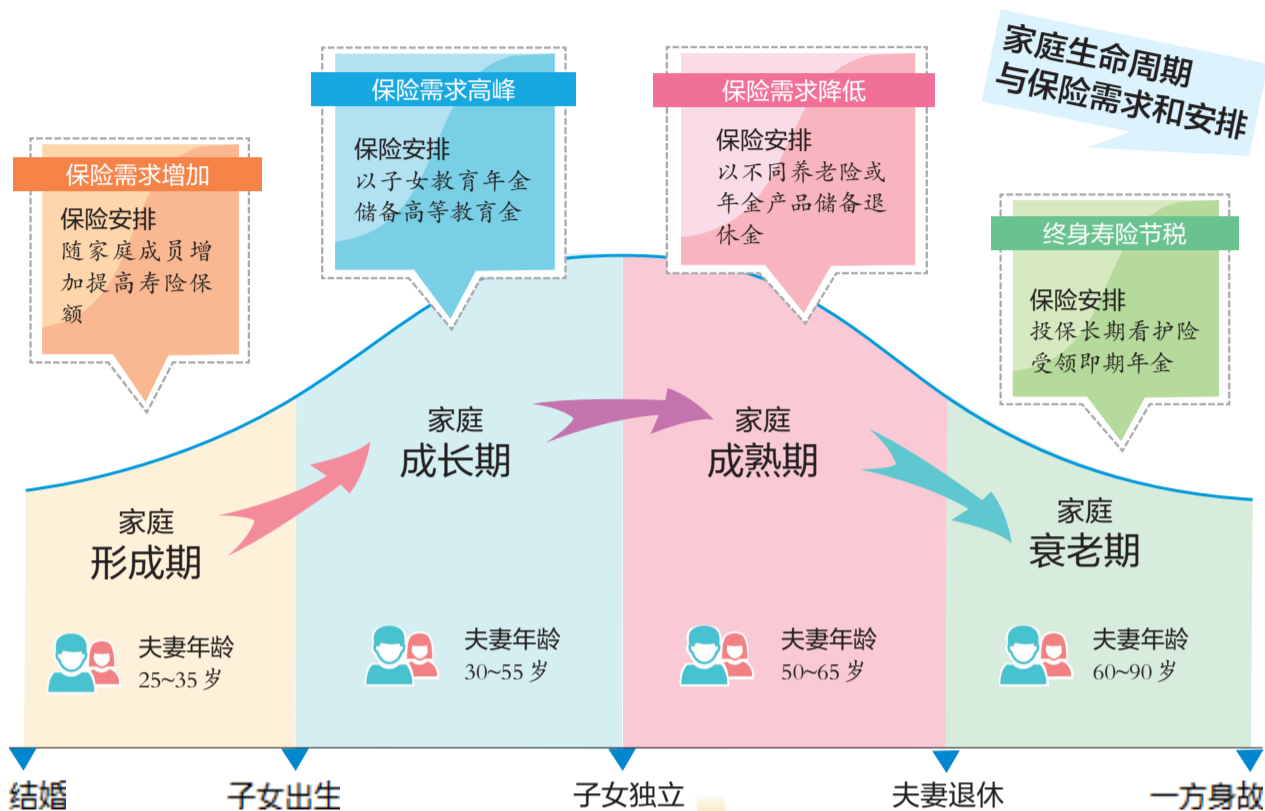




## 保险规划篇

爱TA,就给TA一份保险;爱家,就给家一份保障——

## 让保险为爱护航



绘制 茜文

□见习记者 郭飞飞

我们常用“一人吃饱,全家不饿”来形容单身汉的生活状态,但进入婚姻后,小夫妻就要承担起对家庭的责任,对父母的责任,对未来孩子的责任。给爱人的保障不仅是婚礼上的誓言,还要有实实在在的物质基础,关键时刻保险就能出色地发挥作用。



## 意外险 &gt;&gt;&gt;

给新家抵御不测的力量

刚刚走进婚姻生活的小张,在我市一家金融机构工作,算上各种奖金、津贴,每月到账大概有7000元,妻子每月也有3000元收入。张先生说:“我们现在每月只用还3000元的住房按揭,没有其他的大项开支,两家父母都有退休金,最近两年也不打算要宝宝,可以说是生活无忧。”

但是理财师不像小张这样乐观,理财师认为,小张作为家庭的重要经济支柱,一旦发生意外,丧失工作能力,妻子的3000元,是无法应对各项家庭开支的,连房屋按揭都不一定够,更不要说医疗费等其他开支了。

不可否认,正年轻的我们身体素质好,但是意外防不胜防,就像阿甘所说“生活就像一盒巧克力,谁也不能保证下一块是什么味道”,如果家庭中的经济支柱遭遇重大事故,丧失工作能力,对小家庭来说无疑是灭顶之灾。因此,意外险对于新婚家庭来说必不可少。

发生意外伤害,是任何人也无法改变的事情,但如果能够在事故后得到一定的经济补偿,最起码可以减轻生活压力,缓解生活困难。这就是意外险的最大用途。意外险最主要的功能就是保障,只有在投保人发生意外事故后,保险公司才会给予赔付。

