

国内·关注

揭开进口药价格畸高的谜底

——葛兰素史克(中国)投资有限公司“贿赂门”调查



□据 新华社

记者14日从湖南省长沙市公安局获悉,历经10个多月的侦办,葛兰素史克(中国)投资有限公司(以下简称GSKCI)涉嫌对非国家工作人员行贿、单位行贿、对单位行贿等案已侦查终结,于日前依法移送检察机关审查起诉。

案件内外,仍有疑团待解——葛兰素史克中国公司能够将真实成本仅10余元(人民币,下同)的药品,在中国卖出10倍以上的高价,实现数以亿元计的销售收入;销售收入逐年飙升的同时,却是微利甚至亏损。更令人疑惑的是,“卖得越多,亏得越多”,这似乎丝毫不影响其在中国极力扩张销售的步伐……

曾经深藏水下、鲜为人知的秘密,或许到了该浮出水面的时刻。

1 “亏本”不影响卖药 巨额利润实则已留境外

新康泰克、芬必得、贺普丁……提起葛兰素史克中国公司旗下的“明星”药品,中国老百姓十分熟悉;它们在中国高昂的定价,也令人印象深刻。

以知名药品贺普丁为例,在中国的出厂价是142元,而在韩国只有18元,在加拿大不到26元,在英国不到30元,在德国、日本等国家,其出厂价也远远低于中国。也就是说,购买一盒贺普丁,中国的患者要比其他国家付出高得多的代价。

这并非个例。GSK的另一种药品贺维力也呈现同样的情况:相较于日本的103.5元和中国香港的59.92元,它在中国的出厂价高达182元。

葛兰素史克中国公司的药品价格为何如此之高?价格又是如何确定的?

据侦查机关介绍,GSKCI在中国销售的药品大多冠以海外原研药名义,在药品进口前通过转移定价的方式,增高药品报关价格,在将巨额利润预提在境外的基础上,设定高额销售成本用于支撑贿赂资金。GSKCI药品的价格远高于在其他国家的最高价格,最高的达到其他国家的7倍。

把高价药品卖出去是葛兰素史克中国公司的最大目标,表面上看是微利或亏损,实际上卖得越多赚得越多。

2 一切为了销量 “销售为王”催生贿金黑幕

通过贿赂销售,GSKCI的主营业务收入实现了逐年攀升,从2009年的39亿余元,增长至2012年的69亿余元。在此期间,葛兰素史克中国公司原总经理马克锐等犯罪嫌疑人组织其财务部门,采取在GSK内部虚假交易的手段,将在中国境内的绝大部分违法所得作为采购成本转移到境外预设的公司结算。其巨额贿赂成本及违法所得,实际上都通过虚高的药价转嫁给中国的病患人员和国家财政。

侦查表明,为了刺激增加销售额,GSKCI采取多种方式鼓动销售员工“轻合规,重销售”,不但向员工提供高额销售费用,还制定了奖惩制度,完成销售指标获得高额奖金,完不成者则面临着被解雇或无法升迁的命运。在这种畸形的考核目标和制度导向下,GSKCI下属销售员工采用各种方法大肆进行贿赂活动。马克锐等公司高管人员组织各部门,在各种公开场合和行政执法部门检查中,极力回避和掩护贿赂销售行为,努力维护行贿赂费用的资金输出渠道。

马克锐在中国的“销售奇迹”得到了葛兰素史克总部的高度认可:2010年2月,马克锐升任GSK中国香港区副总裁兼中国处方药部总经理;2012年10月,升任葛兰素史克中国公司董事会董事;2012年11月,接任葛兰素史克中国公司董事长、总经理兼法定代表人。

