

乐活·讲述

“不务正业”之创业故事

I 迈进咖啡店，
一群高“颜值”的人入眼

实事求是地讲，一走进这家咖啡店，让早已加入“外貌协会”的我惊喜不已，几乎要狂喊出声：“嗨！你们在拍偶像剧吗？”

只见窗台边的沙发上，坐着数个正在闲聊的小伙儿，一个比一个年轻，一个比一个帅！门旁的小圆桌那儿，散坐着几个姑娘，有的在上网，有的在看书，也都很漂亮。

吧台后面那一男一女长得就更出色了：男的高大英俊，下巴上有点儿胡子茬儿，穿着时尚，制作咖啡的动作娴熟、优美；女的看样子不过二十岁，正在整理花花绿绿的饮料吸管，她长着鹅蛋脸，大眼睛，黑发用一条淡绿色发带松松地扎在脑后，露着光洁的额头，嘴角一抹甜甜的笑……

店里的陈设是原木色调的，搭配大大小小的绿植，书架占了整面墙，田园风情与书卷气息浑然一体。耳边飘荡着若有若无的音乐，鼻尖萦绕着丝丝缕缕的咖啡香气……这一切衬得在这场景里的人可爱极了！

2 明明可以拼脸，
人家非要拼才气

吧台后面那个小伙儿就是店主人王祺。他今年30岁（看样子25岁），毕业于西安翻译学院国际贸易专业。

他很恋家。毕业当年，他应聘进了洛阳某矿产品进出口公司，待遇优厚，还能经常出国。据说那家公司门槛很高，王帅哥能顺利入职，除了刷学历，八成还刷了“颜值”——帅哥在面试时肯定沾光啊！

王帅哥显然不满足于“刷脸”，他上班之后，又自学考取了第二个学士学位。事情是这样的：王祺有一个哥们儿在移动公司上班，为了升职必须有本科学历；可能是觉得一个人考试没劲儿，那哥们儿就怂恿王祺一起考。“当时报考洛阳理工学院自考生的有几万人，学校只招几百人，我俩都考上了。”提起这事，王祺眯起了细长的眼睛：“要拿到工商管理学士学位不容易，得加考英语。幸好我英语还不错！”

你看，多少人一上班就懒得充电，尤其是帅哥美女，科学研究表明，他们升迁加薪的机会比常人多，可是这真正的帅哥根本不把帅气当饭吃，反而比别人更努力、更积极、更上进。

80后美男，双学位，未来对于这种人来说简直就是一片坦途啊！一直往前走就是了，王祺却偏要拐一个弯。

这是位于洛阳理工学院西区西门口的一家小小咖啡店，名叫“三善生活”。

我收到过一张宣传单，上面说，此店乃洛阳理工学院创业项目，周末有英语沙龙、主题派对、杀人游戏选拔赛、乐队演出及电影公映等活动。

这意味着，这是一家年轻态的咖啡店，不但有咖啡，还有青春无敌的面容以及专属于校园的清新气息。经营者十之八九是已毕业的大学生，且有未毕业的大学生在此勤工俭学。

我只是没想到，这些人都长得那么好看！

□记者 张丽娜 通讯员 Frank Vision 文/图

美男咖啡店



王祺

3 明明可以拼才气，人家非要拼活力

今年2月，王祺摔了许多人艳羡不已的金饭碗——辞职了。他要自己创业。

促使他做出这个决定的“元凶”，是他那个同样帅气的表弟章小奇。小章今年26岁，曾在美国洛杉矶留学，主攻机械制造。

老外爱喝咖啡，美国的街头巷尾咖啡馆林立。小章近朱者赤，渐渐对咖啡文化着了迷，回国后不愿当工程师，死活要当咖啡传道者。他在洛阳理工学院的一个角落开了一家咖啡店，名字起得新鲜，叫“苏轼咖啡”。

苏轼又名苏东坡，乃宋代大文豪，中国万千文人的偶像。小章对东坡先生奉若神明，于是以中国风的名字命名西洋化的咖啡店——这也算是中西结合，令人难忘。

话说回来，王祺见表弟自立门户，抛弃专业谋副业，把兴趣变成了事业，很受启发。他所在的公司待遇虽好，可是留给他施展拳脚的机会似乎并不多，他几乎可以预见十年后自己平淡的生活。这使人沮丧。

他也喜欢新鲜事物，也想大干一番。人不能死气沉沉地活着，得有蓬勃的活力。

“过去的年轻人好泡网吧，后来流行去KTV、泡酒吧，现在人们觉得酒吧太闹腾，想找个安静的咖啡厅放松心灵。”王祺认真考察了洛阳市场，决定与表弟联手开一家咖啡店。

4 明明可以拼价位，
人家非要拼品位

店址选在洛阳理工学院院内，一是因为校园里的年轻人更容易接受新生事物，更愿意体验貌似奢侈的咖啡文化；二是因为租金低。

“三善生活”所在地原是大学澡堂储物间，且在二楼，改造开店稍有难度，学校以大约每月4000元的价位将其出租给了王祺——好歹王祺也是此校校友，这叫肥水不流外人田。

为了省钱，王祺请熟人帮忙设计装修；为了降低成本，他自学煮咖啡、调鸡尾酒、做蛋糕、做比萨饼；为了聚人气，他邀请合作伙伴给顾客美甲……

这才有了我刚进店时看到的那一幕。和他一同在吧台忙活的漂亮姑娘名叫徐卿君，刚从洛阳理工学院毕业，是此店全职咖啡师、蛋糕师、服务生……啥都能干。

王祺还招聘了一拨在校大学生做兼职。据说，应聘者有一百多人，他留下了6个。

此店店名很阳光：“三善生活”，“三善”谐音“Sunshine”，在英语中代表着阳光和晴天，使人联想到蔚蓝的天空和辽阔的沙滩。

三三得九，九九归真；“三善”，也意味着至纯至善。年轻的店主和店员，向顾客们发起了真善美的号召：爱护环境，爱惜自然，多发善心，多说善语，多做善事。

“三善生活”先做表率：好咖啡豆磨出好咖啡，售价比高档咖啡馆便宜一半。

员工们分为A、B两组，竞争服务，每周优胜者可得电影票。管理方式有效且充满人情味，王祺的工商管理专业知识有了用武之地。

目前，“三善生活”生意还不错。虽说这里常有单身派对、师生联谊会，但王祺并没赚到什么钱。对此他很乐观：“我开店不光为了做生意，也为了锻炼自己、提高自我。一开始我也怕失败，但相比失败，我更怕犹豫不决、浪费青春。创业必须坚定信念，迈出第一步！”

据说，又一个帅哥也要加入他们的队伍——23岁的大学毕业生贾亦博，加盟了“三善生活”连锁店，正在装修店面，准备开网络主题咖啡厅，简称“网咖”。而在此前，从日本留学回来的帅哥叶鹏飞已经入伙，专做咖啡和甜品。

有这么多玉树临风的漂亮伙伴儿撑腰，王祺很自信：“只要东西有特色、老板有魅力，前途一片光明！”

想看看老板多有魅力？请加微信号“wangqi850101”，自己鉴定去吧！

温馨提醒

开咖啡店不同于开饭店，店铺选址要锁定目标消费群，装修要有风格、有品位，可运用灯光、窗帘、绿植等元素烘托温馨、浪漫的气氛。



咖啡店一角