

# 浩亚达——

## 发力互联网金融 浇灌实体经济之树



董事长 丁春桥

据不完全统计,全国约有4500万家中小微企业,这些中小微企业创造了我国税收的50%、GDP的60%,最重要的是,我国人口众多,城镇人口就业的80%是靠中小微企业完成的,所以中小微企业在我们国民经济中占到了举足轻重的地位。但是,中小微企业在迅速发展的同时,资金紧张、融资困难已成为制约其发展的重要因素。

2006年3月,浩亚达公司在古都洛阳顺势而生。该公司积极创新,促使社会闲置资金变为生产要素,开创了“投融资中介+债权收购”模式,以诚信服务为原则,以风险控制为核心,有效解决了中小微企业发展中的资金短缺问题,得到了认可。

2010年,浩亚达将原有组织架构一分为二,以原自有理财产品安得保为核心,创建独立公司,在整个业务体系中作为投融资信息窗口,更好地为前端客户提供咨询和服务;浩亚达则立足于资产管理、项目调查及债权收购的业务范畴,更好地为后端项目提供保障和支持。随着业务职能的划分,浩亚达与安得保各自专注于自身的业务模式,更深入、更专业、更规范,并依然坚持诚信服务的原则,迅速将业务拓展至河南全省。

2012年9月1日,浩亚达小额贷款公司成立,进一步为个人和中小微企业提供量身定制的融资关联服务。

如今,浩亚达将再次发力,做大做强互联网金融,正如今年全国两会政府工作报告中提出的一样,促进互联网金融健康发展,让金融成为一池活水,更好地浇灌小微企业、“三农”等实体经济之树。



“浩亚达e金融”在上海所处的写字楼

### 1 受追捧 P2P网络借贷平台倍速增长

P2P是一种通过互联网发展的借贷业务,是英文Peer to Peer的缩写,意即“个人对个人”。P2P网贷就是指个人通过网络平台相互借贷,贷款方在P2P网站上发布贷款需求,投资人则通过网站将资金借给贷款方。

网络借贷的模式起源于欧美。欧洲最大的网络借贷平台是Zopa,美国最早的网络借贷平台是Prosper,他们提供的服务都是实现用户之间的资金借入和

借出,整个过程无须银行的介入。

简单地说,网络借贷公司提供平台,由借贷双方自由竞价,撮合成交。其中,平台机构或中介机构负责对借款方的经济效益、经营管理水平、发展前景等情况进行详细考察,并收取账户管理费和和服务费等。

这种操作模式依据的是合同法,只要贷款利率不超过银行同期贷款利率的4倍,均是受法律保护的。

近几年,网络平台数量以高倍速增长,除增加的平台数量之外,还有高速增长贷款总量。根据业内相关数据显示,全国P2P网络借贷平台总成交量2010年为6亿元,此后每年高速增长,2012年网络借贷平台总成交量为200亿元左右。最新一期的行业数据显示,2013年P2P全年行业总成交量1058亿元,较2012年呈爆发式增长。

### 2 获支持 互联网金融发展正当时

近年,国家加大对中小微企业的扶持力度,各地方政府也纷纷出台了一系列助力中小微企业发展的政策,有关机构甚至制定了各大金融机构服务中小微企业的硬性指标,同时积极鼓励民间借贷和互联网金融健康发展。2013年伊始,银监会便释放信号,支持互联网金融发展。

党的十八届三中全会通过的《中共中央关于全面深化改革若干重大问题的决定》提出,扩大金融业对内对外开放,在加强监管前提下,允许具备条件的民间资本依法发起设立中小型银行等金融机构。

在刚刚结束的十二届全国人大二次会议期间,国务院总理李克强在政府工作报告中提出,要促进互联网金融健康

发展,完善金融监管协调机制。报告将互联网金融提到了新的高度,这既给互联网金融发展提供了很大的机会,也使其面临着巨大的挑战。

2013年7月,上海黄浦区宣布建设外滩金融创新试验区,并首次提出试验区将以互联网金融和民营金融为主体进行创新。

近期,上海金融办副主任马弘针对各界普遍关心的上海对互联网金融相关政策的问题表示,上海金融办对互联网金融领域行业持鼓励探索,并保持监测和注意的态度。上海金融办党委书记孔庆伟在2014年市属金融企业党建工作会议上表示,要在风险可控的前提下,加快推进互联网金融等新兴、新型金融行

