

车·市场



(资料图片)

一周车评

自主品牌车企的
零部件“空心化”危机
谁来化解?

□李雨璐

近日,一则消息引发大家关注。由中国汽车工业协会发布的最新数据显示,自主品牌乘用车、轿车市场份额同比均出现“11连降”,分别降至34.6%和17.7%。自主品牌轿车市场份额首度跌破20%。与此同时,今年前7个月,自主品牌乘用车的市场占有率下降3.1个百分点,轿车的市场占有率下降5.4个百分点。

从欧美等成熟汽车市场的发展经验来看,汽车行业整车与零部件年产值比例基本为1:1.7。而在我国,目前的汽车零部件年产值则比汽车整车年产值低得多。据业内人士分析,自主品牌整车销量的持续下滑与汽车零部件的“空心化”关系很大。

据统计,2013年前11个月,我国汽车制造业(含改装车)的主营业务收入为29919亿元,而同期我国汽车零部件制造业的主营业务收入为24165亿元,汽车行业整车与零部件主营业务收入比例为1:0.81。

拥有外资背景的汽车零部件厂商数量占到整个行业的75%以上,我国汽车零部件市场几乎已经被外资所垄断,我国汽车零部件产业“空心化”危机已经来临,而这也是导致自主品牌市场份额“11连降”的重要原因。当零部件产业被垄断,成本一直居高不下,自主品牌的市场竞争力也在不断减弱。

其实,汽车零部件产业作为汽车工业的基础,是支撑汽车工业持续健康发展的必要因素。特别是我国的汽车行业正在如火如荼地开展自主研发与创新,更需要一个强大的零部件体系来支撑。

2013年全球汽车零部件配套供应商百强榜单显示,中国作为全球汽车产销量最大的国家,入围榜单的汽车零部件企业仅有1家,与美国、日本和德国分别有25家、29家和21家入围相比,中国汽车零部件产业仅处于起步阶段,这明显与我国现在的汽车工业地位不符。

另外,我国目前的零部件制造企业仅限于生产轮毂、刹车片等技术含量较低的产品,而技术含量较高的发动机、变速箱等核心零部件,国内目前还是一片空白。以全球零部件百强榜单中位居首位的博世为例,它不仅掌握磁点火系统、柴油高压共轨和电子稳定程序等技术,还拥有ECU、CVT等核心技术。

最近,我国汽车行业反垄断也针对汽车零部件产业展开调查,对涉嫌垄断的12家日本企业进行处罚。这对于正遭受零部件“空心化”危机的自主品牌而言可谓一则利好消息。但在未来,我国自主品牌车企的发展依然要与我国汽车零部件产业紧密相连,因此我们也期待自主品牌车企能与我国零部件企业共同成长。

□记者 李雨璐 文/图

如今,为了对车有更多了解,大家买车前通常会试乘试驾。但是你知道吗?汽车经销商们为顾客提供的试乘试驾车也是可以被客户“娶”回家的。

“一辆价格为83.5万元的BMW 535i典雅版,我买的时候花了不到70万元。虽然这辆车原先是汽车4S店的试乘试驾车,但是考虑到它车龄刚满1年且只跑了2000公里,我觉得买它还是非常划算的。”史先生跟洛阳晚报记者谈起他刚买的试乘试驾车,赞不绝口。

试乘试驾车真的如此完美?购买时需要注意什么问题?我们来说一说购买试乘试驾车的那些事儿。

它外表美、价格低,但可能因“久经沙场”而受到“损伤”——
试乘试驾车,
值得买吗?

1 初识试乘试驾车

“就像家电卖场里的电器样机一样,试乘试驾车的主要作用是展示商品和让顾客进行体验。为了有良好的宣传效果,汽车厂商会要求汽车4S店定期更换试乘试驾车,像宝马的4S店基本上每年都会更换试乘试驾车,其他品牌更换试乘试驾车的时间一般不会超过2年。”宝马洛阳豫德宝店二手车评估师助理宋强说。

试乘试驾车需要上路行驶,4S店会为其办理入户手续并上牌照,试乘试驾车被卖给顾客,就属于二手车交易了。进口大众洛阳中豫店试乘试驾专员郭晨龙表示:“试乘试驾车与新车不小的价格差是令一些消费者心动的地方。目前,我市还没有销售试乘试驾车的专业车展,如果大家有意购买,还是要到4S店询问。”



4S店里的试乘试驾车

2 那些让你爱它的理由

理由一:
性价比高

“为了让消费者全方位感受某一车型各方面的性能,4S店所提供的试乘试驾车一般是高配车型或加装多个原厂配件的中低配车型,因此装置齐全是试乘试驾车的共同特点,但在销售时,这些车的价格有时会比同款车型的低配车型的价钱还要低。”我市某4S店展厅经理张星说。

理由二:
外表漂亮

“既然是为了促进销售而展出的产品,那么试乘试驾车一定要拥有好的‘相貌’。”郭晨龙说,试乘试驾车一般会由专业的试乘试驾专员进行定期保养和维护,以便让车辆保持良好状态。另外,为了吸引消费者的眼球,不少4S店还会为试乘试驾车加装迎宾灯、真皮座椅、日间行车灯、车贴、太阳膜等炫酷装备。

3 那些让你举棋不定的原因

疑问一:车况究竟如何?

“试乘试驾车‘久经沙场’,受到‘损伤’也在所难免。”宋强表示,一些畅销车型的试乘试驾车,每天的“工作量”通常比较大,他们通常会建议消费者购买非畅销车型的试乘试驾车,或者是行驶里程在5000公里以内的试乘试驾车。

疑问二:后期维修、保养费用会不会很高?

“很多车主会担心试乘试驾车的后期维修、保养费用过高,其实,试乘试驾车在4S店‘工作’期满后,一般仍在质保期。”郭晨龙表示,另外一些4S店还会为购买试乘试驾车的消费者赠送延保服务,以减轻消费者的后期负担。

4 试乘试驾车选购技巧

1.证件 “主要看一下车辆的登记证书、行车证等是否齐全。”张星说,车主购车时要对比一下车辆的出厂日期和行车证登记日期,以免买到在4S店车库里存放时间较长的车辆。

2.出险次数 如果车辆第一出险次数过多,第二年,保险公司很有可能提高保费。因此,郭晨龙建议大家购车前,记下车辆的车架号,向保险公司咨询该车辆的出险记录。

3.车况 在查看车辆车况时,除了检查车辆的外漆是否有明显的

修补痕迹、刹车盘是否有非正常磨损等,还要打开车辆的发动机盖或车门的密封条,通过查看钢板间的焊接处来判断车辆是否出过事故。

“原厂焊接的钢板会有圆形的焊接点,在检查时,如果发现钢板焊接点的形状不一,那表示车辆之前很有可能大修过。另外,车辆重要零部件的钢板接缝处会有与车辆颜色相同的原厂焊接漆,这些焊接漆一旦受损很难恢复原貌,所以大家也可以通过检查车辆各个零部件上的焊接漆来判断车辆是否大修过。”宋强表示。