



财富记忆之14

# 从1到50, 保险行业不断壮大

□记者 宋锋辉

20年来保险行业发生了翻天覆地的变化,我们难以一篇简单的稿子来进行较为详细的介绍。这里,我们选取了保险行业发展的几个重要节点进行简要的回顾。

## 一分为二, 保险竞争迈出第一步

1996年,当时洛阳的中国人民保险公司进行改组,一分为二,分为中保财险和中保寿险。当年4月13日,中保人寿保险洛阳分公司挂牌成立。

据现就职于中国人寿保险股份有限公司洛阳分公司(以下简称中国人寿洛阳分公司)的田先生回忆,当时中国人民保险公司“分家”后,两家公司还在同一个地点办公,即现在位于九都路的中国人民财产保险股份有限公司洛阳市分公司所在地。“分家”后,两家公司仍归属一个集团,即中保集团。大概是在1999年,两个公司才彻底分离。

## 争相买保险

如今,保险业务员到处推销保险,很多人甚至拒绝听保险业务员的介绍。然而,在十几年前,人们投保的意识就很强了。中国人寿洛阳分公司给洛阳晚报记者提供的一张照片显示,1997年12月,众多市民挤在服务窗口购买保险。(如图)

## 分红型保险备受关注

很多人购买保险都会有这样一



种期望,那就是购买的保险除了在不需时能提供保障,最好在不需时还能给予一定的价值回报。为了满足投保人的需求,2001年洛阳出现了分红型保险。

这种保险一出现就备受关注。2010年10月20日,中国人寿洛阳分公司进行分红保险投资说明,吸引了很多人围观和倾听。

## 深化服务, 理赔便捷

相信投保人都期望在需要理赔时,保险公司能尽快办理手续,尽快理赔。2009年,中国人寿洛阳分公司与某医院签订的一份协议让重疾等保险理赔变得更加便捷。据相关负责人介绍,这个协议签订后,投保人在医院就

可以得到赔付款。

## 成立行业协会, 发展更加规范

2009年,洛阳有保险公司37家,保费收入已突破50亿元。然而,保险行业在大踏步发展的同时也暴露出不少问题。为了保护投保人的利益,在河南省保监局、洛阳市金融办等单位的共同努力下,2010年9月,保险协会正式成立。

截至目前,洛阳约有50家保险机构。洛阳保险协会提供的数据显示,截至2013年9月,洛阳保险行业的保费收入超过了55亿元。保险行业正为我们的现在和未来提供着越来越多的保障和服务。

财富记忆之15

# 闭市了, 交易指令还没到交易所

## ——一名证券从业者的回顾

□记者 宋锋辉

如今,证券交易非常方便,您坐在家,打开电脑就可以操作,而且海量资讯都可以看到。然而,在20年前,这种情况是不可想象的。那时,大多是手工填单、报价,有时甚至到闭市了,相关交易指令还没有报到交易所。

李薪利现就职于齐鲁证券有限公司洛阳南昌路证券营业部。1996年年初,他加入证券行业,当时洛阳只有洛阳市证券公司。李薪利说,当时的洛阳市证券公司只有4家营业部,他所在的营业部是位于解放路与唐宫路交叉口的西工营业部。

当时的交易条件非常落后,客户资金的存取以现金进行,委托交

易只能通过柜台。客户每次交易都要填写委托单,然后交给工作人员,由工作人员手工下单,然后通过营业部人工报单给证券公司在沪深交易所内的交易员(俗称红马甲),并由其下单到交易所交易系统。

李薪利说,由于交易环节都是人工操作,存在较大的时间差。如果遇到火爆行情,堵单是常有的事儿,更有甚者到闭市的时候可能还没报到交易所。

不仅投资者交易不便,证券行业从业者在工作中也同样面临很多困难,加班进行清算是常有的事儿。

李薪利说,他每天上班要检查行情接收是否正常,报盘系统和成交回报是否正常。每天闭市后,营业部机房工作人员要等交易所结算数据,当有新股申购时,结算数据有

时要到晚上10点才能到,营业部做完清算后都快半夜了。清算完成后,营业部机房工作人员还要打印出报表并和交易所报表对账。

到这里一天的工作还没有完全结束,工作人员完成每日清算后还必须将营业部所有数据备份至可擦写光盘。李薪利说,这种光盘又称MO盘,外包有一个塑料保护壳,形状像软盘,但比软盘大,存储量大,需要用专用读写器才能读出数据。

李薪利说,由于许多环节都需要人工处理,当时证券公司基本上都是做基础工作的员工,还未真正出现客户理财服务。如今,投资顾问已经是各证券公司的重要组成部分,给投资者提供更加快捷、安全、专业的服务。

财富记忆之16

# 期货: 从无到有, 增长迅速

□记者 宋锋辉

在洛阳的金融市场上,2002年才出现第一家期货公司。10余年间,随着中国期货品种的增加和规模的扩大,洛阳的期货行业也在茁壮成长。

中国期货起步于20世纪80年代末90年代初,然而洛阳直到2002年才有了第一家期货公司,即现在的格林期货有限公司洛阳分公司(以下简称格林期货洛阳分公司)。2009年7月26日,中期嘉合期货经纪有限公司洛阳营业部开业,成为第二家进驻洛阳的期货公司。

格林期货洛阳分公司的员工王红卫从公司成立工作至今,见证了洛阳期货行业的发展历程。王红卫说,当时有两家期货公司准备在洛阳开设营业部,另一家虽然做了筹建准备工作,但最终没有开业。

王红卫说,最初的期货投资者主要是进行套期保值的产业客户,以厂矿企业为主。由于目标客户明确,期货公司的市场宣传较少,所以普通市民对期货了解较少。后来,随着铅、锌、金、银等期货品种上市,期货品种日益丰富,参与套期保值的企业也越来越多。同时,越来越多的人开始进入期货市场做投机交易。

有两个简单的数据可以见证洛阳期货市场的发展。从2002年至今,格林期货洛阳分公司的客户数量增长了19倍多,而保证金金额更是增长了95倍。

另外,随着交易技术的进步,交易手段不断发生着变化。王红卫表示,早期的期货交易主要是从相关品种的基本面进行分析,如供需变化、成本变化等,并以此作为投资依据进行投资。如今,随着技术的进步和投机者的增多,很多人主要靠系统化的方式交易,追随相应的指标以达到预期的盈利目的。

王红卫说,从业这么多年,感觉随着市场环境、投资品种的变化,不仅资金规模增大了,投资者的交易也越来越理性了。



(资料图片)