

休闲·酒水

董酒懂你心：参加活动，把美酒拎回家

□记者 吴彬

美酒免费喝？这个可以有。只要你参加贵州董酒洛阳总代理洛阳宸华商贸有限公司开展的小活动，就可以免费领取每瓶158元的新贵董酒。

贴漂亮车贴
免费领美酒

本周，在定鼎北路5号院西3号，我们看到一辆贴着黄色董酒车贴的银灰色私家车刚刚离开。据介绍，贴了董酒车贴的私家车车主每月可以领2瓶新贵董酒。

从外面看，黄色的董酒车贴颜色鲜艳，很漂亮，那它会不会影响司机的视线呢？别担心。据了解，这种车贴是新产品，坐在车内的人向外看时，感觉不到车贴的存在，车贴对驾车视线没有影响，非常安全。

“最近每天有不少私家车车主来贴车贴，不少车主是喝了朋友免费领取的董酒觉得不错才来参加这个活动的。有时我们一天能贴十几辆车呢，其中不乏奥迪等好车以及新车。”工作人员说。

“盒盖换董酒”
酒友热情高

没有私家车？没关系，照样可以免费领董酒。由于2013年年底开展的“盒盖换董酒”活动受到广大消费者的热捧，代理商与厂家协商后决定，该活动在2014年持续开展：您凭3个带有标志的董酒酒盒盒盖，在经销董酒的门店就可以换取价值158元的新贵董酒1瓶。

这个活动得到酒友的大力支持。据销售董酒的门店老板介绍，每天都有人拿着董酒酒盒盒盖来换酒，有不少成箱买酒的消费者直接当场开箱撕下酒盒盒盖，买一箱董酒就能获赠两瓶新贵董酒。

亲朋相聚，饮健康白酒。据介绍，董酒由130多种天然本草制曲而成，健康理念贯穿整个酿造过程，它是独特的“董香型白酒”，其酿造技艺曾被国家权威部门列为“国家机密”，属于国家保密级名酒。



爷爷与酒

□徐血红

小时候，由于兄妹多，我跟随爷爷生活的日子较长。爷爷嗜酒且乐于助人，家乡人都夸他是个仗义汉子：他帮人忙，从不推辞。

当兵时第一次休假的前一晚，我考虑给爷爷买些礼物孝敬他老人家。第二天，我特意跑到石家庄一家百货商场，购买了一瓶较贵的董酒。可走出商店，我后悔了，爷爷知道酒这么贵，他舍得喝吗？说不定还要说我乱花钱。

到家后，我把酒送到爷爷的手中，他仔细看了董酒的包装，说道：“这不是富贵人家喝的那种酒吗？”我急忙辩解：“这酒很便宜的，只要十块钱就能买到。您就放心喝吧！”爷爷还是看着董酒的精美包装不太信。为打消爷爷的顾虑，我拧开酒瓶，斟了满满一杯酒递到爷爷手中，平时大大咧咧的爷爷竟小心翼翼，他说：“这酒咋开瓶满屋子都是酒香？”酒一入口，爷爷兴奋起来，晚上，爷爷提着酒瓶到二大爷家炫耀，见过世面的二大爷肯定地说这酒得有“百十块钱”，爷爷一脸的笑容顿时消失了。

第二天一早，爷爷刚起床就吵着肚子疼，并一口咬定是喝董酒造成的，连声说，自己喝惯了家乡的粗酒，一

沾富贵酒身体吃不消。爷爷再三嘱咐我，今后，再也不能买这贵酒，家里用钱的地方多着呢。

年轻的我听后信以为真，以后再也没给爷爷买过好酒。再次探家时，总是象征性地给爷爷带点面包、水果之类的。

前年，爷爷忽然一病不起，弥留之际他对我说：“那一年，你从部队带回的酒真是好酒，伤风感冒时，滋一盅，爷爷就浑身舒坦；心情苦闷时，喝一杯，那真是万愁皆消散……你给爷爷带的酒，我还没舍得喝完，一直保留着，你给我拿来。”

我在爷爷床头的柜子里，找到了他珍藏的董酒，递到爷爷的手中。

爷爷拿着董酒脸上洋溢着幸福的微笑，他对着酒瓶深深地嗅了一下说：“放在我的身边吧！就让它陪着我。到了那边，我就给先去的故人说，这是我今生喝过的最棒的酒，是咱们的红娃子从老远的部队带回来孝敬我的！他们走得早，哪见过这金贵的酒，喜好这一口的，瞧见准馋得口水直流……”

听着爷爷的话，我愧疚地在爷爷的床边痛哭起来。爷爷带着幸福和满足感走了。以后，每年清明节，我都会带着董酒，为好酒的爷爷斟上几杯……

房款首付=酒的首货

老宜宾酒创造酒业营销新模式

□孙红民

正当白酒市场风雨突变时，老宜宾酒却如同冬日里耀眼的暖阳。2日本报刊登了“房款首付=老宜宾酒首货”的老宜宾白酒界创新商业

模式后，其热线4000030919响个不停。与老宜宾合作，一资多用，置家还创业，真有这样的事吗？

笔者近日走近了老宜宾，一探究竟。

两年前的此时，白酒业形势急转直下，老宜宾酒敏锐地意识到，白酒业需要变革。在与国内外白酒业内专家和业外战略专家反复论证中，老宜宾人一步一步地前行，一个全新的商业模式开始孕育。为自己创造各种条件，进行实力提升，厚积薄发，才有今日的一鸣惊人。

老宜宾人清楚地知道自己的目标，共享财富老宜宾，让所有合作

者赚到钱，长期赚钱。为此，老宜宾人把“房款首付=老宜宾酒首货”的模式不仅当成自己的目标，更当成自己的使命，这是老宜宾人坚持并为之奋斗的东西。

目前，老宜宾重装落户洛阳，对合作者给予本地置业、旅游地产任其选择的优惠，得到洛阳各界人士的追捧。在走访过程中，笔者有幸遇到三友酒业集团总经理伍建军，他表示，此次老宜宾推出合作送房子的白酒商业新模式，解决了合作者的后顾之忧，是老宜宾独有的、足以颠覆白酒行业的全新商业模式之一，低投入，创业还置家。

在走访过程中，笔者发现现场有大量客户在咨询、签约。洛宁刚刚意向签约的张先生表示，他对老宜宾“合则共享财富，和谐共赢”理念非常认同，他深信老宜宾的未来就是他的未来。



酒里乾坤大，杯中日月长。品酒品人生，《杯酒乾坤》邀您投稿，共品人生醇酒！感谢洛阳宸华商贸有限公司对本栏目的支持，来稿刊发者可获得该公司提供的贵州新贵董酒2瓶。

●地址：洛龙区开元大道218号报业大厦20楼东厅《休闲周刊》

●邮箱：lywbcfzkb@163.com

国密品质
中国董酒

本栏目由洛阳宸华商贸有限公司协办
电话：(0379) 63691187 13383799258