

汇省钱
之保险篇

无论是留学还是旅游,合理配置保险都是在境外所必需的

独在异乡为异客 保险在身免操心

□记者 宋锋辉

又到了留学和出国旅游的旺季,临行前的准备工作免不了让家人操心,签证办妥后,还要准备一系列的生活用品。无论是留学还是旅游,除了在国外的生活、学习、游玩,在国外期间的保障问题自然成了家人关心的问题。留学保险如何规划?怎样配置更保险?如果是旅游又该如何配置?

1 保险,留学的“必需品”

留学生身居他国,难免会遇到看病住院或其他意外事件,为防止意外,父母通常会为他们购买留学保险。

留学保险即境外留学保险,是针对出国留学生设计的,涵盖留学期间的意外、医疗、学业以及紧急救援等保障的保险类型。留学保险的保险期间必须涵盖注册课程的时间,每次最长为12个月,保费是根据学生停留的时间长短来计算的。

通常,在办理签证时,大使馆会根据目的国留学的要求,对申请留学的学生进行资产、风险等认定,部分国家还要求出具保险证明。因此,购买留学保险还能起到增加签证的报批成功率的作用。

2 先考虑意外,再考虑其他

目前市面上已经有不少保险公司推出了境外留学保险,这些保险的保障范围大多包括意外身故及残疾保险、医疗补偿、学业中断费用保障等。

那么,留学生该如何选择保险?国际金融理财师、建设银行洛阳私人银行理财经理李红军说,购买留学保险首先要考虑的是意外保险,即人身意外保险和交通意外保险。意外险配置后,就要考虑重疾险、医疗险等保险。

在时间节点上,李红军建议意外险,尤其是交通意外险可以一次购买,即每次出行时购买,人身意外保险则可以按年度来购买。

如果是出国旅游,考虑到短时期内生病住院的概率较小,出行者可以重点考虑意外险。

3 注意目的地国家对保险的要求

不同国家对留学生是否购买保险的规定并不相同,有些保险还对留学生有特定要求。比如,德、法、意大利等签署《申根协定》的20多个国家,办理签证时就要求出国人员先行购买保险,且有最低30万元的保额要求。而且,各国对于出国留学保险还有一些具体要求,如德国规定在保险计划中

必须包含急诊保障;西班牙要求在保险计划中包含医疗费用及意外和突发疾病的往返费用等。

此外,澳大利亚政府硬性规定,所有留学生必须投保由该国最大的健康保险公司Medibank监督管理的海外学生健康险,中国留学生自然也不例外。

另外,留学生或家长在选择留学保险时,主要考虑以下几个方面:

●保障额度及相应费率水平,相对留学的花费来说,投保的费用是很低的,因此家长要根据孩子在外留学的时间长短以及所在国家的医疗费用水平来安排保障额度。

●除外责任范围多寡、合理程度大小。是否有比较针对性的保障项目,如“学业中断保险”(因为被保险人生病、意外或直系亲属亡故,无法继续留学生涯,已交学费无法退回的损失)。

●保障项目及细分范围,除了基本的意外、医疗、随身财物损失、亲属探望费用、个人第三方责任等,是否能报销留学地的自费医疗服务项目费用,是否含有牙科门诊费用,是否承保高风险体育休闲项目,是否含有恐怖责任保险等。

●合作的国际救援组织实力强弱也要考虑,这会直接关系到留学生在境外万一发生特别事故时的救援能力。

4 理赔要提供真实信息

在理赔方面,即使在国内投保,在国外也可理赔。李红军说,考虑到留学时间较长,留学生在海外投保会更好一些。

留学生在海外投保后,保险公司会给学生一张医疗保险卡。医疗保险卡上有留学生的名字、性别、年龄、地址、保险号码和有效期限等信息以及保险公司的名称、电话,包括在紧急情况下使用的电话号码等,学生要认真保存。

就诊时,学生需向医护人员出示此卡。许多医院不接收没有医疗保险证明的病人。同时,及时与保险公司

联系,因为多数保险公司规定了各类医疗保险的最高限额,超过这个数额,费用由病人自理。

留学生如果在海外遭遇意外,要及时拨打当地或国内保险公司的紧急求助电话。多采集并保存好现场证据、医院诊断证明、医疗费用的原始收据以及相关部门的意外事故证明。购买了国内保险的留学生更应保存好相关收据和证明,回国时及时找国内保险公司理赔。

