

梁海明讲解香港的金融环境及河南企业如何赴港上市

# 明确赴港上市目的 了解相关政策法规



## >>> 内地赴港上市企业撑起港交所半边天

梁海明作为中国传媒发展基金香港区主管、香港中国金融协会会员、盘古智库研究员,对香港和内地的证券市场环境非常了解。在他看来,吸引内地企业到香港上市的原因主要有两个:第一是香港作为国际金融中心对资金有着强大的吸引力,第二是在香港上市有着很多在内地上市不具备的优点,如健全的法制和会计准则、完善的监管架构、先进的结算交收设施以及金融服务等。

梁海明介绍:“目前在港交所上市的内地企业超过500家,占香港上市公司总数的40%以上,市值占总市值的60%左右。”可以说内地赴港上市的企业撑起了港交所的半边天。

据了解,目前在港交所上市的河南企业大概有46家,如河南建业、中原证券(在港交所被称为中州证券)等。洛阳在港交所上市的3家企业分别为洛阳玻璃股份、洛阳钼业、拖拉机股份。

## >>> 赴港上市前,相关政策要知晓

针对河南企业如何赴港上市,梁海明从企业自身要作的准备以及港交所对上市企业的基本要求及程序等展开了详细讲解。

他认为同在内地上市一样,企业在决定上市前一定要先问自己几个问题:公司为何申请上市,公司及管理层是否注意到上市所需的时间和成本,股东是否准备好接受在某种程度上失去公司的控制权,公司管理层是否准备好接受对公司上市后的持续责任以及能否接受公众的细致审查,董事是否知悉董事会任何人事变动都可能影响公司的股价及投资者的信心,公司管理层是否愿意花时间与投资者及研究分析员会晤及沟通,管理层能否平衡公司的短期表现与较长远的企业策略,董事是否知悉公

司上市后其诚信责任及买卖股票的限制等。

所谓知己知彼,百战不殆,想赴港上市的企业必须对香港相关的政策法规等非常了解。企业想在港交所上市,就必须达到一定的财务指标,且注册地必须为可接受的司法地区等。梁海明说:“如果企业的注册地在非洲,那么港交所是不大可能让这样的企业在香港上市的。”

符合了赴港上市的条件,接下来就要付诸行动了。梁海明介绍,赴港上市的主要程序为策划及前期筹备、提出上市申请、提交上市相关文件及回复香港交易所提问和上市委员会聆讯、刊发研究报告、注册招股书、路演、刊发招股书,然后才是最后的证券买卖。

交通银行——您的财富管理银行

## 家庭理财规划 交行指点每一步

□见习记者 郭飞飞

对于拥有多张银行卡的人来说,在不同账户之间转移资金,的确费时费力。交通银行作为您的财富管理

银行,产品线长,从代发工资、购买理财产品、投资基金、出国留学到进行黄金等资产配置甚至缴纳热力费,在方方面面它都可以提供周到、细致的服务。

### 01 买理财产品、购基金 投资渠道一箩筐

银行卡里的钱如果只在活期账户里“睡大觉”,那实在太不划算了。有没有更好的投资渠道呢?当然有。交通银行会根据客户的风险承受能力向其推荐合适的产品。如果您的风险承受能力较弱,对于收益率的要求不是太高,那么保本型理财产品就是您的“菜”。

如交通银行近期推出的稳添利系列产品,就承诺本金保证,并按约定投资收益率给付理财收益。该产品募集到的资金由交通银行统一运作,投资于货币市场和公开评级以上的债券市场工具及金融衍生品等,销售时间为3天至7天,减少了客户资金的闲置时间,同时该产品T+0到账。当您急需用钱时还可以用该产品购买凭证在交通银行办理质押贷款业务,不仅能解燃眉之急,还能享受理财收益。

据了解,稳添利系列产品期限从30天到180天不等,您可以根据自身对资金流动性的要求进行选择。该产品采取循环发售的方式,几乎每天都

有在售产品。

对收益率要求较高的客户,可以选择风险相对较大的基金产品。交通银行与国际知名基金评级机构——晨星强强合作,针对激进型、稳健型、保守型等不同风险属性的投资者设计了不同风格的基金组合,每款组合中都涵盖了4只至6只绩优基金,并且根据市场情况灵活调整基金组合中的基金配比。

此外,对于已经购买了基金产品的客户来说,交通银行还提供基金健诊服务。交通银行联合国内专业基金研究中心,对客户所持有的基金进行全面检视,根据客户资料、综合投资属性、风险承受能力等,为客户提供专业化的基金投资建议,而且每次基金健诊的资料都会被整理,制成客户的专属理财记事本。有了专业机构的支持,基金投资的风险大大减小了。如果您想进一步平抑市场风险,还可以选择基金定投分批投资,实现积少成多。

### 02 家庭理财 风险意识不可缺

做投资,最重要的是要有风险意识,对于家庭来说更是如此。我们不能将家庭资产的绝大部分都用于风险投资,因此,适当的黄金配置显得必不可少。

交通银行针对客户的黄金配置需求,推出了自主品牌投资金条“沃德金”,该产品有10克至1000克共8种规格14款经典产品和生肖金。“沃德金”参照当日基础金价浮动,紧跟市场,且可以进行回购,买卖便利。

在家庭理财中,为了应对各种风险,保险也被越来越多的人接受。在交通事故频发的今天,交通银行为客户量身打造了“安行人生”风险保障型产品。每年缴纳2083元,夫妻双方就可各享受长达30年的私家车、海陆空公共交通意外身故及全残的100万元保障金和每日100元的意外住院补贴,同时可获赠最多两个孩子的高达10万元的私家车驾乘保障金,缴费满10年后,可以全额拿回本金。

### 03 交行工资卡 优惠知多少

对于工薪族来说,最大的收入来源就是工资,如果您所在的企业选择了交通银行作为代发工资的银行,那么您就可以享受到一系列的优惠措施。如果您已经是交行的代发工资客户,来看看有哪些优惠措施您还不知道吧!

一是优惠费率,交通银行代发工资客户享有免除年费、工本费、小额账户管理费、短信提醒服务费和网上

银行使用费、手机银行使用费的优惠措施;二是代发工资客户在省内有关行的地市通过自助设备跨行取款零手续费;三是可以购买交通银行为其量身定做相应的专属理财产品;四是可以参加代发工资客户专属的市场活动。

交通银行近期还在全省范围内向代发工资客户开展了“悦享代发”五重礼活动,将会送出手机话费、借记卡积分等礼品。