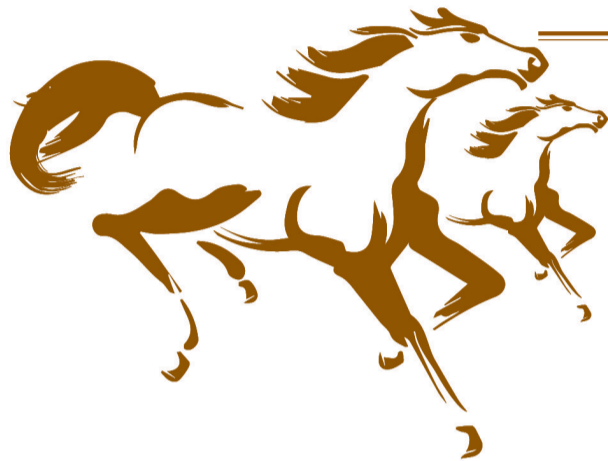


河南广融

# 广交朋友 融通天下

2014马年彩色金银币套装发行之初价格为2800元,现在已经涨到4200元——  
**生肖贺岁诚可贵 万马奔腾价更高**



## 一马当先 马年纪念币价格低开高走

在迅速邮币行内,从事金银币销售的常振华说:“我们国家发行的纪念币都是有特定主题的,如近期发行的中国探月首次落月成功金银纪念币。纪念币由国家授权中国人民银行指定国家造币厂设计制造,是央行统一计划发行的法定货币,中国金币总公司为总经销商。”

纪念币按性质可分为普通纪念币和精制纪念币,精制纪念币一般

为贵金属纪念币。贵金属纪念币中金银纪念币较为常见,也有铂币和钌币。精制纪念币的发行量较小,并带有相关的鉴定证书,证书上标有纪念币的名称、直径、成色、重量、面值、最大发行量等信息,还有时任央行行长的签名。普通纪念币发行量较大,升值潜力不及精制纪念币。

一般来说,发行量是影响纪念币

□本刊记者 郭飞飞

随着春节的临近,与马相关的商品火了起来,玩偶、挂件、生肖纪念币、台历,处处可见马的身影。在我市的一些金银币经销点,记者了解到,不少市民选择购买马年生肖纪念币作为压岁钱送给孩子。那么如何挑选纪念币?什么样的纪念币更具升值潜力?

价格的最重要因素,虽然2014马年彩色金银币的发行量较大,但受供求关系影响,其价格依旧不断走高,已经从发行之初的2800元涨到了现在的4200元。常振华建议想选购纪念币给孩子当压岁钱的市民可选择普制的熊猫金银纪念币,受国际金银价格影响,其价格接近国际金银价格,且其由于发行量大,没有炒作影响,无高附加值。

## 伯乐相马 购买纪念币要点多

对于投资收藏金银纪念币的市民来说,纪念币的选购可是个技术活。

纪念币的价格受多种因素影响,发行量、题材、形状、颜色等都会影响纪念币的投资价值:发行量越小的品种,升值空间越大;系列性的题材更值得投资;设计、雕刻越精美价值越高;获得权威奖项的品种更具收藏价值;系列中的龙头更具投资价值;采用特殊工艺的异形币、加

厚币等可“鹤立鸡群”;用特殊材质制作的品种价值更高,如铂金;没有被爆炒过的品种升值潜力更大,如2009年发行的彩色金银牛,其价格已经从发行之初的3000多元涨到了18000多元,过高的价格已经不适合普通藏家购买;料价比高的品种更具收藏价值;此外,最好保证纪念币包装完整,如果包装出现污损,纪念币的价值就会在原有基础上减少10%至20%。

## 秣马厉兵 择时购买有必要

金银纪念币虽然可以等额面值在市场上流通,但它主要是依靠市场销售的,价格主要受供求关系影响。

常洪周说,金银币是分批投放市场的,一般在元月中下旬,春节前市场价格相对较低,因为部分币商不愿意压资金过年。当然,春节后进入金银币淡季,价格还会更低,收藏者可以选择低点入手。

在今年发行的16枚马年生肖币中,除流通性最强的本色金银套币和彩色金银套币外,藏家更看好1公斤银币,理由是其发行量仅为1万枚,与前几年动不动就超过3万枚发行量的其他生肖1公斤银币相比,其数量极少。

对于收藏投资者而言,生肖金银

纪念币的保养是否妥当,直接关系到其收藏价值和未来的升值空间。贵金属纪念币制造考究,采用镜面和喷砂工艺,镜面部分平整光亮,容不得丝毫摩擦,绝不能用固体物擦拭,更不能用牙膏打磨,最好用塑料密封盒单独存放,一旦出现污渍,只能用液体的洗净剂来清洗和用纯净水冲洗。



## 你不可不知的经济学常识⑮

### 回谁家过年 看博弈论怎么说

□本刊记者 郭飞飞

临近春节,小夫妻因为回谁家过年的问题而离婚的消息再次成为舆论焦点。夫妻双方都是独生子女的家庭有很多,为什么有的夫妻能够很好地处理这个问题,有的夫妻却因此而劳燕分飞?下面我们从经济学的角度进行分析。

如果夫妻有条件接双方父母一起过年,这个问题就可以得到很好的解决,如果该条件不存在,那么就一定要在“回女方家”和“回男方家”之间做出选择。一方的幸福是建立在另一方的痛苦之上的,因而双方都想尽一切办法以达到“损人利己”的目的,这就是零和博弈。

零和博弈的结果是一方吃掉另一方,一方的所得正是另一方的所失,整体的利益并不会因此而增加一分。小夫妻因为过年回谁家而离婚,双方也没有一个赢家。这就类似博弈论中的经典案例——囚徒困境。

两个共谋犯罪的人被关入监狱,在不能互相沟通的情况下,如果两个人都不揭发对方,由于证据不足,每个人都得坐牢半年;若一人揭发,而另一人沉默,则揭发者因为立功而立即获释,沉默者因不合作而坐牢十年;若互相揭发,则因证据确凿,二人都将被判刑八年。由于囚徒无法信任对方,因此倾向于互相揭发,而不是同守沉默。

现实生活中如何摆脱囚徒困境呢?如果夫妻双方发生争执的时候,能互相理解,采取合作的态度,就能避免交际中的对抗性博弈,使双方关系呈现“正和”状态。就好比选择了在男方家过年,丈夫就应该在精神上安抚妻子,必要时给予一定的物质激励,以弥补妻子不能回家过年的损失。

尤为重要的是,夫妻之间的交往并不是一锤子买卖,从经济学角度来看,双方处于重复博弈状态,也正是由于夫妻之间博弈的重复性,所以博弈双方都还理智的情况下,谁也不会以鱼死网破的心态去跟对方较劲儿,因为他们都明白,仅为出一口气而给对方带来的伤害,最后还得自己来承受。这正是有的夫妻能够达成“今年去你家,明年回我家”这样协议的经济依据。