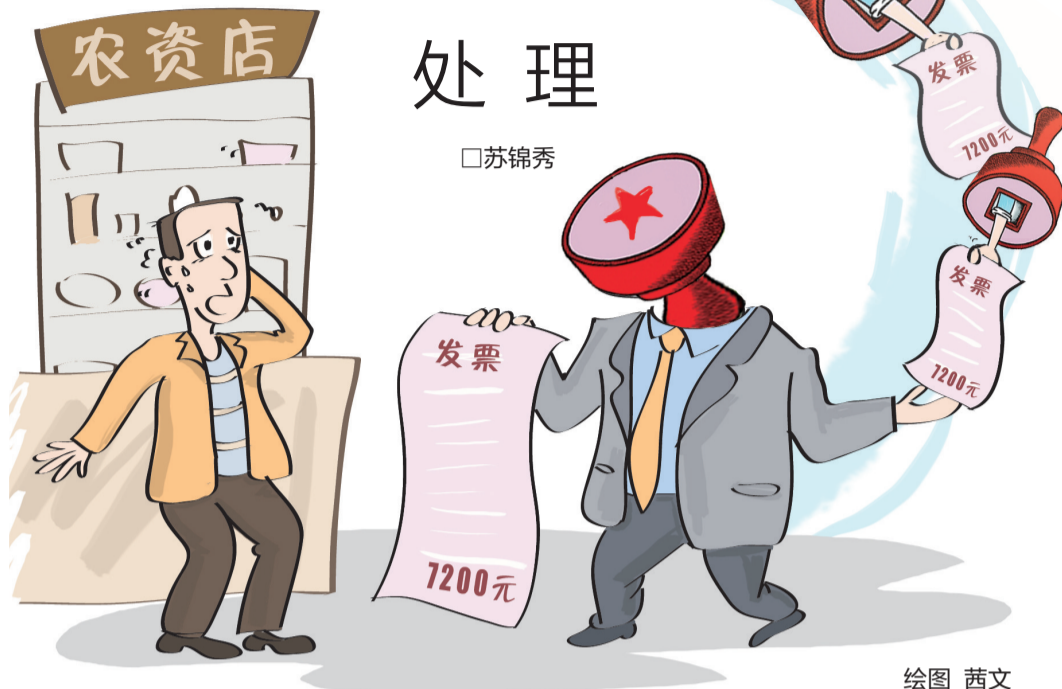


三彩风·故事

【讽刺故事】

处理

□苏锦秀



绘图 茜文

我们上高中时的班主任舒老师买了新房子，老同学在QQ群里商议，舒老师骑了几十年自行车，大家干脆凑钱买一辆摩托车送给老师当贺礼吧。

在讨论凑份子时，同学中职位最高的常务副县长范志高对大家说：“别凑了，我买单！”

去舒老师家喝乔迁喜酒那天，我是搭乘当年同桌、县税务局局长蔡威的小车去的。在车上，我们聊起范志高代全班同学给舒老师送摩托车一事，我称赞他为人大方。不料蔡威抱怨道：“范志高前些天把购车发票给了

我，叫我想办法呢！”

他从包里拿出一张发票给我看，发票上果然写的是大家商定购买的那款雅马哈摩托车，价格7200元。我说：“要不叫大家重新凑份子？”蔡威叹口气：“不行，这会让范志高没面子，我只能悄悄地帮他处理掉。”

一个星期后，我正在自己的农资店里忙活，县工商局城东分局的吴局长突然光临，问我今年生意好不好。我感激地回答：“这农资店虽不能发财，但还能养家糊口。”

吴局长蹙着眉说：“营业执照的年检工作开始了……”农资店是

特殊行业，我姐夫前年因为得罪了县工商局城西分局的领导，年检时营业执照没通过，无证不能经营，他只好南下打工去了。听了吴局长的话，我心里一紧，赶紧笑容满面地恳请吴局长帮我一把。

吴局长说：“我会尽力帮你，但你也得帮我一个忙，我老婆的领导让她处理一张发票，这明明是冲着我来。最近上面对廉政建设抓得很紧，我只好来找你帮忙。”

我迟疑地接过他手中的发票，忽然觉得有些眼熟，只见发票上写着：“雅马哈摩托车一辆，金额7200元……”

【凡人故事】

戏迷老郭

□迟占勇

老郭不知何时从外地来到我们村子，没几分地可种，日子过得苦，人也丑，他始终没讨到老婆。

老郭年轻时经常去煤矿背煤，挣了钱也不舍得买烟买酒，吃的还是棒子面饼子就咸菜，渴了喝凉水。攒下的钱，老郭都给了戏园子。

老郭是个标准的戏迷，这在我们村还真少见。

“老郭呀，干点儿啥不好，看啥戏啊，也不能当饭吃！”

“老郭，攒点儿钱娶老婆吧，看戏有啥用？”

“老郭，你真奢侈啊！”

村民这样说老郭时，他只是红着脸说：“不看戏，我总觉得心里缺点儿啥，空落落的。”

