

车·车市

二手车市

□记者 许晓洁 文/图

虽然如今已经春暖花开,但对二手车商们说,现在二手车市场仍然在冬天里。不过,冬天也有冬天的风景,最近这段时间,到二手车市场卖高端车的人很多,买家用车的人也很多,于是现在可以说是买高端车和卖家用车的好时机。



高端车扎堆出售,家用市场走俏,
二手车市场真是忙——

有人卖车忙 有人忙买车

1 “一天有两三个来卖高端车的”

近日,洛阳车汇一汽车销售服务有限公司(以下简称车汇一)接待了不少来卖高端车的客户,这些客户要卖的是巴博斯、奥迪A8、宝马X6、宝马7系、坦途等车型,价格从四五十万元到100多万元不等。“以前一个月有两三个客户来卖高端车的,现在一天就有两三个来卖高端车的。”车汇一相关负责人说,如今生意不好做,好多人拿高端车顶账,这是到二手车市场卖高端车的客户多的主要原因。

不过,对于这样的高端车,二手车商却不敢轻易接手。“这种车的受众群很小,买的人少,我们接手后,也怕压资金。”车汇一相关负责人说,他们店里曾经收过一辆路虎揽胜,最后就是赔了20万元卖出去的。

这名负责人说,现在卖高端车的人多,买高端车的人少,这些客户之间也形成竞争关系,他们想把车卖出去自然需要压低价格,这么一来,到二手车市场买高端车的消费者就沾光了。

2 二手车市场家用市场走俏

虽然二手车商对高端车不怎么“待见”,但是对于10万元左右的家用车喜欢得很。“最近来店里买10万元左右的家用车的消费者挺多的,可店里的这种车数量比较少。”车汇一相关负责人说。

“春暖花开,好多人都想开车自驾游,对一些消费者来说,买二手车也是不错的选择。”惠通二手车交易市场的相关负责人说,这也是二手车市场家用市场受欢迎的原因。

该负责人说,一般要到二手车市场卖家用车的客户,都会到各处比价,谁出的价高卖给谁,二手车商又缺这种车,于是这种车的价格被抬得比较高,现在可以说是出售家用车的好时候。



评估师正在检测二手车的车况

3 买卖二手车要手续齐全,及时过户

买卖二手车时,一定要找正规的二手车经销商,避免不必要的风险。惠通二手车交易市场相关负责人提醒,买二手车,特别是买高端二手车时,消费者要仔细检查车况,车的瑕疵越少越好,不要选颜色太过另类的二手车,以便于将来出手。在买二手车时,消费者要仔细检查车的各种手续,及时给车办理过户手续。



4月3日,进口大众洛阳中豫4S店携进口大众up!及高尔夫Sportsvan惊艳亮相2015中国洛阳第14届国际名车展。其中,进口大众up!推出2015款up! move up!和2015款up! high up!两款车型,售价分别为11.69万元和12.99万元;全新Sportsvan 售价25.12万元。

进口大众up!在海外拥有众多追捧者,而对国内消费者而言,在目前倡导环保理念的大环境下,这种小排量、体积小的车型也完全符合国内消费者的需求,另外可爱的造型也为其加分不少。

进口大众全新高尔夫Sportsvan定位于一款多功能紧凑型车,受众人也集中在注重家庭人员出行的用户。它外形设计风格较沉稳,内饰也增添了更多储物空间,更加注重实用性和功能性。(小双 摄)



4月11日,2015年BMW 3行动郑州站在郑州北服务区正式开启。BMW 3系从1975年诞生以来,不断挑战极限,超越自我。40年的历史让它拥有数以千万计的车主,拥有“运动王者”的美誉。今年又恰逢BMW 3系40周年这一特殊时刻,2015年BMW 3行动继续秉承创新与激情的理念,内容设置更加丰富。2008年,BMW在中国为3系爱好者们倾情打造这一体验平台,发展至今,BMW 3行动已经成为行业内首屈一指的激情盛会,成为车迷聚会、了解3系、享受乐趣以及传递激情的完美平台。今年BMW 3行动覆盖的城市数量再度增加,全国共有103个城市参与,经销商数量达到250家。(豫文 摄)



4月10日,东南汽车V系全新V5 plus、V CROSS以“我是热点”为主题,在建业凯旋广场正式开启洛阳“热点”风暴。V5 plus售价为7.69万元~10.59万元,以全新立体雕塑外观、质感内饰、宽式空间三大核心升级,打造V系越级品质车型。V CROSS以5款车型打入跨界车市场,售价为7.99万元~9.79万元,凭借其个性与实用性,已成为跨界车市场的新风尚!这两款车在洛阳上市之后亦展开城市试驾会,近10辆V5 plus、V CROSS形成炫酷车队带着“年轻”的气息开始了环形试驾征程,以三菱冠军赛车的运动基因与三菱高标准的国际化造车品质,攻克征途上各类挑战性的路况。(省广 摄)