

全市牡丹产业发展会议明确提出,到2020年百万亩牡丹绽放洛阳,油用牡丹将成新宠 现场算账,百万亩牡丹可年赚471亿元

核心提示
□记者 赵硕 通讯员 韩孟伟

到2020年,我市牡丹种植面积达到100万亩,产业总产值达到300亿元,争取达到500亿元……在昨日召开的全市牡丹产业发展会议上,《2015年牡丹产业发展工作要点》(征求意见稿)提出了从明年起我市牡丹产业的发展目标和将要采取的措施。在会上,相关部门为与会人员算了一笔账,百万亩牡丹每年可赚471亿元。

我市目前牡丹种植情况

- 牡丹面积:15万亩
- 年均增加:2011年以来平均年增3万亩以上
- 牡丹产业生产总值:12亿元(2013年)
- 油用牡丹规模:13万余亩,规模种植种苗品种300多个,种植面积6000多亩,种苗市值数亿元,先期种植的近5万亩牡丹今年已经开花结实,进入初产收益期

来算算种牡丹有多少收益

- 油用加工类牡丹90万亩,年产值可达381亿元
 - 种子:平均每亩年产250公斤,90万亩就是2.25亿公斤,每公斤20元,年产值是45亿元
 - 花瓣:每亩年产100公斤,花蕊每亩年产10公斤,年产值6亿元
 - 食用油:年出油量为4500万公斤,每公斤400元,年产值180亿元,加上籽壳、蛋白醇等,年产值可达200亿元
 - 牡丹花茶、花蕊茶制品年产值50亿元
 - 牡丹精油、化妆品等年产值30亿元
 - 牡丹永生花,花艺,牡丹食品、饮品、保健品等年产值50亿元
- 观赏类牡丹10万亩,年产值20亿元
 - 观赏类牡丹种苗面积3万亩,年产值10亿元
 - 切花面积2万亩,年产值6亿元
 - 反季节盆花生产200万盆,收入4亿元
- 牡丹花卉及加工产品交易物流收入20亿元
- 休闲观光综合收入50亿元以上

测算年产值合计:471亿元



牡丹发展“路线图”:到2020年要有百万亩牡丹

会议下发的《2015年牡丹产业发展工作要点》(征求意见稿)为我市明年及未来的牡丹产业发展指明了方向。

●目标:到2020年牡丹种植面积达到100万亩,产业总产值达到300亿元,争取500亿元。2015年新发展牡丹面积3万亩,争取5万亩。鲜切花基地面积达到1000亩,牡丹产业总值达到15亿元。加快牡丹产业集聚区建设进度,深加工园建成投产,交易物流园主体工程建成投运,牡丹种植休闲观光园初具形象。

●措施:

- 1.规划牡丹产业集聚区,加快建设牡丹深加工园,高标准建设牡丹深加工基地;
- 2.创建一批标准化种植基地,积极创建省级、国家级示范基地(示范区);
- 3.打造洛阳牡丹切花品牌;
- 4.示范推广“龙头企业+

基地+合作社+农户”的最佳发展模式,促进龙头企业做大做强;

5.积极探索牡丹与其他经济作物科学套种种植模式,发展油用牡丹种苗基地;

6.对牡丹籽油、牡丹食品、饮品、保健品、牡丹精油化妆品、牡丹艺术品等加工产品进行创新和升级,鼓励牡丹龙头企业进行技术、资金、市场方面的合作,建设保鲜冷藏设施,形成收贮保鲜、冷链物流、区域配送、信息服务等综合性的牡丹花卉及产品物流体系;

7.选定一批亟待解决的牡丹产业发展课题,重点为育种和引进专业品种等基础性研究、盆养牡丹容器栽培、牡丹快繁、专用基质肥料、切花保鲜、油用牡丹标准化栽培、深加工等;

8.发挥牡丹协会的作用,指导成立县区分支机构和牡丹经纪人分会,构建经纪人销

售网络;

9.充分利用“牡丹花都”平台做好电子商务,拓宽牡丹特产外销渠道;