另外,理赔时要向保险公司提供真实信息。

交行——
教我迈出理财第一步

□牛晓培

三年前,买房子对我来说几乎是遥不可及的梦想,如今我已经住上了自己买的大房子。这一梦想的实现还要从五年前说起。

2009年,刚毕业的我来到洛阳工作。由于公司的工资是通过交行发的,所以我到洛阳后,赶紧去交行办了一张借记卡,之后就开始了我的“月光”生活。

上班后,父母对我的期望就是赶紧结婚生子,所以他们老是催我买房子。那时洛阳的房价已经很高了,好一点儿的地段和小区每平方米都要四五千元。我算了一下,要是买一套120平方米以上的大房子,首付需要20多万元,我光是攒首付都得七八年,就算是买个小户型也得攒好几年。所以,我压根儿没有考虑买房子。但是,一次偶然的交谈改变了我的想法,也改变了我的生活。

2010年年初,我每次去交行取钱,看到一些银行理财产品的信息,也看到很多人在买,我也想试试。一次取完钱,我找到大堂经理说,想买些银行理财产品,他就把我带到了一名理财师那里。

理财师是个女的,和我年龄差不多。我问她都有什么理财产品,哪种利息高。经她一番介绍后,我说就买利息高的吧,就在准备办理的时候,她说:“先生,这个起点是20万元。”

“啥,20万元?”我当时很吃惊,别说20万元了,我的账户上连2万元都没有,于是我决定放弃。

在我正要走的时候,理财师说,你等等,看你好像从来没有做过理财,你能跟我说说你的情况吗?

于是,我重新坐下,跟她介绍了我的工作、家庭、收入、房租等情况以及我要买房子的想法。讲完后,理财师说,其实你是可以买房子的,而且用不了多久。以你出的租金再加上公积金,这部分钱就够你还月供了。你现在只需要想办法攒首付就行了。

“其实你的工资收入也不算低,买不成高起点的银行理财产品,还可以买基金,做基金定投,就能起到把钱强制积攒下来的作用。”理财师说。

我觉得理财师说得有道理,当时就让她给我做了风险测试,办理了一个营养组合的定投基金。

2012年3月,洛阳有很多楼盘拿出了部分房源搞特价。此时,我的基金定投不仅帮我攒了钱,还在大盘下跌的情况下获得了收益。

活动参与方式及投稿要求
详见2014年3月31日《财富周刊》C06版《我与交通银行的故事》有奖征文大赛启动一文。

中原信托2013年年报成绩亮眼

□记者 宋锋辉

近日,中原信托正式发布2013年年度报告。报告显示,2013年,中原信托年末管理信托规模余额达1191亿元,同比增长48%,实现了持续、快速、健康发展,主要经营指标继续保持良好增长态势。

年报显示,2013年中原信托坚持“合作、转型、走出去”的发展战略,深入研究宏观和行业形势,着力调整业务结构,创新业务模式,加强营销体系建设,在加快信托主业发展、加强风险管理、提升经济效益、开展业务转型、增强资本实力等方面取得了显著成效,主要经营指标再创公司历史最好水平。

信托主业方面,全年新增信托规

模996亿元,同比增长48%;风险管理方面,2013年中原信托当年交付到期信托财产613亿元,分配信托收益78亿元,自主开发信托项目到期清算率、信托收益实现率连续11年保持100%,信托资产不良率继续保持为零,风险管控保持行业优良水平;业务转型方面,新增自主开发类信托规模比上年增长33.03%,实现信托业务收入8.11亿元,同比增长59%;资本实力方面,2013年年末净资产23.72亿元,净资本17.81亿元,净资本对风险资本的覆盖率达到123%;净资本与净资产的比值达到77%,各项指标均达到监管标准。

据了解,2014年中原信托将继续加强风险管理,深入推进业务转型升级,进一步扩大主动管理类信托业务

比重,探索投资型、基金化信托业务,并在土地流转信托、信贷资产、资产证券化、家族信托等领域进行积极探索,继续为广大客户提供优质的信托财富管理。



关注微信号
中原信托

ZhongYuan-Trust

