

第四届小微企业金融服务宣传月 系列报道

伊川农商银行：
助力小微 相融共生

核心提示

□记者 郭飞飞 通讯员 周红晓

小微企业是国民经济的生力军，做好小微企业金融服务工作，是金融支持实体经济、稳定就业的重要内容，也是金融助推大众创业、万众创新的具体行动，事关经济社会发展全局，具有十分重要的战略意义。伊川农商银行作为地方性商业银行，始终以“扎根地方 服务三农”为己任，同地方小微企业的发展相融共生。



伊川农商银行总行办公大楼

1 扶助小微 功夫下在平时



该行领导到农业合作社调研

在第四届小微企业金融服务宣传月中，伊川农商银行精心部署，通过集中宣传、持续性网点推介、创新性科技平台推广、企业交流等大型宣传活动，极大地提升了该行小微金融服务在公众中的认知度。

做好任何一件事情，功夫不在一时而在平时。服务地方经济发展，助力小微企业成长，伊川农商银行从未懈怠。

2 多措并举 提升服务小微企业的能力

金融机构帮扶小微企业，需要的不仅是一腔热血，也需要技巧和实力。伊川农商银行通过多种举措努力提升其服务小微企业的能力。

为对已有客户进行有效管理，伊川农商银行建立了有效的客户储备库。在受理该类客户贷款申请时，该行集中时间和人员积极开展受理调查工作，加快授信工作速度，加强对客户的维护，保持对客户服务的连续性。同时在信贷规模紧张的大形势下，保证对储备库客户的信贷优先支持。

针对小微企业经营规模小、资金需求迫切的情况，伊川农商银行在严格规范操作流程的前提下，根据各支行管理水平、地方企业规模等综合因素实行分类授权，坚持灵活的基层信贷审批权限制度，减少小微企业贷款的审批环节，优化审批流程，提高审批效率。

在客户服务方面，伊川农商银行已经从单纯的信贷支持向全方位服务转变，根据客户不同发展阶段的需求，采取不同的服务手段。从企业账户开立、

今年以来，伊川农商银行先后发放小微贷款8.3亿元，累计扶持3.2万个农户开展高效农业、畜牧养殖等小微项目。截至9月底，该行存款余额184亿元，贷款余额108亿元，贷款余额较年初增加14亿元，增幅14.9%。其中小微企业贷款余额39亿元，较年初增加8亿元，增幅为27%。截至目前，该行共发放宣传资料19800余份，进企业集中宣传156次，在册登记交流企业267家。

为更好地服务小微企业，伊川农商银行还在伊川县城北花专专门成立了中小企业服务中心，对企业客户的行业分类、信用等级、项目情况等进行专门的管理。

台上一分钟，台下十年功。这一系列数字的背后是伊川农商银行在金融服务小微方面的努力和付出。



该行董事长康凤利深入养殖企业调研

结算、信息等方面提供全方位服务，为客户创业提供贴心的服务，促使企业发展壮大。

在企业正常经营阶段，实施一站式服务，对小微企业进行等级评定，实行“一次核定，总量控制，循环使用”的授信管理，简化程序，提高办贷效率。在企业发展壮大阶段，实行差别化服务，根据企业的生产规模、经营效益、诚信度等情况，在风险可控的前提下，对企业的担保方式、贷款利率、还款方式等灵活掌握，给予适当的优惠政策，做到差别化服务。

3 量体裁衣 根据小微企业特点创新产品

小微企业发展情况各异，发展阶段不同，针对不同客户融资特点，伊川农商银行按照信用工程建设的有关要求，扩展信用工程的内涵和外延，推出相适应的金融产品。

该行创新推出的“富农宝”信贷产品（包括“惠农通”“富民通”“商务通”“微贷通”“抵贷通”“兴业通”“金卡通”七种信贷产品），每种产品对应一类客户群体，贷款金额在两千元至四五百万元之间，担保方式包括土地抵押、房产抵押、设备抵押及房产质押等，贷款期限从3个月到24个月不等。该产品被《中国农村金融》评为“2014全国农村金融十大品牌创新产品”。

截至目前，该行已通过“富农宝”信贷品牌发放贷款76.6亿元，886家企业从中受益。与此同时，针对企业客户，该行还创新推出了存货质押、收益权现金流质押、租赁费现金流质押、出口退税现金流质押等担保方式以及供应链融资方式。

根据客户的资产质量、信用记录、存款贡献、开户历史以及偿债能力、盈利能力、资产运营能力等实际情况，伊

川农商银行对辖区内的实际和潜在的客户进行信用评定授信，对不同的信用等级授予不同的信贷额度，在授信额度及期限范围内周转使用资金，一次授信随用随贷。

此外，按照贷款利率收益覆盖风险和成本的原则，伊川农商银行根据资金成本、小微型企业经济实力、资信等级、信用状况等因素确定利率水平，对还款记录良好、忠诚度和综合回报较高的客户实行差别利率，有效降低优质客户融资成本。此外，2014年9月份，伊川农商银行与市金融办签订了还款周转金协议，利用政府还款周转金业务为企业提供短期融资服务，从而降低了企业融资负担。



开展小微企业服务宣传活动

4 支持“三农” 助拓荒者圆梦

经过一系列的改革创新，该行金融服务小微企业的能力得到了明显提升。当地小微企业的发展信息来源多了、融资渠道广了、服务门路宽了，用当地小微企业家的话说就是：有了伊川农商银行支持，他们的发展有了“靠山”。

2012年9月，伊川县吕店镇的张先生成立了洛阳市铭鑫农业发展有限公司，通过土地流转承包全村2000多亩土地发展有机蔬菜规模种植。伊川农商银行累计为其提供扶持贷款300万元，占其总投入的近1/3，如今该公司已经从一个不起眼的乡镇企业成长为政府重点扶持的龙头企业。

2008年9月，时任伊川县江左镇石张庄村党支部副书记的大学生村官小陈，作为发起人之一成立了洛阳市新大

农业科技有限公司。发展过程中，伊川农商银行一直提供“保姆式”的金融服务，贷款金额也从最初的5万元发展到了10万元、20万元、100万元、200万元。在伊川农商银行的扶持和引导下，洛阳市新大农业科技有限公司逐步发展成为洛阳市新型农业示范基地、中国农科院草莓新品种研发和育苗基地、中国林科院晚秋黄梨实验基地。现在，公司还开发起了生态休闲旅游，经营得风生水起。

近年来，在国家政策向“三农”倾斜的大环境下，像张先生、小陈这样推进农业规模化发展、集约化经营的新型创业主体正在悄然兴起。只要创业就会有难题，而他们有了伊川农商银行的帮扶，已经成功实现了梦想。