

育女心得
父性教育

07 守住你的诚信

援时才能点燃。诸侯们见到烽火,率领将士赶到,待他们知道这是君王为博宠妃一笑后都愤然离去。

褒姒看到平日威风显赫的诸侯们手足无措的样子,开心地笑了。五年后,犬戎大举攻周,幽王命人再燃烽火,而诸侯们谁也不愿再上第二次当了。结果幽王被杀,褒姒也被俘虏。

一个“立木取信”,一诺千金;一个帝王无信,玩耍“狼来了”的游戏。结果前者变法成功,国强势壮;后者自取其辱,身死国亡。可见,“信”对一个国家的兴衰存亡确实起着非常重要的作用。

经历了长达15年马拉松式的谈判,中国终于在2001年年底正式加入了世界贸易组织,开创了我国参与全球经济竞争的新纪元。世界贸易组织总干事穆尔在热情欢迎中国成为世贸组织新成员的同时,也真诚地告诫:中国加入世贸组织后,从长远看,缺的不是资金、技术和人才,而是诚信或者说是信用以及建立信用体系的机制。

穆尔的忠告,一语点中了制约我国社会经济发展和进步的软肋,指出了我们能否紧紧抓住21世纪头20年重要战略机遇期的薄弱环节。

近年来,在我国经济和社会生活中,失信现象如瘟疫般到处蔓延,从假

烟、假酒、假文凭,到假账目、假评估、假签证、假报告;从普通人恶意透支,到一些官员的言行不一、政绩注水;从股市造假,到会计师事务所等中介机构“蛇鼠同穴”;从“三角债”滚雪球般越滚越大,到少数地方政府出尔反尔对投资者“宰肥羊”;从为人师表的教授剽窃他人的著作,到足球场上的“黑哨”满天飞……

百姓们痛苦地发现,自己生活的大大小小的圈子里充满着欺诈、伪造、虚假等不诚实的行为。的确,大到产业财经的“基金黑幕”“银广厦骗局”等,小到关乎民生的山西假酒、广东瘦肉精事件以及南京冠生园的“陈馅月饼”,多少人的辛苦钱不翼而飞,多少人被骗得倾家荡产,一系列的失信事件不仅让人触目惊心,而且让老百姓对社会充满了“整体信用危机”感。

假冒伪劣产品横行和缺少信用保证已产生了恶劣的社会影响,“诚信的缺失”已经严重阻碍了消费和投资行为。有专家分析认为,由于我国市场交易缺乏信用体制,每年国民生产总值的10%到20%是无效成本,直接和间接经济损失每年高达5855亿元。

那么,对于一个学生来说,应当怎样守住自己的诚信呢?

有一个受过良好教育的男孩子,当有人问他在没有人在场的情况下,为什

么不拿一些珍珠放在自己的口袋里时,他回答:“没人在场,可我自己正在看着我呢。我绝不会对自己去做一件不诚实的事情。”

是的,不管是在有人的场合,还是在无人的场合,一个真正有良好品行的人都会正确地行事。

哈佛大学校长说:“独立思想是美国学界的最高价值。美国高等教育体系以最严肃的态度反对把他人的著作或者观点化为己有……当你在准备任何学术论文时,你必须明确指出,你文章中有哪些观点是从别人的著作或任何形式的文字材料上移入或借鉴而来的。”

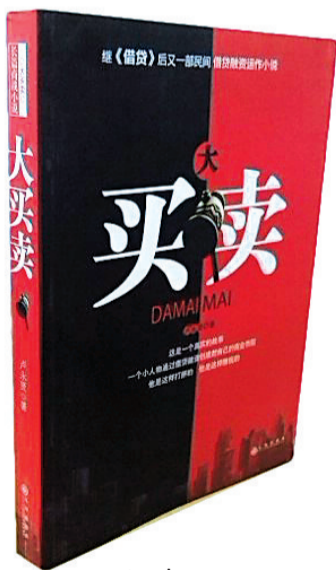
在哈佛大学,学生受到的最严厉的惩罚,不是因为迟到旷课、夜不归宿,也不是打架斗殴、损坏公物,而是学习上的抄袭。据说,美国大学普遍实行“信誉规则”制度,新生入学先上一节大课,讲述这一制度,然后让每个学生在文件上签名。因此,在一般情况下,他们的大学考试没有监考,甚至可以由学生自己决定什么时候做,在什么地方做,只要签名保证没有作弊就行。在他们看来,守信誉、重诺言是人格的至高境界,是人的良心和操守的体现。

(摘自《爸爸在这里——女儿,请允许我用这种方式陪伴你》袁卫星 著 山西教育出版社 出版)