通常,意外险责任范围包括意外身故、意外伤残、意外医疗、意外住院津贴4种。客户因遭受意外伤害造成残疾,保险公司将根据残疾等级给付一定的保险金;因遭受意外伤害支出医疗费,保险公司将根据实际情况酌情给付保险金,一般含有意外门诊和意外住院两种医疗报销责任。由突发性疾病或中暑导致的伤害,不在意外险的责任范围内。



## 健康险 &gt;&gt;&gt;

给新家对抗病魔的资本

意外险虽然能够在一定程度上化解风险,但因意外伤害产生的医疗费用是不在赔付范围之内的,所以在“一病三年白干”的年代,为自己和爱人购买一份健康险尤为必要。

健康险主要分为医疗保险、疾病保险、收入保障保险、护理保险。尤其推荐新婚夫妻购买重大疾病险,一旦夫妻双方有人患上重大疾病,不仅在治疗时可以获得经济上的援助,在一定情况下还可以享受保费豁免服务,即被保险人在保险合同规定的某些特定情况下完全丧失工作能力时,保险公司同意投保人不再缴纳后续保费,保险合同仍然有效。

此外,新婚夫妇也可以考虑购买养老险,为自己的养老早做打算。



## 家庭在成长 保险也要变 &gt;&gt;&gt;

小家庭最初只有夫妻两人,在进行保险规划时,考虑的保障对象主要也是小夫妻。随着孩子的出生和父母年事渐高,小夫妻就要沦为“夹心层”了,保险规划也要根据实际情况调整。

新婚小夫妻也应该适时考虑为父母购买一份保险,不过在一般情况下,年龄越大,费率越高,小夫妻可以考虑将自己作为被保险人,将父母作为受益人,这样可享受低费率的优惠,也给父母了一份保障。

孩子出生后,小夫妻就可以考虑为宝宝购买教育金保险了,供孩子在上高中或上大学时使用,或者是在婚嫁、创业时使用。市场上现有的教育金保险除了具有聚少成多、积累资金的作用,一般还附带重疾险等其他险种,给孩子全面的保障。

此外,新婚夫妻买保险也应该遵循保险配置的基本原则,如双十原则:年交保费预算是家庭年收入的10%,家庭成员总保额为家庭年总收入的10倍。至于具体选择哪家保险公司的哪一款产品,要认真分析自己家庭的情况,选择适合自己的险种,仔细阅读保险条款,避免听信业务员的一面之词,购买并不适合自己的保险。

便民电子商务  
捷诚宝“抢滩”  
洛阳线下支付

随着信息技术的发展,人们对便捷支付的要求越来越高。5月13日,新一代第三方支付工具——收缴一体化的智能终端机“捷诚宝”,将在洛阳发布。这款由北京捷成易付信息技术有限公司依托自有技术研发的线下电子商务智能终端产品,将传统的POS机银行卡支付、信用卡还款以及众多便民支付,如水电费缴纳、餐饮消费、车票机票订购、医疗教育支付、网上购物线下支付等功能进行融合,并且便携安全,可以为广大中小型、微型商家带来数字化的便利服务。

## 紧抓“便民理财”核心

据统计,目前我国传统的自助支付设备ATM有数十万台,大中城市相对集中,而在中小城市和农村的布放率相对较低。银行卡越来越多,线上交易越来越多的金融服务环境与我国庞大的商业规模相比,给了线下第三方支付服务工具广阔的市场空间。

面对依托于线上第三方支付平台的余额宝等掀起的全民理财热,线下第三方支付平台也紧抓理财这个法宝。捷诚宝除了多样的产品和全面的功能,还提出“服务+创收=惠民”的理念,通过加载在终端产品上的“终端返利”功能,让用户“支付越多,返利越多”。捷诚宝还在其推出的智能终端上,加入了捷诚贷的相关功能和内容,让用户能够通过捷诚宝享受到“支付、返利、创业、盈利”的一站式服务。

## 安全性助推支付前景

据中国互联网调查社区调查显示,网上支付用户不愿意使用手机在线支付的主要原因是“感觉不安全”,其比例达到38.2%。业内人士表示,智能终端支付的安全性明显高于线上支付工具。

捷诚宝为用户织起了终端、网络、管理三层安全网,采用银联标准的三级密匙管理体系,通过专用APN通道保证密文数据的安全性,同时采用实时监控审计结合客户管理系统实现安全控管。传统的线下支付终端产品,资金流动只能进入公司账户,而捷诚宝可以同时对接个人账户,方便用户对个人账户进行管理。捷诚宝还可以连接电脑,通过互联网实现各种公用事业费用账单或其他账单的即时支付服务。

据统计,2012年至2013年,我国线下全民支付市场进入井喷期,规模超2000亿元,终端数量增长超过2000万台。专家预测,2014年线下全民支付数据将进一步增大,线下第三方支付市场将迎来新的发展机遇。

“捷诚宝”惠民服务系万家 全方位创业发展大联盟

“捷诚宝”河南地区招商大会  
时间:2014年5月13日14时

地点:洛阳世纪华阳大酒店

垂询电话:64186008、18837921888