

来金秋汽车博览会 捡辆称心如意的车

第十一届金秋汽车博览会
时间:9月19日至22日
地点:洛阳市体育中心广场

□记者 许晓洁

当主办方洛阳日报报业集团和洛阳广播电视台宣布,本届金秋汽车博览会的举办时间为9月19日至22日时,很多市民就开始期待:大车展,赶快来吧。

消费者盼着金秋汽车博览会,是因为他们对这一车展有信心,认为在那里买车一定能获得实惠,过去的十届博览会让很多人买到了称心的汽车;汽车经销商盼着金秋汽车博览会,是因为他们认定这一车展人气旺,参与大车展,一定能获得大丰收,过去的十届博览会已让他们尝到了甜头。

十年相伴,口碑相传,金秋汽车博览会这块金字招牌也是越擦越亮。据了解,几乎我市所有的主流汽车品牌都将出现在本届金秋汽车博览会上,像宝马、进口大众、MINI、奔驰、道奇、克莱斯勒、进口Jeep、凯迪拉克、上海大众、一汽丰田、广汽丰田、一汽大众、福特、东风日产、东风悦达·起亚等。我们还了解到,每家参展经销商的优惠力度都很大,很多经销商还将在博览会上推出一款特价车,这是厂家特批的优惠车型,有意向的您一定要把握好机会哦。

9月19日至22日,洛阳市体育中心广场,来把您称心如意的车“捡”走吧!

捡漏

捡漏,是古玩界的行话,因为古玩界普遍认为捡漏多是可遇不可求的,因而,我们常用一个“捡”字来寓意它的难得。而买车也有这样的捡漏机会,比如到金秋汽车博览会“捡”辆称心如意的车,或者到二手车市场“捡”辆准新车。

还没上牌就成了二手车,
跑了几十公里就跌价好几万元

二手车中的大漏 您能捡到吗

□记者 许晓洁

在我市一家二手车行内,有一辆寄售的本田歌诗图相当惹眼。在它被送到这家二手车行之前,它的行驶里程只有几十公里。这款车的新车市场价为26.58万元,但是如今它的标价不到24万元。

怎么样,如果你是想要购买二手车的消费者,这样的“大漏”是不是让你心动呢?二手车商介绍,这种车况良好的“大漏”被称为准新车,多留心,淘一辆并非难事。

什么是准新车

洛阳晚报记者采访了几家二手车商,发现不同的人对准新车的理解也不同。车汇一汽车销售服务有限公司常务副总江一飞认为,车龄在2至3个月或行驶里程在5000公里以下的车称为准新车。阳光二手车评估师郭晓刚认为,车龄在1年以内或行驶里程为几千公里的,就能被称为准新车。

新车变准新车,折价15%很正常

郭晓刚说,在市场上非常抢手的车型,较之新车,准新车的价格至少得便宜15%,而一般的车型,通常要便宜20%。

江一飞说,一般来说,如果一款家用型的二手车跟同型新车之间没有几万元的价格差,即使准新车,那它对消费者来说也没什么吸引力。

在跟二手车行工作人员聊天的过程中,洛阳晚报记者还了解到以下例子。

有人买了索纳塔8,当时花了十五六万元,但两天后他卖车时,车价减了4万元。

还有人买了尚酷,仅仅开了1500公里,卖的时候只卖了17.5万元。

这么新的车,为什么要卖

看到上面的例子,不少人都会产生疑问:这么新的车,为什么要卖掉?

江一飞说,如今人们收入增加,

汽车成为很多人的生活必需品和快速消费品,汽车生产厂家加快了新车上市的频率,消费者更换汽车的速度也在加快。有的人买车属于冲动消费型,买车之后怎么看怎么别扭,没有办法,只能把车卖掉;有的人属于追求完美型,开了没几天的车,稍有剐蹭,就觉得心里不舒服,非要把车卖掉。有的人通过卖车变现,有的人通过卖车融资,4S店更换下来的试乘试驾车也可能成为二手车行里的准新车。

车汇一寄售专员贺雯说,今年夏天就有一名男士想把刚买的本田理念卖给他们店。那名男士说,买车的时候只听了销售顾问的介绍,没有试乘试驾,可提了车之后才发现那款车对他来说空间太小,他当即就不想要了。

买卖准新车,不能太随意

“虽然说汽车已经成为快速消费品,但我们还是建议车友在卖车时要慎重。”江一飞说,当新车成为二手车时,它的“身价”势必要下跌。

郭晓刚说,二手车行评估准新车比评估一般车的要求更严,因为准新车的卖点就是“和新车基本一样”,所以他建议车友在卖车时,最好把车况维护好,这样才能卖个好价钱。

准新车一般仍处于质保期,买到手后比较省心,但是,这并不是说购买准新车就能很随意。江一飞说,购买准新车时,大家要记得查看车辆的发票、车辆购置税等,避免日后发生纠纷。



绘制 寇博