

填报志愿时 他考虑的是如何为父母分忧

□记者 李岚 见习记者 王澍 文/图

曾经想退学打工的段景,在父母的坚持下与乡亲们的帮助下,最终考上了大学,然而对于段景贫困的家庭来说,大学期间的费用成了一家人的负担。为了替父母分忧,这个懂事的孩子选择了技术性较强的专业,希望早点儿挣钱补贴家用。

别人不要的旧衣服,他和父母捡回来接着穿

近日,洛阳晚报记者来到新安县石寺镇窑院村,在向村民们打听段景家的住址时,在村口坐着的几名村民纷纷夸奖起了段景:“这孩子可真给家里争气!”

和邻居们家的小楼小院相比,段景家显得有些另类——他的院子并不大,长满了杂草,院子里只有几间破旧的平房,外墙只是简单粉刷过,墙体上能看到裸露的褐红色砖块,平房的窗户玻璃有些已经破碎。

在院子里,段景正费力地拔着杂草,身上的旧衣服已被汗水浸湿。他的母亲张全子说:“家里一直没人收拾,孩子听说你们要来,非要把院子拾掇拾掇。”

因为前些年生病做了手术,张全子的身体变得很虚弱,平日干不了重活。段景的父亲段向新曾有一份稳定的工

- 寒门学子:
段景
- 家庭地址:
新安县石寺镇窑院村
- 高考分数:
580分(理科)
- 录取院校:
西南石油大学



手拿大学录取通知书的段景

作,但由于收入太低,7年前他开始四处打工,如今在一家工厂上班,每天从下午开始,要连续工作十几个小时。“我干的是体力活,很多人不愿意干,但我不嫌弃,为了孩子上学,只要能挣钱就行。”段向新说。

由于家里穷,段景和父母好几年都没买过新衣服了,他们总是把别人不要的旧衣服捡回来接着穿。

填报志愿时,如何在大学期间省钱是他考虑的首要问题

“段景,我能看看你的房间吗?”采访结束时,洛阳晚报记者问道,段景犹豫

片刻,猛地站起身,推开房门说:“看吧。”映入洛阳晚报记者眼帘的是这样一幅景象:一张破旧的单人床,上面堆着已经起毛的枕头和毛巾被;斑驳的墙壁上,贴满了段景的奖状;借着屋里昏黄的灯光,勉强能看清桌子上几本书的封面。

“上高中时每次考试,孩子都是班里前几名。为了节约路费,他半个月才回一次家,坐车到村口,还得沿着小路走两三公里。到家后,孩子就闷着头学习。”张全子说,懂事的段景虽然话不多,但不止一次告诉她,想放弃学业,外出打工,供弟弟上学。在家人的坚持下和乡亲们

的帮助下,段景完成了高中学业,考上了大学。

谈到高考,段景感到一丝遗憾,他说:“填报志愿时,如何在大学期间省钱是我考虑的首要问题。我本来想报国防生,那样能给家里省好多钱,可惜没通过体检。”最终,段景被西南石油大学录取,他选择了勘查技术与工程专业。他说,想学点技术,这样能找一个好一点儿的工作,早点儿挣钱补贴家用。

距离大学开学还有一段时间,段景已经收拾行囊,准备外出打工了。这个不爱说话的男孩儿告诉我们:“我想为这个家出一份力。”

8月22日(本周五)9时30分,“金鑫·晚报爱心助学特别行动”将在位于中州西路24号的鑫融基大厦(原七里河医药大楼)6楼举行助学金集中发放仪式。届时,《洛阳晚报》报道过的10名寒门学子以及经过严格筛选确定的接受资助的孩子,都将到现场和热心市民见面。

如果您想参加本周五的活动,现场奉献爱心,或有意与某名寒门学子结对子,提供定向资助,请致电本报热线 66778866 或发短信至 15090169915(记者 李岚)报名登记,我们将根据报名先后顺序确定人员名单,并由工作人员提前通知。

浓情“蟹”意 亲民好礼 蟹都汇蟹票——您身边的亲情礼品



近日,蟹都汇洛阳总店和银川南路旗舰店开门迎客,售卖蟹票,虽然大闸蟹还没有上市,但已有不少消费者已提前过来预订,咨询电话更是响个不停。据了解,在位于银川南路旗舰店和西工总店的蟹都汇专卖店里,为了应对即将到来的食蟹旺季,店员已经从江苏总部发回今年首批蟹票,并配以精美包装,以迎接随后到来的“购券潮”。

创新服务模式
真情好蟹赢顾客“点赞”

“他们家的蟹票印刷精美,方便携带,送人也有档次。去年,我在蟹都汇买了不少大闸蟹,今年准备再买一些送亲戚朋友。正在店里选购蟹票的顾客说。因为品牌的影响力和对品质的严格把关,蟹都汇在顾客眼中是让人放心的大品牌,拥有着不少回头客。据了解,为保障大闸蟹的新鲜品质,蟹都汇在全国率先开“礼券提蟹”的先河,这种方便快捷的服务模式解决了水产经营的难题,让消费者随时

都能享用到最新鲜的大闸蟹,这使得蟹都汇蟹票第一时间风靡古都洛阳。

品质好蟹 尽在蟹都汇

蟹都汇就像顾客的大闸蟹专属“银行”,存在店里的大闸蟹有专人看管,保证顾客领到的每一只蟹都是鲜活的。同时,大闸蟹的肥美来自精心喂养,珍贵在于“养尊处优”。据介绍,“蟹都汇”是率先在全国采用视频交易水产品及获得农业部电子标签的水产品企业,

旗下的大闸蟹采用全程可追踪系统,“蟹都汇”与优秀养殖户建立了长期合作伙伴关系,选蟹时特聘具有十几年选蟹经验的“验蟹师”精心挑选,确保了每一只大闸蟹品质的无可挑剔,保证了“蟹都汇”作为大闸蟹专营机构的专业与高品质。

口碑为保障
蟹票承载浓浓谢意

“去年第一次买蟹都汇的蟹票,当时是送给与我做生意上长期合作的客户。这种礼物比较新颖,客户收到后非常高兴。”做房产生意的程先生表示,今年还会继续支持蟹都汇。今年,蟹都汇蟹票依然采

用进口艺术纸精心印刷制作,还配有精美包装盒,精致体面。购买了蟹票的消费者可以凭券领蟹,一次性或分多次领完均可。

为了让洛阳的市民在中秋期间能品尝到新鲜大闸蟹,蟹都汇现已推出面值不同的蟹票,面值分别为380元、600元、1000元、2000元和3000元不等。现在,蟹都汇的蟹票已在火热销售中,市民可根据消费需求购买。

蟹都汇旗舰店:润西区银川南路(洛阳大酒店北200米) 电话:65115222
西工区芳林南路燃气公司南30米 电话:62209326

蟹票在全国200多个城市,300多家连锁机构全国通兑。

