

家居·综合

红星美凯龙工厂直销节“返现金”，优惠实实在在

透明价格促销 省钱看得见

□刘丁

上周，11月8日洛阳红星美凯龙将举办第三届工厂直销节的消息刊发后，受到了广大消费者的热烈关注。

“在此次工厂直销节中，消费者可以享受双重优惠。一是凭工厂直销卡在活动当天购物，可获得出厂价；二是在享受出厂价优惠的基础上，还可以获得洛阳红星美凯龙自掏腰包的‘返现金’优惠。这双重优惠叠加之后，品牌家具和建材产品的价格低得超出想象，消费者此时出手绝对划算，过了这村就没这店了。”洛阳红星美凯龙策划部副经理李峰说。

面对第一重优惠，许多消费者表示理解，因为各家居品牌工厂年底要清理库存、冲击销售量，以完成全年任务，因此在工厂直销节上才会推出非常低的价格。但是面对第二重优惠，许多消费者表示，先交全款再返还折扣现金，程序繁琐，为什么不直接打折，交85%或89%的现金不是更省事吗？

对此，李峰解释道：“之所以用看起来复杂的‘返现金’方式，是为了真正做到价格透明化，把折扣实实在在地返还给消费者。直接打折的主动

权在生产厂家，属于他们的个人行为，红星美凯龙商场无法掌控，难免会出现先提价后打折的‘假折扣’行为，这将导致消费者利益受损。如果让消费者按商品明确标识的价格，在享受完生产厂家提供的优惠之后，把成交价全额交付到红星美凯龙商场收款台，商场再按规定折扣将优惠金额返还给消费者，就能实现商场对折扣的监控，彻底避免了直接由生产厂家提供折扣时可能出现的弄虚作假情况。”

一位曾参与过洛阳红星美凯龙“返现金”活动的顾客说：“我准备再在此次工厂直销节上购买一部分家

具，因为我觉得这种促销方式很透明，很实在，能让消费者明明白白地看到自己究竟省了多少钱。”

据了解，在此次工厂直销节活动中，洛阳红星美凯龙将推出工厂直销卡，消费者只有获得工厂直销卡，才能在活动当天享受到出厂价优惠。洛阳红星美凯龙在销售工厂直销卡时，会对消费者进行评估，将直销卡送到真正需要它的人手中。

《洛阳晚报·家居周刊》现面向社会征集媒体监督团成员，红星美凯龙将赠送给每个成员一份礼品，报名电话：63217562。

市区及县区部分直销卡售卡电话

- 泉舜财富中心四期、开元壹号：13938852228
- 盛世新天地、绿都塞纳春天：18003791281
- 东方今典·境界、翰林院：15838807118
- 盛唐至尊、汇景湾：18637911212
- 建业·世纪华阳、美景阁：15237954001
- 吉利区、新安县、偃师市、君河湾：15838592688
- 宜阳县、伊川县、嵩县、名优雅筑：13346997308
- 红星美凯龙商场售卡电话：15236171921

金秋农副产品博览会开幕



开幕式上的精彩演出

□张宝峰 文/图

10月29日，“2014年洛阳农业产业化龙头企业金秋农副产品博览会”在洛阳宏进农副产品国际物流中心隆重开幕。

此次博览会从10月29日开始，将持续到11月2日，共有全市近300家代表参加。在20000平方米的展区内，固定展位200余间、临建展位近50间，共展示糖、烟、酒、茶、干果、副食、地方特产、粮油、干调、冻品、水产、精品蔬菜等农副产品万余种。展会期间还设立精彩有趣的活动，包括宏进农批干果区开业、每日万斤蔬菜大抢购等。

同时，宏进启动二期旺铺全城公开，再次掀起投资热潮。洛阳宏进农副产品国际物流中心项目规划总占地面积1000亩，项目总建筑面积约53万平方米，总投资额约14亿元。配套蔬菜、果品、粮油、干调、水产海鲜、冻品、综合副食等七大交易区，以及冷链中心、仓储物流中心、加工配送中心、检验检测中心、电子结算中心、信息中心、会展中心、农商总部办公中心、综合配套中心等九大功能中心。

M 红星·美凯龙
MACALLINE

全球家居 品牌典范

建材 家具 灯饰 窗帘

工厂直销节

11月8日
震撼全城

● 直销卡是参与工厂直销节所有活动的唯一凭证 ●

不求利润 只为年底冲量



微信账号：Lyhx65915088



「直销卡」
全城火爆发售中

参与工厂直销节所有活动的唯一凭证

工厂直销就是砍掉中间流通环节，降低流通成本确保价格最低。时至年末，全国百家一线工厂齐聚洛阳红星美凯龙，带来工厂直供产品，并给予经销商帮扶措施，确保工厂直销节产品的质优价廉，不求利润，冲刺全年销售任务。

服务电话 65915088

地址：洛阳新区牡丹大道1号（红星美凯龙）
网址：www.lyredstar.com