

## 楼·家装

关注家居市场工厂直销现象 系列报道之三

后天,在红星美凯龙第二届工厂直销节上——

## 买家具建材 可享出厂价

□本刊记者 刘丁

后天,备受关注的洛阳红星美凯龙第二届工厂直销节将盛大举行。工厂与顾客见面会时间为上午10:00至11:00,地点有两个:一个是A馆大厅,另一个是建材一号馆大厅。



## 1 近百个工厂品牌到场,带来出厂价

据了解,洛阳红星美凯龙对本次工厂直销节非常重视,早在一个多月前,就积极与各生产工厂进行联系,目前已有近百个家具、建材品牌工厂参与此次工厂直销节活动。

因为参与的品牌非常多,所以红星美凯龙将活动的举办地点分为两个,家具类品牌工厂代表将在A馆大厅与消费者见面,建材类品牌工厂代

表将在建材一号馆大厅与消费者见面。家具品牌有锐图软床、雅木·乌金木家具、芝华仕沙发、喜临门床垫、皇朝家私等,建材品牌有圣象地板、美心木门、斯美特卫浴、扬子地板、美尔雅吊顶、安然壁纸等。

目前,红星美凯龙无论在购物环境还是在服务上,无论是在人员调配还是在员工的精神状态上,所有

准备工作已全部准备就绪,一场规模宏大的家居、建材盛宴即将隆重推出。

届时,全国近百个知名品牌的家具、建材工厂的代表将莅临直销节现场,与广大消费者面对面地进行交流。当然,他们带来的将是超出想象的低价格——出厂价,还有许多工厂直供产品。

## 2 工厂直供品数量有限,售完为止

因为工厂直供产品数量有限(售完为止),而且活动时间只有一个小时,所以,专业人士建议广大消费者最好提前到红星美凯龙进行打探,先通过对比,选定自己满意的产品和款式,最好能与红星美凯龙商场内的品牌经销商进行提前预约,将自己心仪的款式报到经销商那里,经销商会把该款式的需求量报到生产工厂,生产工厂根据需求量制订

供货计划。

消费者提前到红星美凯龙进行打探,能做到心中有数,只有有了明确的消费目标,才能在短短的一个小时内购买到品质高、价格低的家具和建材产品,才能享受到一年仅一次的出厂价,才能实现省时、省心、省力、省钱的消费梦想。

专业人士还提醒消费者,在工厂直销节活动当天,消费者应尽可能早

点到场,提前熟悉一下两个活动大厅内工厂代表的位置分布情况,以便心中有数,提高购物效率。

去年参加过红星美凯龙第一届工厂直销节的消费者张女士兴奋地说:“这个活动很好,能让消费者买到品质高、价格低的家具和建材产品。去年,我在工厂直销节上买了沙发、床等许多家具,省了2万多块钱呢!那么低的价格平时根本不敢想……”

## “双十一”家居卖场很“受伤”

变相成为电商线下体验场所,但高档家具网购数量少,电商渗透还需时日

淘宝在家居建材这一块,仅马桶就有36个品牌,其中包括TOTO、箭牌等大牌。在家具这一块,皇朝家私等知名品牌更是在“双十一”直接与厂家做团购。

## 电商抢走商家客流

10月15日,天猫公布的促销计划显示,今年“双十一”大促销将线上线下打通中国1000多个县市的3万多家品牌店。在遭到红星美凯龙等19家大型家居卖场集体抵制后,11日之前,天猫方面已经暂停了在家居领域的O2O项目。中国家具协会市场委员会甚至发出《关于规范电子商务工作的意见》,明确提出“不能让卖场变相成

为电商的线下体验场所,不能让经销商成为电商的线下搬运工;厂家和商户在线上开展低价促销时,要向卖场等主要合作伙伴进行通报并将卖场的价格调至与线上一致;不许通过电商移动POS将卖场的业务转至他处进行交易。”

## 商家已经走在卖场前面

卖场抵制,但商家其实并不抵制。有不少商家早在几年前就开始做自己的网店。当然不是用品牌名称,而是自己起的店名,卖自己店里代理的家具。“刚开始销量很少,好在也不要多少费用。从2011年开始,销量就逐渐大了。2012年淡季的时候,网店

的销量甚至超过实体店。虽然网上的价格比实体店便宜,但不用出人工、场地租金等就可以走量,利润还是不错的。”某实体店经销商这样说。

## 家居卖场应走O2O模式

与一般商品不同,大部分家具产品都是非定制、个性化的产品,消费的金额也比较大,消费者在线上采购前往往希望有一个实体店的体验过程,这就决定了纯电商消费模式在家居领域难以普及,家居行业做电子商务必须走线上线下相结合的O2O模式。这也是家居卖场发展自己的电商渠道的优势所在。

(南都)



## 买地板别图便宜 当心质量“害”了你

**后悔案例:**这几天,在洞西某大厂上班的陈先生郁闷极了,也后悔极了。就在上周,由于地板太滑,陈先生72岁的妈妈一不留神摔倒在家里,年龄大了,最怕的就是摔跤了,尤其是古稀老人摔一跤,可不是闹着玩儿的!接到妈妈的电话,陈先生心急如焚,忙扔下手头的工作,匆匆赶回家,将妈妈送进了医院。经检查,陈先生的妈妈股骨头骨折,先不说高昂的医疗费,看着妈妈痛苦的表情,陈先生就心如刀割,觉得自己不孝,失了做儿子的本分。原来,七八年前,陈先生的房子装修时,因为手头拮据,于是选择了价格便宜、品质相对低的地板砖,刚开始的几年并没有什么差别,可这几年,地板变得越来越滑,每次拖完地,妈妈都是小心翼翼地走在上面,生怕会跌一跤。陈先生也意识到地板滑的危险,正纠结着什么时候换更好点的地板砖,没想到……

**装饰公司工程师建议:**在家庭装修中,地板砖是一项大宗开支,而地板砖的价格差异极大,有的数百元一块,有的十几元一块。为了节约开支,许多工薪阶层不舍得花钱买高档地板砖。事实上,这是一大失误。第一,地板砖是易磨损件,如果太便宜,则不耐磨,时间一长地板砖就会被脚踏出痕迹来。第二,太便宜的地板砖不防滑,人很容易滑倒,造成意外伤害。所以在购买地板砖时,起码要选中档以上的。消费者在挑选地板砖的时候,有两个办法:一是用眼看,看砖表面是否光亮,越亮越好,因为越密实、越硬的物体,抛光过后一定越亮!越亮它的硬度一定越高,耐磨度也就越好,耐脏性也就越强。二是用手摸,手感越细腻者越好,砖的表面与人的皮肤类似——好的皮肤毛孔小,手感就越细腻;毛孔越大,手感也就越粗糙。耐脏的砖一定是毛孔小的。

(张宝峰)

不少人有这样的经历:花几个月劳心费力地装修,入住后却发现依然有不合心意的地方。对于家里装修的败笔,有没有相应的补救措施?对于因设计欠妥而造成的遗憾有没有挽回的余地?您的疑惑,我们找专家解答;您的意见,我们刊登出来供大家参考。欢迎致电65233647或发送邮件至305081458@qq.com。