加成本,日积月累下来,这些成本越积越多,商家也只得把它们分摊到终端消费者头上。这就是为什么消费者对这次活动的价格表现得那么震惊。我们确实需要一种行业经营模式的革命,而这场革命,我们不希望把任何东西包括概念强加给消费者,而是要让大家共同参与,共同见证,以事实说话。”主办方的负责人介绍说。

钻石的真伪和质量等级如何?

本次“直销惠”活动涉及的所有钻饰产品,都具有国家级资质的钻石鉴定分级证书,证书和产品一一对应,具有严格的唯一性、权威性。证书支持网络、电话查询,对此消费者可以百分之百的放心。

“对钻石的普及推广,不仅要在价格上给消费者实惠,去除价格泡沫;更重要的是要在质量上严格把关,把那些质量上的泡沫也通通挤干净。”凤凰珠宝负责人介绍说,“这是我们为什么要在现场请珠宝专家和普通消费者面对面深度交流的原因。”

温馨提示:

您在现场购买钻戒后,不要立即离开,可请具有国家级资质的珠宝鉴定师对珠宝进行鉴定,确保买得放心。凭《洛阳晚报》到活动现场,商家即送礼品1份。



微信号:LYFHZB

欢迎亲爱的朋友们加入哦!凤凰珠宝会通过微信平台第一时间向大家发布最新动态与回馈活动。行动起来吧!关注凤凰珠宝官方微信,可到店领取礼品一份。