



财富记忆之18

城乡信用协会：开创银保合作新模式

□记者 王振华

我市乃至全省很多中小企业主都知道洛阳市城乡信用协会，该协会的会员可从国家开发银行贷款，不但利率低、手续简单，而且放款快。协会的成立为解决洛阳市中小企业融资难问题开辟了一条崭新的途径，越来越多的中小企业加入这个大家庭。

洛阳市城乡信用协会是2007年5月1日由鑫融基投资担保有限公司(以下简称鑫融基)发起成立的，它把国家开发银行的资金引入我市中小企业，首创了银保合作“洛阳模式”。

洛阳市城乡信用协会是一个社会团体，它把国家开发银行的融资优势、政府的组织优势、担保公司的信用优势和群众的民主监督优势结合起来，把洛阳市讲诚信的中小企业、有创业激情与能力的创业者发展成为协会的会员，由国家开发银行提供资金，由鑫融基投资担保公司担保，为会员经营活动提供贷款支持，旨在通过建立良好的信用结构，促进城乡信用体系和融资体制建设，解决中小企业融资难题。

具备洛阳市城乡信用协会会员资格的企业融资具有很多优势：



外省客人参观洛阳市城乡信用协会

(资料图片)

低利率，利率执行人民银行同期贷款基准利率上浮10%；期限长，固定资产贷款期限最长5年；手续简单，单笔500万元以下贷款，银行授权担保公司进行贷前调查，免去银行重复调查的繁琐程序；放款快，国家开发银行批量放贷，评审、审批环节短。

为了能贴心地服务于会员，协会还在涧西区、洛龙区、老城区、吉利区、伊川县、宜阳县、栾川县、嵩县、新安县、汝阳县、孟津县

等县(市)区成立了洛阳市城乡信用协会贷款工作委员会，确保与会员企业紧密联系，为支持县域经济提供了资金支持和基础平台。协会还建立了自己的网站，为会员提供了一个交流、发布信息的平台。

协会的成立切实解决了我市部分中小企业融资难题，截至目前，国家开发银行通过洛阳市城乡信用协会共向我市中小企业发放贷款33批，累计近17亿元。

财富记忆之19

诚信日，让诚信深入人心

□记者 王振华

为了大力弘扬诚实守信，2007年11月，洛阳市城乡信用协会、鑫融基联合倡议发起“洛阳诚信日”活动。选择11月22日为洛阳诚信日，取其谐音“一是一、二是二”，寓意诚信。

当年11月22日，我市开展了诚信日活动。时任国家开发银行行长的陈元发来贺信，中央电视台《新闻联播》播发新闻，新华社、人民日报等国内14家主流媒体对活动进行了报道，在社会上引起了强烈反响。

作为诚信日活动的发起和承办单位之一，鑫融基一直用行动践行着“一是一、二是二”的企业性格。鑫融基成立7年来，经历了两次世界金融危机，也经历了深度的行业危机，鑫融基在考验中成长。

7年来，鑫融基累计为全省2258家企业提供贷款担保168亿元，增加企业销售收入395亿元，增加利税63亿元，增加就业岗位2万多个。由于支持中小企业发展业绩突出，鑫融基喜获国家奖励资金3000多万元。

2009年诚信日前夕，鑫融基在周王城广场开展了以诚信为主题的广场文化宣传活动，并联合《洛阳晚报》开展了诚信征文活动，收到来自全国各地的稿件数百篇，社会影响巨大；同年11月18晚，鑫融基联合洛阳电视台举办了诚信日特别晚会——“诚信创造未来”；2010年5月1日，由鑫融基出资、洛阳市城乡信用协会演出团排练的以农村信用建设为题材的大型现代豫剧《康嫂》在市工人俱乐部举行了首演，而后在全国各地巡回演出32场；2010年诚信日前夕，鑫融

基联合《洛阳晚报》在洛阳三所高校中发起寻找诚信自强大学生活动，评选出的“十大诚信大学生”是高校学子诚信自强的榜样，他们的事迹感动和激励了无数人……

为在整个社会中宣扬“一言既出，驷马难追”的诚信精神，鑫融基多次联合《洛阳日报》《洛阳晚报》开设诚信专栏，让大家讲述身边的诚信故事、关注我市企业的诚信。洛阳市城乡信用协会会长、鑫融基董事长年永安说：“诚信日是全市人民的诚信日，鑫融基愿和更多的诚信企业一道，从我做起，为打造诚信洛阳尽心尽力。”

天财小额贷款
 随借随还 按天计息
 电话：65250999

财富记忆之20

“非主流”机构解危难

□记者 王振华

俗话说，一分钱难倒英雄汉。对大多数中小企业来说，融资困难是个难题。针对多数中小企业在发展过程中对资金的需求呈现出“短、小、频、快”的特点，一直独立于主流金融机构之外的小额贷款公司和典当行迅速发展，今年我市还出现了首家金融超市，它们成了很多中小企业的救命稻草。

小额贷款公司小巧、灵活

据了解，银行给企业贷款，规模小、效益很一般的企业很难拿到钱。调查显示，一半以上的中小企业都难以达到银行贷款要求，有的向银行贷款会直接遭到拒绝。

洛阳天财小额贷款有限公司负责人介绍，作为专门为中小企业提供小额贷款和咨询服务的小额贷款公司，与银行相比，它们有着便捷、迅速的特点，能够满足中小企业的融资需求，与民间借贷相比，小额贷款公司则更加规范，而且对于比较敏感的贷款利息问题，双方还可以协商。

几年前，承包某工程的张老板曾因资金周转不开犯难，由于对方货款没能及时到账，他新接的工程需要的资金也一时难以凑齐，眼瞅着能大赚一笔的生意就要泡汤，张老板经朋友介绍找到了天财小额贷款有限公司，公司对其进行调查后，决定为他提供15万元的贷款，前后只花了3天时间。

随着行业的发展，除了小额贷款，小额贷款公司还引入了金融、法律、会计等多方面专业人才，为企业提供管理、财务咨询等服务。

今时不同往日的典当行

“虫吃鼠咬，破皮烂袄一件”，古装电视剧中，听到当铺的伙计这么一吆喝，我们就知道又有人走投无路了，到当铺去把身上仅有的物件给当掉，换碗饭吃。如今的典当行跟那时大不相同，它可以为中小企业及个人提供专业化、人性化的典当借款服务，成为银行等专业金融机构之外中小企业快速融资的新渠道。

典当在我国有千余年的历史，新中国成立后，典当行曾一度被取缔。2005年4月1日，商务部正式出台《典当行业管理办法》，当年，我市批设了2家典当行，成为自国家规范典当行业以来我市首批典当企业。经过多年快速发展，我市典当行数量不断增多，逐渐成为中小企业融资的补充力量。

洛阳鑫祥典当有限公司的负责人介绍，典当行作为一种辅助性融资手段，因其抵押物多样、放款速度快、业务不受地域限制，受到中小企业融资贷款者的青睐，在经营过程中，实实在在为不少中小企业解决了融资难题。个人典当业务也逐渐改变了市民对于典当的观念。

我市首家金融超市的出现，为投融资者搭建了一个阳光的交流平台，成为中小企业融资的渠道之一。人们多种层次、多种类型的融资需求，必然促成多元化融资方式和多元化融资渠道。