消费•奢品

韩烁:

香港东方 神韵国际集团 有限公司首席 珠宝鉴赏师 香港珠宝 学院JID

国际翡翠 学协会会员

香港东方 神韵国际集团 有限公司豫西 分公司经理



寻一方有缘翡翠 找一个真实自我

近日,与一位相识不久的翡翠爱好者 聊天时,她问我,为何经常与朋友谈心都 会说起每个人都应该有一方属于自己的 翡翠。"韩烁,是否因你多年从事翡翠销 售工作,与她朝夕相伴,早已爱她成痴, 才会觉得每个人都应该佩戴她?"朋友笑 着问道。

听了这位朋友的问题,我摇了摇头向 她解释,我建议身边的朋友寻一方属于自 己的翡翠,并不是因为我个人的工作与喜 好,而是源于翡翠与人的情缘和翡翠自身 的品格。听了我的回答,朋友有些疑惑, 请我详细为她解释一番。其实,在日常与 各位翡翠爱好者聊天时,我发现有此疑问 的人不在少数。本期《韩烁说翠》栏目中, 我想就此问题分享一下自己的心得,希望 大家在听过后,能更懂翡翠、更爱翡翠。

与《红楼梦》中含五彩晶莹玉石而生 被誉为"文曲星"下凡的宝玉一样,从古至 今,每一个才华横溢的人大多选择与玉石 结下一段情缘。而作为玉石界当之无愧 的佼佼者,翡翠在经过亿万年的地底埋 藏,并与风雨雷电、水火冰雪相亲相融后, 便带有山精与水魄,蕴含着天地灵气,无

> 疑是人与玉石情缘的最佳载体。 同时,不仅人寻翡翠,翡翠也在 寻人,经历了时光变换而容

颜不改的翡翠,来到世间只为寻得与她有 缘的主人。加之翡翠寓意健康、平安,素 有守护者的美名,所以自古就有"君子无 故,玉不去身"的说法。人与翡翠,翡翠与 人,在冥冥之中,有一种神秘的力量将他 们相通、相联,这就是几千年来人与翡翠 之间那份难以割舍的情缘。

我常说每个人都应找寻属于自己的 一方翡翠,除了因其与人之间有着相知相 伴相守的独特情缘,还因其拥有高洁的品 格,常言道,观其友而知其人。作为我们 身边一位相伴左右、形影不离的好友,翡 翠刚柔相济的质地,蕴含着坚韧与温良, 恰似中国人仁义礼智信、温良工谦让的性 格写照;而其光滑、润泽的外表,则如同水 源一般包罗万象,清澈透明,恰似心胸宽 广、善良本真的智者。

人之初,性本善。纷繁世间、诱惑太 多,我们是否因为行走多时而忘记本真自 我? 我们是否因为追名逐利而失去内心 的那份平静与安宁? 不妨让身边的翡翠 帮我们看清自我,找到自己本来的模样, 让其代表的高洁追求,为我们找寻一种寄 托,一份内心的安宁与坦然。真我相随, 不忘初心!

普罗众生虽取舍万殊、静噪不同,但 当其乐于所遇,亦能欣然自足。佩一方翡



抚首筝曲涤心田,心语自然两缠绵。 静守时光修真我,莫忘初心方安然。

翠在胸前,轻轻地闭起眼睛,就如同与一 位久违的朋友相遇。轻轻抚过,让心与心 交流,自己与自己对话,让静谧的感觉弥 漫心间。从此心境淡然、追求本真、逢凶 化吉、好运连连。这必定妙不可言!



东方神韵翡翠紫



欲了解本栏目 详情,请登录新浪 微博@韩烁说翠浏 览系列文章。

时尚秀水

11月11日,秀水3号地下商业街推出"砸金蛋 赢大奖""午餐免费"等活动,赚足人气

借力双11秀水秀时尚

□记者 曾宇凌 文/图

"571亿元,'双11'再创神 话!"据媒体公布的数据显示,11 月11日当天,天猫的总成交额达 到571亿元。"双11"网购节已经 变成一场名副其实的全民狂欢, 就连影后章子怡也成为网购达人 的一员,早在"双11"来临前两 天,她就在网上大肆采购。

作为时尚界的一员,秀水3 号地下商业街在"双11"当天也 顺势推出了一系列活动,既有 线上的优惠活动,也有线下的 精彩互动,吸引了大批年轻消 费者关注。



砸金蛋现场

现场砸金蛋 奖品很丰厚

"双11"不仅是消费者 的节日,也是商户们的节 日。为了回馈广大商户,秀 水3号在"双11"当天推出 "砸金蛋 赢大奖"活动。

在活动现场,不仅有 精彩的歌舞、魔术表演,还 有激动人心的砸金蛋赢大 奖环节,奖品有iPhone6、 iPad mini2、电动车、洗衣 机等。随着一次次金花四 溅,活动现场的气氛被推 向高潮。

在现场,商户韩女士幸 运地砸中金蛋,赢得一辆电 动车。她激动地告诉小记, 她在秀水3号经营了一间 20余平方米的服装店,服 装风格都是韩范儿的,有不 少衣服都是从韩国直接发 货,"开业一个多月来,店里 的人气越来越旺,已经有近 百名会员,有不少还都是回 头客介绍的"。





一千份"免费午餐" 现场派送

都说天底下没有免费的午餐, 可在光棍节当天,有一千名顾客在 秀水3号吃到了一顿满意的"免费 午餐"。

原来,在光棍节当天,为了吸引人 气,秀水3号印制了一千张10元代金 券,在各个出口向消费者免费发放。 这张代金券等同于10元现金,可以在 秀水3号的所有餐饮店使用。

虽然光棍节当天并非周末,但秀 水3号的餐饮店里到处可以看到人头 攒动的景象。在一家以重庆风味为 特色的面馆,店老板高兴地告诉小 记:"今天中午的生意特别好,来吃面 的以情侣居多,有不少是拿着代金券 来的。"这家店的特色美食是红烧牛肉 面和肥肠面,小碗的只要14元。也就 是说,市民出示10元代金券后,只付 4元就能吃到香喷喷的牛肉面或肥肠 面了。这家面馆的隔壁是一家烤猪蹄 店,店老板是一名90后小伙儿,"今天 一上午就卖出去30多份烤猪蹄,多 亏'双11'这阵儿东风"。

"双11"当天,除了上面介绍的这 些线下活动,主打微商城概念的秀水 3号还在"附近生活"APP手机客户端 推出了丰富多彩的线上活动。