

车贷方式大比拼,想买车不妨瞧瞧吧

□记者 李雨璐 实习生 袁博

如今,贷款买车成为越来越多人首选的购车方式,准备在2016洛阳端午汽车团购节上购车的您,是不是也正有此打算呢?但面对各种各样的贷款方式,究竟选择哪种更靠谱?今天,我们就一起瞧一瞧。

1 银行信用卡分期

如今各大银行推出的信用卡分期,无疑是购买汽车时贷款的最佳方式之一,这种贷款方式大多不需要客户支付购车的首付款。

●优点 先贷款,后买车,贷款用途广泛

以建行推出的车E贷为例,该产品分为12个月和36个月两个贷款分期期限,最高金额可以申请到50万元。与信用卡分期不同,这类贷款可以先申请贷款后选车,申请到的金额也可以用于购买汽车、车辆保险、汽车装饰等,而且利息在最后还款期内一次性付清,减轻了贷款前期的还款压力。

●缺点 对“身份”要求严格

这类贷款虽然无须抵押或质押,但可申请的人员范围较小,一般是该银行综合资产较高的客户,或是该行代发工资的优质客户,换句话说,这类贷款大多针对的是所申请银行的优质客户和老客户,而且贷款额度是由银行系统进行综合评定生成的,有多少就是多少。

2 P2P 金融平台贷款

为了满足贷款购车者的需求,不少银行还推出了信用卡分期付款计划,比如建行龙卡信用卡的“购车分期付”、中行信用卡的“汽车分期”等。

●优点 手续简单,办理方便

这种购车分期付款最大的优势在于分期额度高、分期期数灵活,以建行推出的“购车分期付”业务为例,最高可以达到80万元,分期期限分为12期(一年)、18期(一年半)、24期(二年)、36期(三年)、48期(四年)。当然,并非所有的购车人都可以申请到80万元这一额度。额度取决于两个因素,一是所购的车型,二是申请人的经济能力和资信状况。

虽然多数银行都会收取额度不低的手续费,但定期针对部分车型开展的信用卡分期免手续费活动还是相当实惠的,购车之前,您不妨先到各大银行了解一下。

●缺点 可选车型有限

不过,各家银行信用卡分期与不同的汽车经销商有合作,可选车型有限。另外,在申请信用卡分期购车前,您需要先自行交纳不低于30%的首付款,而手续费的收取方式也分为贷款前一次性付清、按月归还本金和手续费两种方式,具体是哪一种,还需要您在办理时提前咨询。

3 银行信用卡分期

随着贷款需求的扩大,新的贷款渠道应运而生。P2P金融平台就是新兴的贷款渠道之一,消费者也可以通过此类平台申请汽车贷款,而P2P的优势也体现在贷款门槛较低。

●优点 门槛低,方便快捷,覆盖所有车型

与传统金融机构相比,通过P2P金融平台申请车贷更加方便快捷,消费者可以线上填写信息,上传资料;只需要征信审核通过,无须第三方担保和抵押。获批后放款速度快,普遍在一周以内,有的甚至一两天就能到账。另外由于P2P金融平台一般放款至消费者个人账户,因此对申请车型没有限制。

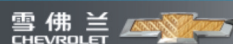
此外,也有P2P金融平台推出零首付汽车消费金融产品。

●缺点 利率高

现下比较靠谱的P2P金融平台,贷款年化利率在10%到15%,相对较高。此外,由于网贷行业鱼龙混杂,建议消费者选择优质的、口碑好的P2P金融平台。



全新一代君越 中大型高档轿车
不同凡想



MALIBU XL 迈锐宝XL

心无限 界无限
雪佛兰新一代旗舰轿车
迈锐宝XL 突破驾临



洛阳威佳别克4S店 销售热线: 0379-65095888

洛阳威佳雪佛兰4S店 销售热线: 0379-60635888

地址: 高新区·河洛路安康路口【威佳汽车城】