

乐活·讲述

“我的老板是自己”之

草缸发烧友 发家进行时

01 不是鱼缸里长草
而是草缸里养鱼

周晓辉的草缸店,开在涧西区某大型花卉市场的角落里:门脸儿不大,布置得很清雅,玻璃窗上挂着竹帘,门口摆着一口玻璃水缸,一群不知名的热带鱼在缸里快活地游弋。

然而吸引人的不只是鱼,还有缸里的水草。那些草生机盎然,一看就是活的植物。它们或红或绿,或高或矮;有的如牛毛,有的像碧玉,有的像绿叶,有的像红花;或缠在石头上,或长在沉木上,疏密相间,错落有致,衬得那玻璃缸不像玻璃缸,倒像一片神秘诱人的热带雨林。

逛花市的人,猛地见了这般生动独特的真水草,情不自禁地便进了周晓辉的店:“老板,你这鱼缸咋卖?”

周晓辉说:“我这不是鱼缸,是草缸——用水草布置的水缸生态景观。鱼不过是点缀。”

再看他的店里,摆着大大小小几十口草缸,景观各异:有的像电影《阿凡达》中的潘多拉星球,山石悬浮;有的像隐士诗歌里的农家田园,斜阳照径;有的春和景明,新绿遍野;有的如荒漠孤山,空寂苍茫……美得像一幅幅画。在这如画的背景里,游动着颜色鲜艳、稀奇古怪的观赏鱼、观赏虾。画是不会动的,它们比画更真实自然。

草缸价格不菲,便宜的几百元,贵的几万元。可是进店的顾客,十有八九会着了魔一般往家里搬。我想帮朋友买一个草缸,周晓辉摆摆手:“抱歉,断货了,店里的草缸都有人预订了!想要的话排队吧。”

02 草养鱼 鱼养草
互惠互利真是好

周晓辉自己也没想到,草缸店的生意会这么好。

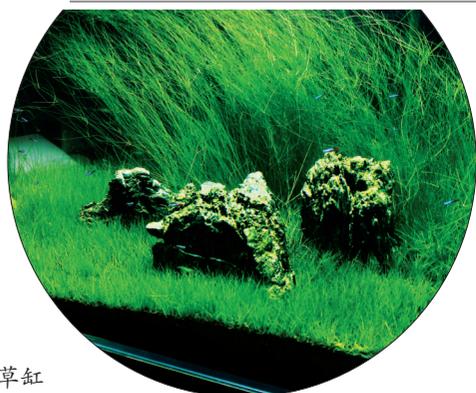
两年前,他只是一个纯粹的玩家,因为喜欢植物,结识了许多外地的花友,其中有养睡莲的,有养多肉植物的,有养水草的。初听有人养水草,他觉得诧异:养那玩意儿干吗?

当时,周晓辉在市内某燃气公司上班,闲时,听花友介绍,到网上论坛欣赏草缸作品。花友说,草缸的神奇之处,就在于它不但具有观赏性,还是一个精妙的生态循环系统:水草吸收水中的二氧化碳,通过光合作用释放氧气,供缸中的鱼虾呼吸;鱼虾消耗氧气,呼出二氧化碳,又助水草生长;鱼虾的粪便,则是水草的天然肥料。

想想看,鱼儿在这样的环境里生活,多么自在!给鱼儿创造一个这样的环境,多有成就感!

周晓辉很想拥有一口草缸。可是,那时的洛阳还没有一家专业草缸店,很多人根本不知道何谓草缸。周晓辉只好自力更生,在网友的指导下,购置了玻璃缸、水草、水草灯、加热棒、小水泵、过滤管、水草泥、杜鹃木、火山石等,自行摸索。