10.加快推进牡丹产业集聚区深加工园区和花卉交易物流中心建设,尽快建设牡丹产业集聚区加工园和牡丹物流交易园,保障全市牡丹花瓣、种子深加工和产品交易顺利进行;

11.市城乡一体化示范区和伊滨区要尽快完成深加工园和花卉交易物流园的征地和挂牌工作,与企业签订入驻协议,保证今年年底前开工建设,2015年加工园建成投产,牡丹花卉交易物流园主体工程建成开始运营。

会议还透露,26日至28日,我市与中国林业经济学会、中国林业经济产业联合会联合,在新区会展中心举办首届“中国洛阳牡丹加工产品博览会”,展品以全国牡丹深加工产品为主。

大学生生活之兼职篇

大学生兼职常会陷入误区,导致结果与预想南辕北辙

兼职该咋选? 找对方向,多留心眼儿

□记者 刘亮 文/图

在校期间,不少大学生会因为经验不足走进兼职误区,甚至会上当受骗。怎么正确看待兼职?怎么安排好适合自己的兼职?怎样在兼职过程中维权?咱们一起听听过来人的话。

新生想找兼职,方向很重要

河南科技大学信息工程学院大一学生小江最近正在网上找家教的兼职。她之前在上海市场附近发了几天传单,觉得钱挣得不多,又没有锻炼效果,和自己预想相差甚远,就果断放弃了这份兼职。

和她一起的还有一名同校的大二学姐毕同学,她说:“我以前做过促销,觉得挺锻炼口才的。”不过,在她心里最想做的兼职是礼仪模特。

在多名受访大学生中,有过半的人表示,想通过兼职来锻炼自己的交际能力、拓宽自己的眼界等,遗憾的是,最终的结果往往与预想南辕北辙,“这些理由听起来很合理,但其实有点假、大、空,是没有方向的表现”。已经从洛阳理工学院毕业两年的姜文晓说。

姜文晓在校时学的是广告设计专业,现在和朋友合开了一家彩绘公司,生意做得有声有色。他说,多数大学生找兼职,真正与自己所学专业对口的并不多见。

在校时,姜文晓就开始通过朋友介绍、网上发布等渠道为一些小区美化井盖,“挣钱不多,颜料还都要自己买”。他说,不过他得到了很多实际彩绘的经验,更重要的是他认识了不少客源,这为他日后从事这个行业提供了很好的基础,可以看出,兼职也是一种求职渠道。

“向前看,不要向钱看,如果因为家庭问题需要考虑生活的话,尽量平衡一下,不要盲目选择。”姜文晓说。

防受骗,心眼儿和证据都要留

“刚开始经验欠缺,在兼职时吃哑巴亏的事儿也挺多的。”河南科技大学的大四学生李飞说,在大二时,他看到学校到处张贴着中介的兼职信息,不但工作清闲,而且待遇不错,就心动了。

“他们收了我500块钱的押金,说兼职结束之后退,签了一个简单的合同。”李飞说,之后,中介公司给他介绍了几个发传单、服务员、洗盘子之类的活儿,李飞觉得受骗了,不料中介的工作人员当场翻脸,并利用协议漏洞,称李飞单方面毁约,并以此扣了李飞的500元押金。

晚报律师帮帮团成员、河南大进律师事务所律师谢亮说,要避免掉进黑中介的陷阱,先不要急于交钱,要先了解该中介是否有合法的营业执照,办公场所是否正规,中介资质等情况。

另外,如果在网上找兼职,一定要核实是否有以该公司名称注册的公司,最好留下公司负责人的电话号码、身份证号码,不要只通过QQ、邮件交流,而且要求对方及时结算工资,不要等全部工作完成后再结算,以免损失更大。

最后,同学们一定要及时签订劳动协议,要明确双方的权利义务,不少用人单位以时间短为由拒与学生签协议,学生应主动争取。签协议时还要留意有关条款,比如在工资结算方面,建议采用周薪制或10天结算一次工资,这样有利于防止欠薪。



大学校园内有很多兼职信息