



“1元拍汽车” 你准备好了吗

来看看网购汽车全攻略吧

□记者 韩霖

忙活了一个双休日的李女士很郁闷,本想趁着“双11”特惠,在网上“拍”一辆汽车,但整个流程走下来,她反而犹豫不决了。“原本以为‘拍’汽车和‘拍’衣服、化妆品一样方便,看货、下单、付款、等待收货、确认点赞。”李女士说,“没想到却只能‘拍’预付金,后面要到4S店选车、提车、办理后续业务。”

在电子商务快速发展的今天,“双11”已经成为消费狂欢日。从最初几百元的衣帽、化妆品,到后来上千元的电器、手机,再到如今几十万元的汽车,网购商品越来越大件了,消费者网购的热情也不断高涨。“一元秒杀汽车”“万元优惠+大礼”……铺天盖地的网购优惠信息,让包括李女士在内的消费者跃跃欲试。那么,让李女士犹豫不决的原因是什么?网购汽车有哪些需要注意的地方呢?

网上“拍”的是预付金

在李女士的指导下,洛阳晚报记者打开某大型购物网站的“双11汽车网购专区”,广汽丰田、东风日产、上海通用雪佛兰等多个汽车品牌赫然在列。随后记者打开了一些汽车的购买网页,发现其中绝大多数在售产品需要“拍”的是预付金。

“我之前关注的3种车型,有两种参加了‘双11’的活动,我‘拍’的都是预付金。一个是网上交预付金可以返贷款利息,另一个则是交1万元的预付金,再送1万元的礼包。”李女士说,“和网购其他的商品相比,网购汽车的步骤复杂得多。”

在李女士的指导下,记者也体验了一下网购的具体流程。

登录网站,选择心仪的汽车品牌及车型——选择购车者所在地及意向经销商——与网店店主沟通,留下自己的信息——“拍”下预付金——待经销商联系自己后进店选车——谈好价格,签订合同——支付剩余车款——办理相关手续——提车——回到网站确认收货。

动动鼠标就能享受优惠

和李女士的犹豫不决不同,杨先生就很享受网购汽车的乐趣。

“虽然只‘拍’了预付金,流程也复杂了点,而且后续手续要到4S店办理,但动动鼠标就能得到大礼包,还是挺实惠的。”杨先生说,“对于我这样的‘懒人’来说,网购汽车确实是个福利。”

“平时上班时间长,遇到节假日还要加班甚至出差,我都是通

过报纸和网络了解汽车的。”市民沈河亮说,“在网购平台上,相同的一辆车,这么多经销商一起报价给优惠,肯定比我去4S店里要方便得多。”

据了解,网购平台吸引了大量主流汽车品牌,并在“双11”推出各类优惠,虽说汽车网购尚未成熟,但依然吸引了不少像杨先生和沈河亮这样的消费者。

看清“馅儿饼”,绕开“陷阱”

洛阳晚报记者随后走访了多个网购达人及4S店电子销售部门的工作人员,请他们就网购汽车的风险给大家提个醒。

“汽车的网购要麻烦得多。第一,它‘拍’的只是预付金;第二,选择电子销售渠道的汽车品牌和车型有限,像我之前看了3款车,参加‘双11’活动的仅有两家;第三,购车流程太长,需要反复电话核实信息。”李女士解释道。

“即便你在网上订了车,选车、试车、交付尾款、提车等手续,还要到4S店进行。”李女士说,“另外,网上付款存在一定风险,尤其是进行大额支付。”

东风悦达·起亚洛阳悦达店市场经理王卫东说:“由于网购的资金链较长,回款相对较慢,因此消费者在交纳预付金时,最好确定一下预付金能否退还、周期多长。”

“网购的消费者一定要登录正规的门户网站。”宝马洛阳豫德宝4S店电子销售顾问梁洪说。

在下单前,最好问清楚这些问题:现金优惠是否有附加条件?赠送的保养礼包能否在本地4S店使用?部分热销车型需不需要加钱?进口车型的车辆合格证、随车检验单等资料是否齐全?异地提车能否入户?“在核实过这些问题后,再下单不迟。”梁洪说。



技术日产 人·车·生活

真正不一样的 11.11 来啦!

双11击破8折不是事儿! 全民嗨抢放肆购!

阳光 5.98万元起

骊威 6.98万元起

轩逸经典 7.98万元起



限量销售 50台

洛阳威盛专营店 销售热线: 686 0000 售后热线: 6525 3222 洛龙区龙门大道牡丹宫路口南侧
 洛阳威丰专营店 销售热线: 6525 0000 售后热线: 6523 5888 九都东路名车苑路口南200米



服务热线
400 830 8899 800 830 8899
www.dongfeng-nissan.com

TEANA 天籁 SYLPHY 轩逸 SUNNY 阳光 LIVINA 骊威 TIIDA 骐达
 MARCH 玛驰 X-TRAIL 奇骏 QASHQAI 逍客 MURANO 楼兰
 QUEST 贵士 PATROL 途乐 370Z NISSAN GT-R

东风日产