他把这个过程叫作“开缸”。



草缸

□记者 张丽娜 文/图

在女人眼里,周晓辉这样的80后男子具备成为优秀结婚对象的潜质:会装电灯泡,会做红烧肉,会养植物,会遛狗,会聊天儿,身板儿结实,长得也不赖。

若只符合以上条件,基本只能定位于“家庭妇男”。然而周晓辉还会对月吟诗、写毛笔字,浪漫得像个诗人,却不迂腐。

更让未来丈母娘欣赏的是,这个小伙子颇懂得赚钱,才二十来岁,就当上了老板,生意红火,日进斗金。

当然,咱说的是现在。去年,周晓辉只是一个领月薪的小业务员,常为琐事所累,恋爱不顺,长吁短叹。

啥让他牛气起来,引得姑娘追着他跑?开店卖草缸。这在洛阳可是一个新奇行当。

草缸是什么?这么说吧,把你家鱼缸里的鱼捞出来,多种一些水草,差不多就成啦。



周晓辉



草缸

03 听着容易做着难
“开缸”可是不简单

“开缸”听起来不算麻烦:在玻璃缸底铺一层水草泥,将水草绑在杜鹃木或火山石上,摆放在缸里;蓄满水,打开水草灯、加热棒、小水泵,将温度设定在适宜水草生长的区间内,待到缸水清澈,投入几条好看的鱼儿便可。

真要做起来,样样都棘手:水草泥铺多厚?用哪种水草?温度精确到几度?水草灯开几个小时?该不该装二氧化碳钢瓶?这些都是问题。稍有不慎,活草就变成了死草,活鱼就变成了死鱼。

还有水草规划问题。水草种类繁多,翡翠莫丝、铁皇冠、小叶榕、黑木蕨、铜钱草……对光照、水质的要求各有不同,生长速度各异。你得遵从它们的习性,将它们安置在水缸的合适方位,才能保证它们互惠互利、茁壮成长。否则,这边的草还没长起来,那边的草就已经可以割了。

此外,还有审美问题。“开缸”像画画,还是立体画,你得懂得构图。画好了,观之心旷神怡;画得不好,看着心里堵。

周晓辉到底是上过大学的高才生,他开的第一缸“小有意思”,朋友们见了,都夸“棒极了”。

04 赚钱是一码事
生活是一码事

慢慢地,周晓辉对草缸的兴趣越来越大,一有时间就“开缸”,水平日渐提高。

在家里摆了好几个草缸后,他娘发愁了:“儿子,这草缸漂亮是漂亮,可是咱家实在放不下了。”于是,周晓辉转移阵地,自告奋勇帮朋友们“开缸”——这是发烧友的通病,自己喜欢的东西,巴不得全天下人都来追捧。

朋友不懂草缸,舍不得花钱。周晓辉是厚道人,自个儿贴钱,造福朋友;造福完身边的朋友,又去给外地的网友送福利。他那些草缸里的草,生长迅速,时不时得收割一番。割下来的草可以卖钱,稀罕的品种,一根草就值好几元。他白送,只要网友自付邮费就行。

这么一来,周晓辉在草缸圈子里渐有名气。每当他完成了新的草缸作品,到论坛里晒照片,总有粉丝追着他赞美。有人提议:你这么喜欢草缸,又做得这么好,干吗不开个店?

是啊,给别人打工,闭着眼都能想到平淡的将来,若能把兴趣转变成事业,那多好!

在洛阳各大花鸟市场里转悠了好几圈,周晓辉确定卖草缸很有发展空间,于是他破釜沉舟,辞职,借款,租店面,风风火火地走上了创业路。

“我原本做好了半年之内贴钱运营的打算,谁知道开张第一个月就赚了!”这样的开局,让周晓辉信心倍增。

如今,周晓辉的草缸店已经开了小半年,月月盈利。他雇了两个伙计,仍忙不过来。“订单太多,经常‘开缸’开到半夜三更。”周晓辉的声音里透着疲惫,但也透着满足。

刚开的缸并不很养眼,得经过一段时间才能水草丰茂、风景宜人。周晓辉说:“赚钱归赚钱,人不能老这么连轴转。等市场稳定了,我就做幕后策划,把这些活儿放手让徒弟们去干。”