

网购基金有优劣 省了费率 少了沟通

□记者 程芳菲 实习生 李聪

如今,随着第三方基金销售平台的不断增多,投资者只需动手手指,就能通过互联网申购或者赎回基金。网购基金有哪些优势?投资者在购买网购基金时该注意什么?为规范市场秩序,监管层会如何亮剑?

1 网销基金 开户便捷

《洛阳晚报》记者采访发现,目前,投资者购买基金的渠道主要有基金公司直销、银行代销和第三方基金销售平台等。投资者在购买基金时,同传统的基金公司直销、银行代销等方式相比,通过第三方基金销售平台进行开户更为便捷。

在开户方面,投资者只需打开相关第三方基金销售平台,或手机

客户端,填写个人信息(真实姓名、手机号、密码),再关联相关银行卡,即可完成开户。

那么,除了便捷,通过第三方基金销售平台开户还有什么优势?一般来说,如果投资者选择通过A基金公司开户,那么其只能购买A基金公司发行的基金,如果想买B基金公司发行的基

金,就要到B基金公司开户。投资者如果通过第三方基金销售平台进行开户,就可以购买该平台代销的所有基金,种类相当齐全。

2 购买网销基金 可享费率优惠

目前,根据相关规定,国内开放式基金的申购手续费为1.5%,申购费用最高不能超过申购金额的5%。基金公司传统的柜台销售一般没有折扣,而通过基金公司官网、网银、手机银行等方式购买基金,费率有一定的优惠。

那么,第三方基金销售平台在费率方面有何优惠呢?《洛阳晚报》记者统计发现,目前,天天基金网、好买基金、淘宝理财等第三方基金销售平台对申购费率均提供四折优惠。

不仅如此,5月27日,一路财富官网曾发布公告,称该网站从5

月28日至6月26日对代销的30余家基金公司的近1000只基金免除申购费,在业界引起不小的关注。

可以看出,相对于基金公司、银行,第三方平台不仅基金产品的种类更多,其优惠的费率也成为吸引投资者眼球的重要因素之一。

3 通过哪种渠道购买基金 需因人而异

网购基金对投资者而言,意味着更加方便,不过,《洛阳晚报》记者在采访中了解到,有不少市民仍选择通过银行或是基金公司购买基金。

中国银行洛阳分行中银财富管理中心副主任张华表示,投资者的

风险承受能力不同,到银行或是基金公司购买基金时,可以同专业的理财人员进行面对面沟通,了解基金的投向、风险类型等。投资者在购买前要充分了解产品所面临的种种风险,通过网络购买则可能忽视这一点。

张华提醒,购买基金最重要的还是看投资能力,光看费率高低可能“捡了芝麻丢了西瓜”。投资者应充分了解基金的投向、风险等级等信息,选择知名的、可信赖的大型第三方平台购买基金,并根据市场情况调整投资品种。

银行理财产品网上售 动动手指任意选

□记者 程芳菲

随着互联网的普及,不少银行都推出了网银、手机银行专属的银行理财产品。通过互联网购买银行理财产品,不仅更为便捷,还能获得较高的年化收益率。

网银、手机银行专属理财产品

近日,《洛阳晚报》记者登录各家银行的官网发现,不少银行都推出了网银专享理财产品。以建设银行为例,22日,在网银专享理财产品区中,有随E享、保本型、行庆60、共享型等多款理财产品,其年化收益率大多在5%左右。

目前,不少银行都为其网银、手机银行、微信银行推出专属理财产品,其收益率较高,一般比同期限通过银行营业网点等传统方式购买的理财产品高出0.2%左右。

错过了银行营业网点的营业时间,没有买到理财产品?没关系,如

今不少银行的网银、手机银行都推出了24小时购买银行理财产品的服务。不仅如此,一些银行还有针对性地推出了各自的夜间理财产品。相对普通银行理财产品,夜市专属理财产品收益率偏高,吸引了不少投资者。

