

财富·综合

第三届小微企业金融服务宣传月

降低融资成本,助小微企业快速发展
建设银行善“贷”小微企业

□记者 王振华

“以前总听说小微企业贷款难,其实只要符合条件,讲信用,就可以顺利地从小企业贷出款。”我市某木材加工厂的一位小企业主以亲身经历告诉身边想要贷款的朋友。5月15日至6月15日是全国第三届小微企业金融服务宣传月,建行洛阳分行响应国家和银监会号召,采取多种措施,积极做好服务小微企业的工作。

多数小微企业都具有“低、小、散”的特征,而且多数企业处于产业链的末端,抵御各种风险的能力较弱,融资难成为限制企业发展的一大瓶颈。近几年,建行洛阳分行广泛收集我市小微企业金融服务需求,采取各项措施,加大对小微企业的金融创新和信贷支持。据建行洛阳分行小企业经营部门负责人介绍,截至2014年4月30日,该行小微贷款余额30.69

亿元,较年初新增5.14亿元,小企业非贴贷款累计投放10.09亿元。该行小企业贷款投放、余额、净新增在建设银行全省23个二级分(支)行中连续四年排名第一。

不同的小微企业在不同的发展阶段对金融服务和业务品种的需求也不同,为了提供更好的服务,建行洛阳分行在业务品种上不断创新。除“速贷通”和“成长之路”两大传统品牌外,还相继推出了“助保贷”“信用贷”“善融贷”“结算透”等特色信贷产品。

建设银行的两大传统品牌产品“速贷通”和“成长之路”主要是针对能够提供足额抵押物的小微企业客户,它办理速度快、审批效率高;而我们前文中提到的那位小企业主办理的是“善融贷”,“善融贷”主要针对建行优质结算客户及私人银行高端客户设计,无需企业提供抵押担保,完全依靠其在该行的结算量而发放的信用贷

款,随借随还,循环使用,非常适合小微企业对资金需求“短、频、快”的特点;该行近期还推出了“助保贷”这一新兴产品,以政府作为增信平台,在政府缴纳风险保证金的基础上,适当减小企业提供担保的比例,进一步支持小微企业的发展。

建行洛阳分行小企业经营部门负责人介绍,建行推出的这些产品,无论在城区49个网点还是在县区里的任何分支机构均可办理,可满足新老客户的不同需求。小微企业各具特色,为了能够降低小微企业融资成本,建行结合信贷品种的资金成本、风险成本、运营成本率和预期收益,对不同类型、不同担保方式的贷款实行“一户一策,区别对待”的差别化定价服务,帮助小微企业“强身健体”和快速发展。

 **中国建设银行**
China Construction Bank

一把雨伞 20年情缘

□史铁梅

大约20年前,大部分人还在使用存折,作为一名教师,我每月工资330元,存款很少,与银行自然也没有多少交集。可有一段时间,我的目光总被位于凯旋东路交通银行的牌子吸引,它让我有一种温暖的感觉。

佛说,万事皆有缘起。20年前的一天下午,我去学校上课,快到交行门口时突然下起了瓢泼大雨,我就和几个没带伞的路人一起挤在交行的屋檐下避雨。这时,一名保安大叔走了出来招呼我们:“雨下的这么大,你们快进来吧。”于是我第一次走进交通银行,并与其结下20年的情缘。

走进交行的一刹那,彻底颠覆了我对银行的传统印象。眼前的交行:窗明几净的大堂里放着真皮沙发、干净的玻璃茶几上放着细瓷茶杯、旁边站着统一着装的服务人员。服务人员微笑着请我坐下,我不好意思的说:“我不是办业务的,只是进来避避雨。”她说:“没关系,您请坐”,并为我递上了一杯热气腾腾的茶水。外面的雨一直

下个不停,我正为快要迟到而着急。这时服务人员说:“如果你们谁有急事门口伞架上有雨伞,你们可以拿去用。我问用不用办理什么登记手续,她一笑说不用。我十分感激的拿起一把雨伞冲进了雨里。第二天我还雨伞时在交行开了一个户,存上了平生第一笔存款(500元),从此我成为交行的储户。

后来,我陆续办了交行的借记卡、信用卡;还在交行办了房贷、车贷;三年前我开通了交行网银,学会了淘宝;去年我开通了交行手机银行,利用“最红星期五”购物、交通费还真省了不少钱呢。如今世界发生翻天覆地的变化,但我觉得交行的服务品质一如既往地让我满意。



活动参与方式及投稿要求详见2014年3月31日《财富周刊》C06版《“我与交通银行的故事”有奖征文大赛启动》一文。



工行网贷通 贷款更轻松

办理贷款手续不用到银行,可以在家通过网络自主操作;不用再为无法在银行贷款着急,可以根据需要随时随地提款……没错,工商银行小微企业网贷通,使小微企业贷款变得更轻松。

