



## 女童篇

小女孩的房间最好像NeiNei的房间一样,用米色系或粉色系布置,房间不宜布置得太满——

## 女童房间装修 简约柔和 适当“留白”

□本刊记者 刘丁

在《爸爸回来了》节目中,3岁半的小女孩NeiNei的房间,装饰设计得非常怡人,也许因为那白色的公主床太过舒服,所以NeiNei有时会长时间赖床,父亲吴尊需要使出浑身解数才能让她起床。

女童房的装修有哪些讲究?针对这一话题,洛阳晚报记者采访了我市部分品牌装饰公司相关负责人,来听听他们对于女童房间的装修有哪些独特的看法吧。

### 色彩搭配:

以粉色米色为主  
颜色别超过3种

北京业之峰装饰集团洛阳公司新区盛唐店店长张亚东说,女童房间装饰和布置的原则是家具、饰品等的颜色、风格搭配要和谐,能给人温馨和舒适之感。

#### ● 业内人士点评

NeiNei的房间主色调为米黄色和白色。公主床、床头柜和桌子后面的那面墙是白色的,木地板、桌子和公主床床头后面的墙面是米黄色的。整个房间只有两种主色调,而且颜色淡雅,整体看上去非常和谐,非常悦目。

#### ● 业内人士建议

张亚东建议,为女童布置房间的时候,颜色搭配很重要。想要营造出一种甜美的感觉,装修时应该以粉色、米色为主。粉色、紫色、玫瑰色等都是她们喜欢的颜色。

沪上名家装饰集团洛阳分公司设计总监马振彬说:“小女孩的房间在装修和布置时颜色最好选用暖色,比如粉色、黄色、红色、橙色等,因为暖色会给人温馨、积极向上的感觉,而且也是大多数女孩比较喜欢的颜色。同时,女童房间内的颜色不宜过多过杂,颜色通常不宜超过3种,颜色对比太强烈也不好。”



(资料图片)

### 装修风格:

以简约柔和为主 不宜布置得太满

谈起女童房间装修的整体风格,马振彬说:“女童房间的整体装修风格和家具搭配应该以简约、柔和为主,不应该装得太满,要留下一定的空间。”

他还表示,女童房间应该以暖色、柔和的灯光为主。如果房间较大,可以摆放一些盆景,既能带来绿意和生机,又能净化室内空气,调节室内环境。

对于女童房间的整体布置,张亚东有自己的看法:“首先,在空间布置上要合理,要根据空间的大小来设计。空间应尽量宽敞,这样可以有良好的视觉效果,同时,也能够为孩子提供足够的游戏空间和生活空间。所以在选择家具时,要注意家具的体积大小。若是空间不够,不可装修得太过复杂。同时,使用壁纸、纱帘、布幔、蕾丝这些柔软的材质可以让房间显得温馨。”

#### ● 业内人士点评

“NeiNei的房间整体看上去非

常舒服,不拥挤,给人宽敞、愉悦的感觉。”马振彬说。

#### ● 业内人士建议

“如果面积较小,就尽量少放些家具,不能将房间占得太满,那样会给人压抑、不安的感觉,不利于孩子的心理成长。”马振彬说。

张亚东表示,女童房间在装修时一定要注重环保问题,因为许多孩子生病都和装修污染有关。因此,家长在装修时务必使用环保建材,购买环保的家具。通常大型的品牌装饰公司选用的建材和大型品牌家居卖场销售的家具和建材都是健康、环保的,可以放心使用。



### 家具选择:

最好能自动调节  
实木材质是首选

除了要注意颜色和空间,女童房间内的家具选择也非常重要。

张亚东说:“女童房间内的家具选择要科学合理,尺寸最好能与孩子的身高相配合,如写字台和椅子最好都是能够自动调节的。这样可以防止孩子驼背、近视等,而且对孩子的脊柱成长有益。”

马振彬说:“女童房间中的家具要选择设计简单的,不要选有太复杂花型的家具,那样的家具容易藏匿污垢,清洗起来比较麻烦。所有家具最好选择实木的,因为它天然、环保,有利于孩子健康成长。”

#### ● 业内人士点评

NeiNei房间里的家具基本上都是造型比较简单的,而且很符合她的年龄特点。

#### ● 业内人士建议

张亚东说,如果房间较小,可以购买可折叠、移动的床具,这样既符合小女孩的年龄特点,又增大了她白天的活动空间。

马振彬说:“公主床宽最好在1.2米至1.3米,不要超过1.5米。床垫不要太软,否则不利于孩子骨骼的成长。梳妆台、桌子等抽屉最好多一些,因为小女孩的小饰品等较多,需要较多的抽屉才能容纳。地板最好铺木地板,既安全又舒适。”



## 购家具买建材 万人团购会就是省钱

品牌工厂抢客户,参与人数越多,家具、建材价格越低



往届万人团购会现场

(资料图片)

□本刊记者 刘丁

6月15日,第十届万人团购会将在红星美凯龙举行。这个已经举行了九届的万人团购会,每次举行都备受追捧。参加万人团购会为什么能享受实惠呢?

**消费者:早就听说过万人团购会,我们期待已久**

消费者赵女士表示,她几年前就听说过红星美凯龙的万人团购会,对之期待已久了。去年她一个同事在万人团

购会上购买了七八件家具和一些建材,节省了两万多块钱,非常划算。当时她就想,装修时一定要参加万人团购会。因为红星美凯龙是全国连锁的大型品牌家居卖场,所以家具、建材的品质肯定有保证,如果价格再低一些,那是非常吸引人的。

**商家:万人团购会追求薄利多销,人越多价越低**

在万人团购会上,家具和建材优惠幅度为什么会那么大呢?

洛阳红星美凯龙总经理助理刘

浩给出了答案——薄利多销。他说,万人团购会就是人越多价越低。批发价当然比零售价便宜多了。因为卖出一万件商品,虽然每件赚的钱会少一些,但是胜在量大,所以总利润还是可以保证的。因此品牌工厂通常会制订买的人越多,价格越低的销售措施,因为品牌工厂追求的是总利润。

本次活动凭票入场,市区设有16个临时售票点,消费者可到红星美凯龙商场购买或到就近的临时售票点购买门票,也可通过电话、网络及微信预约门票。详情请登录洛阳红星美凯龙官方网站www.lyredstar.com。