



进口车的“小城故事”



(上接D02版)

3 个性化成为消费新趋势

9月初在天津举行的2013中国汽车产业发展(泰达)国际论坛上,曾有业内人士指出,未来进口汽车产品会更加高端,但不是奢侈、豪华的高端,而是突出个性,更时尚化、小众化,那么洛阳的情况如何呢?

陈冉说,在他们的客户中,女性客户偏爱保时捷 Cayman、保时捷 Panamera、路虎揽胜极光这些车型,男性客户则偏爱奥迪 Q7、路虎第四代发现、进口大众途锐这些车型,个性化、小众化的客户消费需求也越来越明显,“有一名客户,要买路虎揽胜创世尊崇版,明确告诉我们白色车身、棕色内饰以及带有桃木饰条的车型,还有一名客户要买Jeep的中国龙版车型”。

马腾说,找进口车经销商购买汽车的客户,通常心中已经有了目标,并且对该车型足够了解,他们只需要帮客户找车、订车就行了。目前订购高端车的客户还是偏爱3.0升排量以上的大排量车型,但是注重实用性和个性的客户数量不断增加。

“中国的汽车工业需要积淀,汽车消费同样需要积淀。”喜汇进口车负责人杨先生说,“个性化已经成为消费趋势。”



消费者在选购车

4 行业内的竞争将更激烈

今年随着三、四线城市消费潜力不断被挖掘,不少业内人士预测进口汽车市场将继续下行,北京、杭州、上海这些城市消费的比例在逐渐地减小,三、四线城市消费的比例在增加。而洛阳自然也成为进口车商眼中的大蛋糕。

说起这件事儿,马腾认为,虽然洛阳市场上进口车的潜力很大,但是随着进口车经销商的增多,未来的竞争必然很激烈,进口车经销商的日子未必好过。“我们和4S店的关系是竞争,又不是竞争。”马腾说,虽然经销商都在抢

占市场份额,但是4S店对汽车的推动也会促进进口汽车代购。

“消费者会有自己的判断。”陈冉认为,在了解车商的报价、服务后,消费者会选择适合自己的购车方式,而他们要做的是拼服务、拼质量。

广汽传祺 中国梦·世界车

烦透每天挤公车、地铁、步行? 烦透每天花吃鲍鱼的交通费? 去坐挤成沙丁鱼的车? 是时候逆袭了! 每天只花零钱¥3.3 开着车子听着歌 让别人挤昂贵的公车去吧

日供 3.3 元

GA3 贷回家

遇强 更强!

2014款MG6 1.8T TST 全新MG5 1.5T 6AT 激擎登场

MG Since 1924

传祺 GA3 新潮流 梦想中级车

新祺贷 日供3.3元,零钱贷新车 首付1.5万,随心掌控抄底贷 贷即送,豪华管家式“人·车”救援服务

十分服务 三年/十万公里质保

HOLD得住 全新BOSCH ESP 9.1

玩上瘾 保时捷底盘调校,五连杆后独立悬挂,美国天合TRW新一代EPS电动助力转向系统,爱信超平顺自动变速箱

最有爱 金车系环保低VOC+六安全气囊

广州汽车集团乘用车有限公司 地址:广州市番禺金山大道东633号 邮编:511434 客服热线:400-813-6666 http://www.gacmotor.com

广汽传祺洛阳晨龙店 洛阳市龙门大道林安汽车城北200米路西 0379-65267888

传祺 GA3 / 传祺 GS5 / 传祺 GA5

双雄进阶,升激勃发! 2014款英式跨界掀背MG6、新款运动两厢先锋MG5,搭载全新黄金T动力组合,实现澎湃动力和超凡能效的完美结合,匹配MG Tuning运动底盘调校,纵情释放无限驾控乐趣,赛道双雄,激擎双至! 即日起,购车享超低首付,2年0利率,更有3年期超低月供金融计划,即刻轻松出发!

扫二维码 扫一扫 扫一扫

SAIC 上汽集团 SAIC MOTOR

咨询热线: 68623666 地址: 洛阳市西工区纱厂西路86号德众汽车城MG展厅 800 828 1088 (国语) 400 828 1088 (国语/手机) www.saicmg.com