



诚心服务换放心寄售

——专访车汇一总经理毕涛

近年来,随着经济的快速发展,汽车成了许多年轻人的必购品,购买一款物美价廉的二手车已成为许多年轻人的第一选择,这也催生了一股换车热潮。供求的不断增长也使得二手车市场越发红火,传统作坊式的二手车经营已经无法满足消费者的需求,于是,一种新型的二手车销售模式——寄售顺势而生。

在我市,这种新型的二手车销售模式带动了二手车市场的发展,行业内也出现了一批明星企业,车汇一就是其中的代表。二手车寄售究竟有哪些过人之处?作为业内的明星企业,车汇一又有哪些经营心得?我们请到了洛阳车汇一二手车广场的总经理毕涛,让他带我们走进车汇一,了解二手车寄售。

寄售模式有什么特点?车汇一的寄售又有什么不同之处?

毕涛:寄售,是指卖车人与其选定的二手车公司签订协议,将车辆委托该公司保管并代为销售,二手车公司从中收取一定中介费用的交易行为。这种新型的销售模式能为卖车人节省大量的时间和精力,同时也能让其更清楚地了解市场行情,还能让购车者方便快捷地买到一台车况真实的心仪车辆。

我们车汇一二手车广场最大的优势在于经营规模和诚信口碑。对于卖车者,我们拥有专业的销售网络,能够准确预估车辆的销售周期。同时,对于每一

台寄售车辆,我们仅收取1500元服务费。对于购车者,我们拥有完全透明的车辆信息。用心做好每一辆车,是我们车汇一唯一的追求,用我们的努力,换回顾客的满意。

卖车者在选择寄售模式时有什么需要注意的吗?

毕涛:首先要选择规模大、信誉好的车行。这样一来节省时间、金钱;二来可以保障车辆交易安全,有效地避免一些寄售中出现的问题,如车辆被挪用等。

其次,要明确车辆的交易时间和价格,要知道二手车多放一天多贬值一天。如果碰上新车促销贬值的速度会更快。所以车主在寄售之前最好摸清市场大致情况,以最好的时间、最好的价格出手。

车汇一对车辆的保障有哪些?

毕涛:作为豫西最大的二手车交易平台,车汇一拥有目前豫西最大的销售和采购网络及庞大的媒体资源,车源多,客源广,规模大,信誉好。同时车汇一还拥有完善的免费二手车个人交易平台,对于二手车寄售业务,车汇一实行无差价损失、无交易佣金制度,能够最大限度地让利于卖车者。另外,车汇一还拥有省内一流的评估团队,团队中有8名国家级二手车评估师,专业的团队技能也保证了车况信息透明,最大程度地保障交易公平。

(车宣)

二手车: 关注汽车出厂时间和行驶里程

二手车的出厂时间、技术状况与车辆的使用时间直接相关,通过查找二手车的出厂时间,可以初步估算车的现有性能。

一般二手车的出厂时间可以通过车主或查看车辆资料查找。但是进口汽车由于在国外使用和滞留的时间无法确定,使用这种方法只能对汽车有个大概的了解。

最准确的办法是从车辆的技术资料中查找。多数进口汽车的出厂时间不直接标在车型标牌上,而只用车架号码代替。

二手车的使用寿命是由其使用时间和行驶里程决定的。一般的小

轿车在行驶15万~20万公里以后,车辆的技术性能明显降低,修理费用增加。

二手车的行驶里程一般可以从里程表直接读出,部分进口汽车的行驶里程是以英里计算的,查找时应予以注意。

有的二手车里程表更换过或出现故障,这时只能根据汽车的使用时间和车主的用车频率进行估算。

有时也可以通过观察轮胎的磨损程度进行估算。这种估算与实际情况有差距,只能作为参考。汽车行驶的里程越少,储备的里程就越多。(据《广州日报》)

买二手车警惕廉价车

消费者购买二手车最怕的,就是买了那些非法车辆和办有假手续的车,为了避开这些陷阱,建议消费者购车时注意以下方面。

属于个人之间交易的,购车者应先到交管部门检查车辆来源是否合法,否则买到被盗抢或者诈骗的车辆后,不仅车要被没收,购车者本人还要承担“买赃”的法律责任。在检验车辆的合法性后,购车者还要到各税费征收部门认真核对手续的真实性,避免因假手续

而带来的补交费用和巨额罚款。

由于现在二手车过户时原车主需要出具“机动车登记证”,没有该证的车辆须由原车主亲自办理后方可过户,请购车者特别注意。

特别提示:购买旧车应该货比三家,避免花冤枉钱。同时不要贪图便宜购买廉价车,因为市面上有一批出租车、租赁车、交通事故车和外地淘汰的报废车,其价格远低于市场价。

(据《成都商报》)



0379-65558998 WWW.CHONE.CN

双12来了

2013.12.12 — coming soon

汇·不可挡

- 客户置换购车(含新车)均可享受:
 - 0——10万以内1800元现金优惠
 - 10——20万以内2800元现金优惠
 - 20——30万以内3800元现金优惠
 - 30万以上可享受4800元现金优惠
- 凡持本页报纸、宣传单页,或通过车汇一微信公众平台到店购买二手车的客户,均可享受:
 - 0——10万以内1000元现金优惠
 - 10——20万以内2000元现金优惠
 - 20——30万以内3000元现金优惠
 - 30万以上可享受4000元现金优惠

活动期间,购车客户,根据个人信用资质,均可享受“0”首付购车方案,含新车。同时,活动期间,分期购车客户均可获赠交强险一份(限购买车型)。



活动地点: 洛阳车汇一汽车销售服务有限公司

地址: 洛阳新区 政和路与定鼎门街 交叉口