老郭照旧往县城戏园子里跑，齐派、梅派、马派……他谈起戏来头头是道，西皮流水、二黄慢板……他都门儿清。

“一马离了……”老郭每次路过我家门口，几乎都要这样喊一嗓子。

“昔日有个三大仙……”老郭在澡堂里也经常来这么一句。

“老郭这嗓子，不唱戏倒是可惜了。”村里人说。

老郭老了，因长年营养不良，刚过60岁，身体就每况愈下。有一天，躺在炕上的老郭做出了一个惊人的举动，他找人把老支书请了去，颤巍巍地从炕席底下拿出一个红布包来，里面是两万元钱！他把钱交给老支书，说：“我一个光棍儿，要钱也没用，都给村办小学吧，把学校的房子翻修一下。”

老郭去了。

老支书和乡亲们感念他，一合计，从李家营子请来一个剧团，为老郭唱了一天大戏，是京剧《白蛇传》。演员唱到高潮处，台下一片叫好声，大家分明听到有一个声音最响亮：“好啊，好！”

这不是老郭的声音吗？是的，就是他！

【世相故事】

拆台

□金刀河

自从对面新开了一家童装店，张二娃的童装店生意便越来越萧条。

对面那家店财大气粗，六折促销，同类货品，张二娃这边卖200元，对面却只要120元。那店主是个漂亮女子，姓汪，眼睛也水汪汪的。她还在店里贴出了告示——买贵包退，同样的品质，不光是全市最低价，还比网店的价格低。

张二娃坐不住了，他以前平均每天有3000多元的营业额，如今偶尔有人进来逛一圈，问问价钱就到对面店了。

张二娃不想坐以待毙，准备绝地反击，拆对方的台。那天，他发现对面店招收银员，便动了心思，他让女朋友辞去原来的工作，去对面那家店当收银员……

于是，汪美女的童装店里连连发生怪事。

先是一个老顾客带着女儿买了一双运动鞋，价格是80元，可收银员竟然找了她120元。

这个顾客假装不知道，拉着女儿赶紧走了。之后，这个老顾客再也不敢去汪美女的店了。

后来，又有多名顾客进了汪美女的店，出来后都是越走越快。

晚上两家店都打烊后，女朋友回到张二娃的身边向他“报账”：“今天我们接待顾客15人，平均每个顾客贴补80元，加上服装本身的价格，你要赔3000多元呢！这么下去，你能承受得了吗？”

张二娃说：“你放心，我准备拿10万元来把对手搞垮，你至少可以在她那干一个月。”

一个月后，对面店的回头客越来越少，尤其是过年前的黄金时段，很多老顾客不再来了。

张二娃及时推出了跳楼价，很多熟面孔都跑到他那里了。

汪美女百思不得其解，直到那个收银员突然提出辞职，她才意识到了什么。她给一个老顾客打电话，在其再三追问下，那个顾客说出了原因。那天，该顾客给

儿子买了438元的服装，给了收银员500元，回家后才发现收银员竟然找了162元。她没有勇气来退钱，便不敢再来买东西了。

汪美女决定跟张二娃谈谈。见面后，她拿出11万元放到张二娃的面前：“我做通了你女朋友的工作，那笔钱我赔你，希望你今后好好做生意。我的服装价格之所以便宜，是因为我爸爸是开童装厂的。既然我们低头不见抬头见，你就做我的加盟店吧，服装都从我爸爸那儿进，进价和卖价我们都统一，品种则可以有区别，怎么样？”

张二娃有些吃惊，看看那一沓沓钞票，再看一眼那双水汪汪的大眼睛，不由得向汪美女鞠了一躬：“我全听你的。这钱我不收，权当第一年的加盟费。”

汪美女笑着伸出手来：“愿我们合作愉快！”

张二娃犹豫了一下，也伸出手来：“合作愉快！”

【职场故事】

谁最优秀

□龚知栋

年终，单位又要评选先进了。我们科室不大，只分得一个“优秀”指标。

科室除了主任和勤杂工老张，还有包括我在内的6个人。主任说：“往年评先，都是我当先进，这次我要把机会让给你们年轻人。还是投票吧，考虑到人少，每人写两个名字，我弃权。”

拿着选票，我犯难了。要说平时我们6个人好得跟亲兄弟似的，这“优秀”给谁也就是一个荣誉称号和200块钱的事，无所谓。但是，明年我们都面临着评职称，以我们6个人目前的情况，现在的这个“优秀”将是决定明年谁评上谁评不上的关键。大家都是同一年来的，凭什么你评上我评不上？这职称一旦评上了，工资马上就多出几百元，而且这一多就是几十年，怎么想都叫人心不舒服。

我咬着笔头，左思右想，只好先把老张的名字写上，剩下一个名字直到主任催促时，才一咬牙把自己的名字写了上去。交选票时，我脸上火辣辣的。

计票结果出来了，老张一人得了6票，我们6个人每人1票。我们面面相觑，谁也不说话，空气里似乎多了些异常的味道。

主任最终打破了沉默：“老张是临时工，没有评先资格，而你们6个……”主任顿了顿，然后用很无奈的语气说：“为了公平起见，今年的‘优秀’只好又归我了。这样吧，晚上我请客。”

我们都长长地舒了一口气。