业发展,争取率先在全国研究出台促进互联网金融等新型金融机构规范发展的措施。这是上海金融监管部门首次对外正式传递出将出台促进互联网金融规范发展措施的信息。

上海作为中国的经济贸易中心,有其天然的资源优势,汇聚了众多的金融机构,在金融服务领域具有得天独厚的优势,也积累了丰富的经验。同时,上海还是一个国际化的国际都市,汇聚着最新的金融信息和最前端的科技动态,加上目前上海正在积极建设成为国际化的金融中心,2013年12月,全国首个P2P网贷行业准入门槛也在上海形成,这些都为互联网金融在上海的发展提供了良好的生存环境。

### 3 迎挑战 落户上海打开转型升级新局面

从内部来说,浩亚达经历了近9年的发展历程,然而在互联网金融日益繁盛的市场环境下,如何尽快找到突破口融入其中,如何调整业务模式以顺应未来市场发展需要,成为浩亚达继续前行的必解之题。

从外部市场环境来看,随着互联网技术的不断发展与成熟,金融行业与互联网的结合愈加紧密,国民开始习惯于网络支付、电子转账等一系列互联网环境中的金融服务。众多P2P(个体对个体)网络借贷平台在这样的环境中孕育而生,越来越多的企业和个人通过这样的互联网平台来实现借贷需求,更高效、更便捷是网络借贷平台与传统民间借贷行业相比最显著的优势。

缘于这些认识,2012年9月,浩亚达战略发展研究组成立,研究未来7年公司发展战略,正式确立开始转型升级为

互联网金融的战略规划:决定将浩亚达总部搬至上海,负责业务与风险的集中管控;搭建中小微企业互联网直接融资平台,实现业务信息化,并引入第三方支付,使资金流向透明化;业务点快速扩张,范围辐射全国,以长三角地区城市为主要业务点,河南省原有业务作为公司业务的重要支柱继续发展;成立3个独立模块,分别进行网络交易平台运营、投资管理服务、财富管理服务等,共同搭建起浩亚达金融服务体系。

在历时6个月,对4个重点城市进行了4次深入调研和反复论证之后,浩亚达总部最终于2013年8月选定在上海市虹口区地标建筑、国际5A级写字楼——凯德龙之梦落户。2013年12月3日,经过两个月装修及其他准备工作,上海浩亚达金融信息服务有限公司正式注册成立,注册资本2000万元。2014年1月23日,浩

亚达(上海)投资管理有限公司在中国上海自贸区正式注册成立,注册资本5亿元。2014年3月,浩亚达成功加入上海市信息服务业行业协会金融信息服务专委会和中国网络小贷联盟(简称“小贷联盟”),筹备加入上海市网络信贷服务业企业联盟。浩亚达打造的中小微企业直接融资平台——“浩亚达e金融”将于4月初正式上线运行。“浩亚达e金融”平台顺应国家金融改革创新趋势,凭借互联网低成本、高效率的优势,与金融产品的创新结合,必将惠利广大中小微企业。

浩亚达公司于去年起就积极布局,使该平台与全国知名第三方支付公司汇付天下签约合作,为平台客户资金托管、资金安全和交易支付提供有效保障。“浩亚达e金融”平台将面向全国,并率先在上海、南京、苏州、无锡、郑州、洛阳、焦作等地运行。

### 4 做保障 “浩亚达e金融”平台应运而生

“浩亚达e金融”互联网直接投融资平台就在这样一个大的金融环境下应运而生,由上海浩亚达金融信息服务有限公司独立构建并运营。本着扎根上海,服务全国的理念,浩亚达将为全国的中小微企业提供融资信息服务,助力中小微企业解决融资难题。投资客户的资金通过“浩亚达e金融”平台,出资方将资金直接借给有资产、有还款能力的企业和个人。浩亚达(上海)投资管理公司的专业风控团队对其发布的借款项目进行实地调查、审

核,并全程监管借款方。一旦借款方没有按时归还借款本金,形成出资方的不良债权,浩亚达(上海)投资管理公司承诺收购出资方的不良债权,确保出资人的资金安全。出资人可灵活选择不同借款项目、不同的投资期限和不同金额,并可转让债权,收回资金。

浩亚达公司承诺,仅提供信用管理、咨询、评审、推荐和资金调剂对接等一系列相关服务,在投资者和借款者之间搭起资金调配的桥梁;“浩亚达e金融”平

台致力于为广大缺乏投资渠道的人们提供一个安全、诚信、低风险、回报稳定的理财渠道。在网络金融产品层出不穷的今天,浩亚达承诺,将始终坚持安全诚信、中介管理的原则,对借款项目严格把控风险,保障投资者的利益。

浩亚达公司有专业的风控管理团队和领先的风控技术手段,9年的信贷管理经验。浩亚达也希望通过互联网大数据应用,为民众打造一个“阳光财富”和“普惠金融”的全新平台。(孙欢欢)