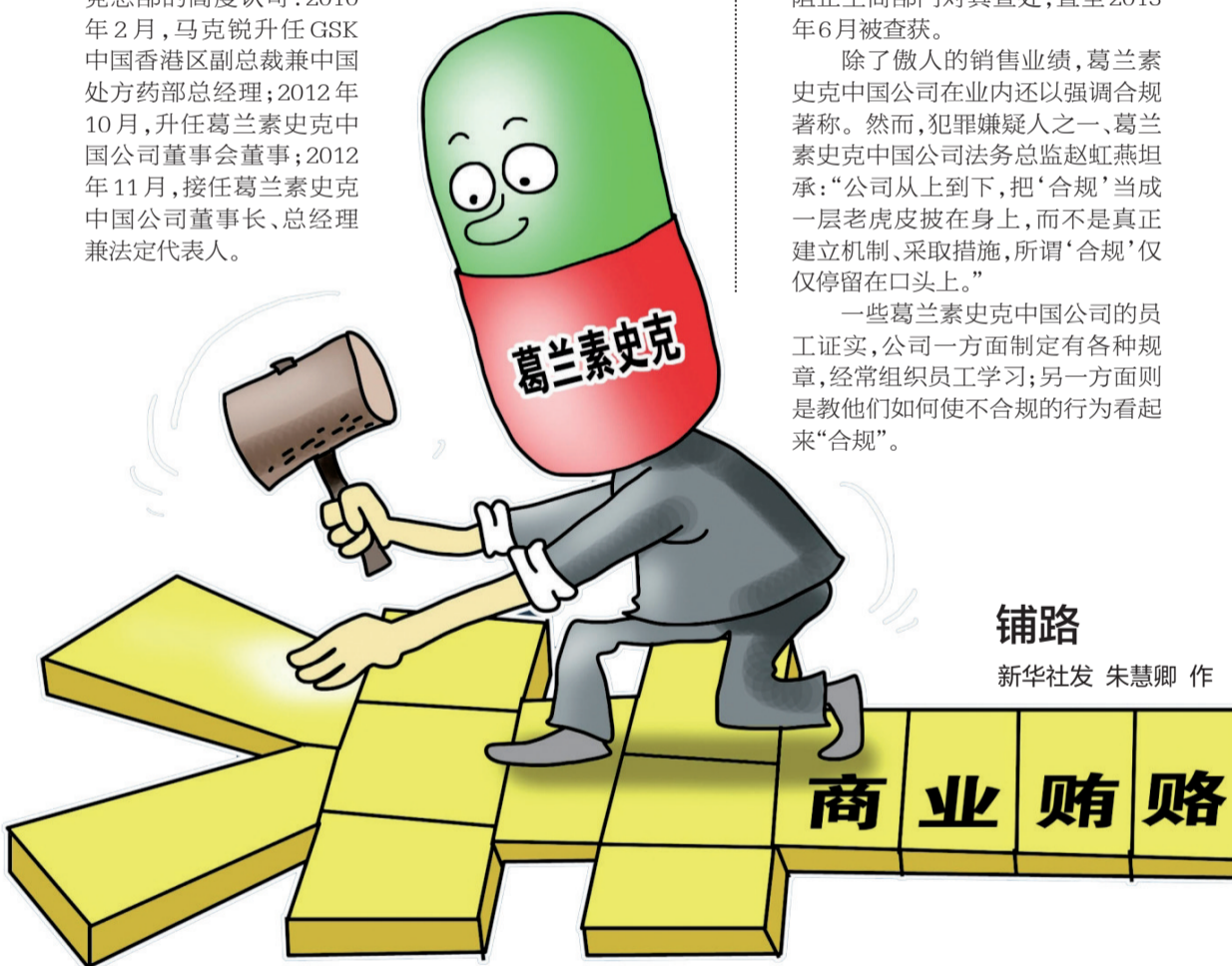
3 用行贿掩盖行贿 编织“合规”外衣

侦查机关查明,在处方药和疫苗销售过程中,GSKCI下属各药品生产企业、与经营相关的各部门全面参与,建立自营药品销售、外包药品销售、“冷链”(疫苗)销售、大客户团队销售、危机公关五条“贿赂链”,形成了医药代表贿赂医生、地区经理贿赂大客户、大区经理贿赂VIP客户、市场部贿赂专家、大客户部贿赂机构的贿赂网,贿赂销售行为涉及全国各地。

此外,在近年的贿赂销售过程中,全国多地工商部门不断接到该公司涉嫌商业贿赂的举报并立案调查。2012年,犯罪嫌疑人马克锐、张国维、赵虹燕组织人员成立危机应对小组,先后向北京、上海等地工商行政执法人员和关系人行贿,意图阻止工商部门对其查处,直至2013年6月被查获。

除了傲人的销售业绩,葛兰素史克中国公司在业内还以强调合规著称。然而,犯罪嫌疑人之一、葛兰素史克中国公司法务总监赵虹燕坦承:“公司从上到下,把‘合规’当成一层老虎皮披在身上,而不是真正建立机制、采取措施,所谓‘合规’仅仅停留在口头上。”

一些葛兰素史克中国公司的员工证实,公司一方面制定有各种规章,经常组织员工学习;另一方面则是教他们如何使不合规的行为看起来“合规”。



铺路 新华社发 朱慧卿 作

洛阳晚报 鹊桥专栏 刊登时间:每周二、四、五 广告热线:63330377 刊登范围:征婚交友、婚介信息、婚庆礼仪等

好姻缘交友会所 相亲热线:63120320 15637996519 全力打造洛阳大型中高端单身交友平台

真心牵线军民共建 13027639387 中央百货1301室 黄老师退休后真心给单身朋友牵线,经她介绍有成百上千名单身喜结良缘

女,60岁,秀外慧中,农村,丧偶,现在市里打工,寻68岁以下身体健康的男士。 电话:13523457768

相关链接

□据 新华社

- 葛兰素史克全球三大业务领域:处方药、疫苗和消费保健品 总部位于英国,分支机构遍布世界100多个国家 主要研发中心:英国、美国、西班牙、比利时和中国 生产基地:约70个

葛兰素史克公司

在中国拥有5000多名本土员工,1个全球全功能的研发中心及6家生产基地 每秒钟:35支疫苗自葛兰素史克发往世界各地 每分钟:1100多个处方药葛兰素史克的药品 每小时:超过56万美元用于新药的研究和开发 每一天:2亿多人使用葛兰素史克生产的牙刷和牙膏 每一年:90亿片Tums、60亿片必理通和6亿支牙膏出自葛兰素史克的工厂