

车·综合

东边日出西边雨 精品市场“两重天”

□记者 许晓洁 文/图

如今,不少4S店除了销售汽车,也经营起了汽车坐垫、导航仪、太阳膜等精品销售业务。岁末年初是汽车销售的旺季,趁着这股东风,一些4S店精品销售业务也风生水起。记者在采访中了解到,并不是每家4S店的精品销售业务都那么乐观,目前存在冰火两重天的情况,有的店销售成绩非常好,有的店销售成绩却相当惨淡。不过,在新车利润降低的情况下,很多4S店都将开展精品销售业务作为2014年的工作重点。

1 精品市场冰火两重天

近日,新车市场的火热直接带动了一些4S店精品销售业务销售额的上升。

广汽丰田洛阳九州店计控主管周阳说,现在是精品销售的旺季,他们的工作非常忙,精品业务销售额比上月同期增长10%至20%,卖得最好的是导航仪、太阳膜、侧踏板、氙气大灯等车用物品。

东风日产洛阳威丰店的精品部则有些像超市,里面不仅有导航仪、太阳膜、坐垫、门雨眉等车用物品,还有豆浆机、电磁炉等家用物品,品种有七八十种。其精品经理相冰冰说,店里的精品卖得不错,月销售额为四五十万元。

宝马洛阳豫德宝店内精品的种类更多,除了车用物品,衣服、儿童学步车、高尔夫球杆、自行车、帐篷等也包含在内。据其工作人员介绍,每月销售额最少也能达到80万元。与这些店不同,一些4S店精品销售业务显得有些惨淡。一家4S店市场部工作人员说,他们店很想把精品销售业务开展好,但目前情况十分不理想。另一家4S店市场部工作人员则给记者发了一张照片,照片中精品部工作人员垂着头,无聊地坐在那里。



汽车4S店内的生活精品区

2 卖得出去才是王道

在采访中记者了解到,精品销售业务开展不好的4S店,要么是商品种类少,给客户的选择少;要么是商品太过“高端大气上档次”,超过了消费者的消费能力。而记者也看出,精品销售业务开展较好的4S店都是动了一番脑筋的,让商品和消费者能够实现顺利对接。

周阳介绍,他们店精品销售主要依靠新车装饰,他们从市场上采购一些品质可靠、价位亲民的车用物品,然后把它们组合成精品选装包供客户选择,里面包括导航仪、

一键启动等,买新车的客户认为选装包让他们很省心,因此很喜欢这种服务。

相冰冰说,他们店销售的精品既有原厂生产的车膜、行李箱等,也有其在集团从市场上采购的豆浆机、电磁炉等,品种非常丰富。他说,他们店销售的汽车90%都加装过精品,因此车用精品销量很不错,而来他们店消费的客户,通常也具有消费能力,随手买一个豆浆机这类生活必需品并不需要深思熟虑,因此这些小家电的销量也不错。

与这两家走亲民路线的4S店不同,宝马洛阳豫德宝店主要依靠品牌文化吸引消费者购买精品。其工作人员刘洋说,他们店销售的部分精品价位的确不低,但客户仍愿意在他们店购买精品,主要是因为认同宝马的品牌文化。他说,销售人员销售精品时,也不能忽视对商品品质的介绍,虽然他们店的客户通常有很强的购买力,但是他们买东西时很理性,让客户感受到商品对生活品质的实际提升作用非常有必要。



节前买车,要面子也要实惠

□本刊记者 张小丽

马年春节,你的心愿是什么呢?马上回家、马上有钱、马上有女朋友、马上幸福……我想对于时下涌入车市的消费者来说,“马上有豪车”可能是他们最大的心愿。

那么,什么样的汽车才能伴你衣锦还乡呢?中国人注重面子,汽车的外形要大气,空间得宽敞,配置要齐全,能让车主拥有最好的用车感受,总的来说就是以下几点:第一,得给人私人定制般的享受;第二,先进科技触手可及;第三,得有静谧的车内空间。

随着汽车市场的不断发展,车商对客户需求的认知逐渐深化,好车也越来越多了,就拿东风标致来说吧,其始终把车主的用车体验放在首位,在造车方面颇有心得,在其丰富的产品线中,508就是一辆让您倍儿有面子的好车,在用车体验上独具优势。坐进车内,12向电动舒压按摩驾驶席、智能四区独立空调,能为乘坐者提供私人定制般的专享



(资料图片)

设计;MRN触屏多媒体导航系统、HUD平视显示系统、i-START一键启动系统,让先进科技触手可及,让人尽

享科技便利;顶尖的NVH三维静音工程、360度隔绝车外噪声,营造静谧的车内空间,为乘坐者提供舒适感受。另

外,508还采用剧院环绕式LED氛围照明系统,营造独有的雅致感受。

当然,一切用户感受都要以安全为基础,508对车主最大的关怀莫过于安全,508全系标配BOSCH 8.1版本ESP,令行车安全无懈可击。这样的车,细节上的贴心让人感动,豪华的设计让人心动,开回家去自然能赢得家人和朋友的称赞。

过年买车追求面子,如果既有面子又得实惠,那就最好不过了。节前车市,在一片火热景象中,有的车商压缩优惠幅度,有的车商仍然让利消费者。考虑到春节前不少消费者有贷款购车的需求,不少车商推出了贷款购车的各项优惠措施。近期,东风标致508推出的“融”耀致选活动备受关注。开好车,衣锦还乡,是不少消费者的新年愿望,而超值的优惠活动能帮其更早圆梦,让其享受有车生活的自由和便利。

节前买车,挑辆好车是前提,如果还能得到切实的优惠,那就不要犹豫了,是时候出手了。