网贷通优点多

网贷通是工商银行与企业一次性签订循环贷款、借款合同,在合同规定的有效期限内,企业通过网上银行进行循环借款合同项下提款和还款的贷款业务。

与传统银行贷款产品相比,网贷通具有贷款、额度在合同期内随时提款有保障;合同一次签订,1年有效,随借随还,可以循环使用;全网络操作,免去往来银行之奔波,省时省力;通过网上银行自主操作,借款、还款实时到账;未使用贷款额度不计息,可自助提前还款,减轻财务压力等优点。

高效便捷省人工

洛阳某生产企业,拥有近10年的经营基础后,国内市场

相对稳定,为开拓新市场,连主管公司财务的夫人也跟着丈夫上阵,夫妇经常出差,有时急需资金,却无法及时到银行申请贷款。夫妇听朋友介绍,工行推出了网贷通产品,一次签约,在授信有效期内可随时随地、随借随还,且手续简便。抱着尝试的心态,该业主联系了当地工行,提交了贷款申请。

在收到申请资料后,工行的专职客户经理马上约见了客户。当天,客户服务团队对调查资料经过全面分析后,在较短时间内为其办理网贷通业务。手续办完后,在工行客户经理短暂操作指导后,客户在企业网银的贷款界面上按下了“提款”按钮,500万元网贷通贷款瞬间到账。

保障提款免担忧

洛阳某家电销售公司主要经营家用电器批发和零售业务,在当地商业系统中有一定的知名度。由于行业竞争激烈,企业积极采取措施,打低价格牌,创造新的利润空间。

每年销售旺季来临前,该企业都会购进大批货物,资金

较为紧张。同时,该公司在参加采购项目投标时,会因资金留存过多影响普通销售渠道进货,有时多个项目同时中标也会给其筹措项目垫付款带来困难。

工行经过调查,认为该公司所处行业竞争较为激烈,但企业已采取相应积极对策,经营情况正常,公司渠道销售资金需求具有间歇性特点、投标项目资金需求具有不确定性。客户经理抓住该公司前来咨询普通流动资金贷款机会,向公司负责人推荐网贷通业务,并强调该产品授信后在期限及限额内贷款可随借随还,具有节约财务成本的特点,为其办理了400万元网贷通业务。

该公司负责人表示,选择网贷通是看中该产品贴合其资金需求短、频、快、省的特点,通过现代化网络手段,企业足不出户即可贷款,贷款规模有保证,满足了小企业的典型融资需求。

咨询电话:63336778

 **中国工商银行**
INDUSTRIAL AND COMMERCIAL BANK OF CHINA

怀化福彩六一为残疾儿童“圆梦”

□据《湖南日报》

5月31日上午,怀化市特殊教育学校充满了节日的喜庆,一片欢声笑语。在六一儿童节和端午佳节到来之际,怀化福彩在市特殊教育学校开展“浓情端午·快乐六一”七彩梦关爱残疾儿童活动。怀化市民政局局长戴永福、副局长侯小俊、纪检组长向元荣、福彩中心主任张秀喜及各界爱心人士给特校的孩子带去节日的祝福。

在怀化市特殊教育学校,生活着这样一群弱势群体,有的看不到这个美丽的世界,有的听不到美妙的声音,有的不能抒发心里的美好感情,但是他们依然心怀着“七彩”的梦想。在此次活

动开始前,怀化福彩通过特校老师,征集了106个残疾儿童的“小梦想”。篮球、足球、乒乓球、羽毛球或是一双漂亮的运动鞋、一本童话图书……组成了他们色彩斑斓的“愿望”。通过福彩中心工作人员的努力,采购了他们希望得到的物品,在六一儿童节时为他们“圆梦”。

此次活动,怀化福彩邀请了中福在线爱心彩民代表、媒体代表及市自来水少儿艺术团、健翔舞蹈学校的师生们一同参加。其中舞蹈学校和艺术团还特别带来了《如果你爱我》等精彩节目,获得了特殊学校儿童的热烈掌声。同时,特校的小朋友们为感谢社会各界爱心人士的关怀,表演了他们自己编排的《摆手舞》。



 **中国福利彩票** 玩游戏 中大奖
请到中福在线销售厅

玻璃厂路销售厅 (63201009)	新区展览路销售厅 (69951870)
南昌路销售厅 (64605083)	珠江路销售厅 (80881012)
西苑路销售厅 (64915659)	北大街销售厅 (80881013)
中州中路销售厅 (63631292)	