商鞅因这一举动,在百姓心中树立起了威信,商鞅接下来的变法,很快就在秦国推广开了。新法使秦国渐渐强盛,最终秦国统一了中国。

而同样在商鞅“立木取信”的地方,在早它400年以前,曾发生过一场令人啼笑皆非的“烽火戏诸侯”的闹剧。

周幽王有个宠妃叫褒姒,为博取她的一笑,周幽王下令在都城附近20多座烽火台上点起烽火——烽火是边关报警的信号,只有在外敌入侵召诸侯救



空手套白狼
大鱼吃小鱼

10 十万元启动资金

边吃边聊。

“大勇,最近有什么打算吗?你一个月才2000多元钱,可不是办法。听我的,跳槽来我这里,现在老板还算看得起我,为你谋个一官半职的,不是什么难事。”

一杯酒下肚,夹着刚刚煮熟的牛肉丸,崔建平再次提醒张勇。

一旁的杨武似乎和崔建平约定好了一般,说:“大勇,听建平的,现在阿姨每个月都要用钱,加上你的生活费,那2000元根本不够用。你到建平的公司上班,少说也有3000元,而且还包吃包住,省了不少费用。”

张勇微笑着说:“方姐对我有恩,就算是一辈子在废品站里打工,我也愿意。嘿嘿,辞工这件事还是不要说了。”

张勇这么一说,杨武和崔建平也不在这个问题上纠缠了。

闲聊了几句后,崔建平想起了前天张勇到广州市区,就问他:“大勇,前天你到天河干什么去了?你们废品收购站的业务不可能发展到广州市啊。”

张勇说:“到天河找以前的朋友和亲戚借钱。可是都借不到。”

“借钱?大勇,你要借钱,怎么不找我们?一万两万,我们还是有的,居然到天河找别人去借钱,也太不将我们当成兄弟了吧!”崔建平带着几分不悦地说。

脸色似乎有点红润的杨武,立马附

和道:“就是啊,大勇,借多少?只要我们有话,一定凑齐给你!”

杨武和崔建平的一番话,让张勇心里暖融融的。

可是一想两人的家境也不是很好。毕业一年多,崔建平刚刚还清学费贷款,手里应该没有什么余钱。

杨武家只是一般的小康家庭,他每个月的工资都要给家用,加上正在和美女拍拖,手里也没有什么钱。

50万元,那可是一个大数目,就算杨武和崔建平有心借给他,那也绝对拿不出来。

看到张勇支支吾吾的,崔建平直接问:“你想要借多少,说出个数来,看看我们能不能凑到。”

想了想,张勇犹豫了一下,还是说了出来:“至少50万元。”

听到张勇报出的数字,崔建平和杨斌都一愣,两人问:“大勇,这么大一笔钱,你要用来干什么?”

“最近我看中了一个项目,关于广州市建筑钢材市场。按照我的专业调查和判断,加上一些内部消息,未来半年之内,广州市的建筑钢材市场会火热起来。如若我们这个时候囤积一批螺纹钢的话,到时候必然能够狠狠地赚一笔。50万元只是我的基本要求,钱自然越多越好。”

对于自己的两个兄弟,张勇没有什么保留,直接将他的计划说了出来。

商机容易找寻,而这般暴利的商机难寻。

思量了一会儿,杨武率先问:“大勇,你有几成把握?”

“只要广州市真的申办亚运会,那就有九成把握!”

望着满脸坚定,丝毫没有犹豫的张勇,崔建平立马点头说:“好,既然你这样说,我们两人凑起来,至少也能帮你集到10万元启动资金,再多恐怕就难了。你估计一下,这一笔钱到时候能赚多少?”

张勇说:“保守估计,应该能够赚一倍。不过,10万元有点少。”

放下手里的酒杯,杨武说:“大勇,我们只能凑到10万元。我们把钱凑齐就打电话给你,然后将钱转到你的账户上。”

虽然这笔钱不够,但张勇知道,杨武和崔建平两人能够拿出10万元,是对他的绝对信任。

20%的利润,就能够让商人去追求;40%的利润,就能够让人疯狂;如果是100%的利润,就足以让人铤而走险。

张勇终于拥有了10万元的启动资金。

10万元的资金,也就能够买到20来吨螺纹钢,20来吨只是很少的数量,到时候建筑钢材销售增长的话,能不能占领新华镇的钢材市场还很难说。

(摘自《大买卖》卢永贤 著 九州出版社 出版)

过去张勇、崔建平和杨武都不抽烟,但现在三人都染上了烟瘾。

张勇点着烟,望了望一旁脸色似乎有点异样的杨武,淡笑着说:“杨武,你该不会是和袁小圆吵架了吧?一进来就黑着脸,这可不像你啊。”

杨武勉强笑了笑,说:“大勇,哪里是吵架,只是最近公司加班,有点吃不消罢了。没事,没事!来,我们兄弟喝一杯。”

火锅很快就开锅了,三人将肉和菜一样一样地放入锅里,热气腾腾,三人