



美丽的财富 理财意识篇

理财意识先行 女神不再月光

□记者 王振华

2月,当代都市轻喜剧《美丽的契约》在几大卫视黄金档热播。剧中,刘琼斯是一个“仅剩1000元也敢去高档会所喝咖啡”的人。她的闺蜜莫愁曾经也日赚两三万元,可是一没工作,日子就过得捉襟见肘。其实,她们不缺钱,缺的是理财意识。

1 理财不是有钱人的专利

西工区的小李大学毕业后,在市区找了一份工作,每个月工资在3000元左右。她每个月需要支付1000元的房租,加上聚餐等其他日常开销,每到月底工资都所剩无几。与闺蜜在一起谈理财的话题时,她总是一副很有理的样子:有钱人才需要理财,我根本没有闲钱,拿什么理财啊?

“理财不是有钱人的专利,钱少的人更需要理财。”私人银行家、中信银行洛阳分行财富管理中心主任徐斐说,其实,小李得了与刘琼斯、莫愁一样的“病”——缺少理财意识。在现实生活中,像她们这样的“月光女神”还不少。

徐斐说,“你不理财,财不理你”的老话大家都知道,所以,一定要对财富进行打理,树立正确的理财观念,这样才能摘掉“月光女神”的帽子。她说,在进行理财之前要先确立短期、中期和长期的理财目标,然后制订详细的理财计划,每年需要投入多少资金,以什么样的方式进行投资,投资收益率应该保持在多少以上,这些都是需要考虑的因素,最后就是马上行动起来。

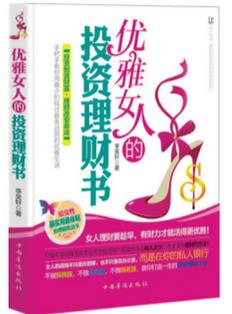
2 学点金融知识 才女、财女两相宜

钱是不会自己跑到你口袋里的。理财虽然不是多么难的事儿,但想获得高收益,也需要开动脑筋。很多女性在消费和投资上喜欢随大流:可能还没明白什么是基金,听到姐妹们说购买的基金赚了钱,马上就去购买基金;可能还看不懂金价走势图,听说黄金降价了,第二天就去抢购黄金。然而,没有目的地理财是非常可怕的。

理财是一个长期过程,准确信息的获取对于投资者来说非常重要。徐斐建议女性朋友在平日里不妨学习一些基本的金融常识,了解一下不同投资渠道的特点,根据自己的风险承受能力和家庭资金状况,科学地分配家庭资金,选择适合自己及家庭的理财产品。对于没有投资经验的理财新手来说,在没有对市场进行深入了解之前,千万不要别人一“忽悠”就盲目作决定。



财女炼成 请从头脑开始



《优雅女人的投资理财书》

推荐理由:

★优雅女人的口号是:用最少的投资获得最多的收益,用最低的成本打造最奢华的生活。

★在现代社会,你是一个美女、才女还远远不够,想做一个独立自主的优雅女人,你还得懂得投资理财。



《会理财的女人最幸福》

推荐理由:

★钱是女人的底气,你可以设计财富。专业理财顾问为天下女人量身打造的实用理财工具书,让你的经济更独立。

★世界上投资少、收益多的是什么?理财!女人经济独立,婚姻才更幸福。



《女人就是要有钱》

推荐理由:

★女人的战场不只在厨房、卧室,还在其私人银行。

★打造五大黄金存折,让你同时拥有美丽、金钱与快乐。

工行河南省分行“豫西地区客户国际业务产品推介会”在洛举办

□本刊记者 周现杰

2月27日,工行河南省分行“豫西地区客户国际业务产品推介会”在我市成功举办。

在推介会上,工行河南省分行国际业务部对国际贸易融资、国际结算、外汇资金风险管理、外管政策内容,以及出口信贷、内保外贷等特色产品进行了系统介绍。同时,中国工商银行(亚洲)有限公司专家团队从服务客户、为

客户提供境外融资、降低成本、创新产品的角度,详细介绍了全球资金管理特色、境外避险产品亮点、内外联动业务优势等,为大家带来耳目一新的感觉。在会上,嘉宾们还进行了交流互动,全场气氛热烈。豫西地区21家知名国际贸易及跨境重点企业的代表应邀出席会议。中国工商银行(亚洲)有限公司专家团队、工行河南省分行副行长赵联盟出席推介会。

近年来,随着我国经济的快速发

展,一批位于中原地区的跨国公司和国际知名品牌逐步成长起来。同时,工商银行成功实施了国际化战略,业务网络横跨五大洲近40个国家和地区,境外机构约有400家,代理银行有1771家,综合实力增强,国际影响力增大。工商银行在2013年为我省客户发放国际贸易融资32.81亿美元,办理对外担保业务4.82亿美元,同比增长255%,为省内“走出去”客户提供各类优质、高效的国际金融服务。

洛阳银行“富民宝”小额贷投放额超百亿元

□本刊记者 周现杰

2月28日,在洛阳银行小企业信贷部,工作人员与我市多家小企业签订了额度不同的贷款协议,至此洛阳银行“富民宝”小额贷款投放额超过100亿元。

据介绍,洛阳银行小企业信贷部成立于2008年,从最初的拥有十多名员工,单一产品服务单一城市,年贷款额2000万元,发展到今天全面覆盖洛阳、郑州两市,拥有200多名员工,服务企业6万多家,年贷款额超过100亿元。据洛阳银行小企业信贷部李总介绍,洛

阳银行小企业信贷部现拥有“富民宝”和“惠民宝”贷款业务,提供个体工商户贷款、小企业类贷款等品种齐全的“易融万家”系列小企业信贷产品。

“运用微贷技术,面向小微企业及个体工商户发放贷款,使过去无法通过银行获得贷款的客户,能得到正规的银行金融服务,是洛阳银行的小企业贷款的总方针。”洛阳银行刘萍副行长说,洛阳银行不仅会坚持这一方针,还会将其发扬光大,继郑州之后,今年洛阳银行的小贷业务将进入许昌,其目标是在短期内覆盖全省,服务更多的小微企业。

中信银行王城支行开业

2月28日上午,中信银行洛阳分行第六家同城支行——王城支行开业。该行将秉承“中信服务、天天进步”的服务理念,以支持地方经济发展为己任,稳健经营,合规发展,打造一流团队,开启美好未来。该支行位于洛阳西工区中心地段,周围高档商圈、社区密集,具有丰富的客户资源。王城支行的成立,是中信银行洛阳分行在洛阳的又一战略布局,加强了对洛阳市的服务功能,对于提升我行的品牌形象、完善区域布局具有重要意义。(孙征)