《洛阳晚报》记者查看部分银行官方网站时发现,多数推出夜间理财产品的银行,其产品多为非保本浮动收益型,理财期限多为30天至168天。不少投资者表示,夜间理财产品的品种较为全面,有的产品投资债券,有的挂钩外汇定期存款产品,收益率高、保本金、流动性强。

知风险、看投向 选适合自己的理财产品

投资者挑选银行理财产品时,应注意些什么?中国银行洛阳分行中银财富管理中心副主任张华说:首先,应看银行理财产品的投资方

向、是否承诺保本等;其次,要重点考查银行理财产品的风险;最后,要对比理财产品的预期收益率,选择适合自己的产品。

张华提醒,投资者通过互联网购买银行理财产品时,应先通过官网或到银行营业网点进行个人风险评估测试。风险评估可以帮助投资者了解自己的风险偏好和风险承受能力,从而选择适合自己的投资产品。投资者可依据自己的财务状况、收入预期、对资金的流动性要求、对风险的厌恶程度及投资产品的特点等多种因素做出投资决策。

张华说,对于经常通过互联网购买银行理财产品的投资者来说,最好开通银行提供的短信通知功能,方便投资者监控账户变动,了解账户资金的划拨、到账情况。

网络催生新模式 保险可以线上赔

□记者 程芳菲

受互联网的影响,传统保险业打破了先前单一的销售渠道。近几年,不少保险公司都在大力推进网销业务,第三方保险平台网站也如雨后天春笋般出现,更有一些保险中介直接把线下业务搬至网上。网销保险为何有如此魅力?市民通过互联网购买保险能享受哪些优惠?

◆大势所趋 保险公司积极“拥抱”互联网

在保险领域,互联网与保险融合的序幕早在几年前就已经拉开了。相关统计数据显示,截至2014年年底,全国共有85家保险公司开展互联网保险业务。

受“互联网+”的影响,保险行业的营销模式也逐渐变得多样化。如今国内大型的保险公司基本都有自己的保险电商平台,比如平安直通保险、太保在线商城等;由保险经纪公司、代理公司等建立的保险中介平台也层出不穷;一些互联网企业依托自身网站建立了保险频道,如淘宝保险、京东保险频道等。

◆产品丰富操作便捷 网销保险魅力大

那么,对于普通消费者来说,网销保险的魅力在哪里呢?

《洛阳晚报》记者采访发现,目前,大部分保险公司已将自己的服务渠道从单纯的网站扩展到手机APP、官方微信服务平台等。消费者通过这些方式,能随时随地实现保单查询、信息咨询、投保续保等功能。不仅如此,一些保险公司还开发出全新的理赔模式,利用移动互联网技术,提供线上直赔、远程定损等个性化理赔服务。

同时,《洛阳晚报》记者登录部分保险公司官网及第三方保险销售平台发现,不少网站还会不定期推出线上购险可享四折至八折优惠,吸引消费者在线投保。

网销保险丰富的产品、全面的信息让消费者具备了足不出户也能货比三家的优势,手续简单、操作便捷也是网销保险的另一魅力所在。消费者只要在网上填好电子保单,之后的付款方式就与其他购物程序相同。一般情况下,一份家庭财产保险的投保全流程仅需几分钟,保险责任次日就能生效。

◆选择正规保险销售网站投保

《洛阳晚报》记者在采访中发现,有部分消费者对网销产品的风险问题表示忧虑。家住西工区的市民王女士表示,通过互联网购买保险,虽然可以享受优惠,但目前大都只提供没有签名的电子保单,而且如果消费者没有主动申请,一般都不寄发票。

对此,业内人士提醒,消费者在网上购买保险时,尽量选择正规的保险销售网站进行购买,在投保时,要注意投保限制和投保范围,确保自己对保险条款了解清楚后再下单投保。此外,为了保证保单的效力,应准确地填写投保人信息并妥善保护账号的安全信息,如果发现保单上的个人信息有错漏,要及时通知保险公司进行修改。

