

# 国产手机迎专属支付工具

Huawei Pay 上线,可为虚拟公交卡充值,但手机闪付仍遇挑战

□据《北京晚报》

国产手机用户终于迎来专属支付工具,日前,华为公司与中国银联及20余家银行举行合作发布会,宣布Huawei Pay正式上线。小米公司基于小米手机和手环的支付产品MI Pay昨日已正式上线,合作模式与Huawei Pay相似。

## 2 优势 为虚拟公交卡充值

●目前,Huawei Pay可在全国1200万个具备银联闪付POS机的商家使用,通过联合地铁、公交,Huawei Pay还成为国内首个兼具银行卡、公交卡功能的手机支付工具,并支持为手机内虚拟公交卡充值,以后用手机可以进站。这是目前Apple Pay和Samsung Pay以及扫码支付不具备的独特优势。

●Huawei Pay的用户可享受“银联云闪付”的多重优惠,包括万达影城9元看电影、爱义行1元洗车、太平洋咖啡满30减10、味多美满20随机减等,工行、建行、招行、平安、广发、浦发等银行信用卡客户还可享受专属优惠活动。

## 1 体验 三款手机可闪付

### 如何支付

- ▶ 将银联卡添加到具备Huawei Pay功能的手机上
- ▶ 拿着手机靠近具有“银联云闪付”标识的POS机,调出并选择卡片
- ▶ 扫描指纹,即可完成支付

### 安全性能

Huawei Pay采用了安全芯片、指纹识别、TEE安全运行环境的全终端解决方案,同时配合支付标记(Token)技术,交易数据仍由银行处理,有效保护用户隐私与数据安全。

### 支持机型

支持云闪付Huawei Pay的机型包括



注:未来华为还将陆续发布更多适配机型,包括可穿戴设备在内的更多终端设备。

## 3 探讨 手机闪付仍遇挑战

●为什么手机厂商纷纷争抢线下移动支付市场呢?36氪的作者周天指出,对金融业务来说,支付相对高频,并是其他金融业务的入口。以支付宝为例,因为用户频繁使用,产生大量沉淀资金,进而产生理财,于是诞生了余额宝以及小额信贷业务。

●支付宝和微信开拓线下扫码支付市场的经验证明,要想培养消费者新的支付习惯,成本高昂且耗时久。Apple Pay和Samsung Pay进入中国一年来,使用者仍然寥寥,这是因为支付宝和微信对线下商户推出高额补贴,一些商铺里即使有机具,店员仍会回绝消费者使用手机闪付的请求,建议消费者转用微信或支付宝。因此,无论是Huawei Pay还是MI Pay,今后要想与微信和支付宝竞争,都必会陷入苦战。

# 滴滴向出租车开放网约车订单

提高运营效率,已有出租车公司加入

□据《北京青年报》

日前,滴滴出行出租车融合发展发布会在北京召开。在发布会上,滴滴相关负责人表示,滴滴目前正全力促出租车行业融合发展,将从出行流量、服务和技术三方面为出租车发展提供支持。目前,滴滴已经和全国近50家出租车公司签约开放网约车订单。



将从3方面为出租车发展提供支持



流量方面

●打通滴滴后台,导入订单,将出行流量共享给出租车司机

●利用现有的网约车司机打分系统为司机评分,从而提高司机的服务水平

服务方面



技术方面

●引入智能拼车算法,提高出租车的运营效率

绘制 赵韵

## 在原有“抢单模式”的基础上推出“智能派单”

滴滴相关负责人介绍,网约车发展已经有两年时间,行业发生了巨大变化,但融合发展仍有难度。滴滴愿意开放技术和流量,与出租车公司共同发展。

与出租车公司合作之后,司机接单模式会有改变,在原有“抢单模式”的基础上推出“智能派单”,系统会综合考虑距离、拥堵情况、运力供需、司机服务评价等因素,自动将乘客订单定向匹配给一名最合适的出租车司机。届时服务可以决定收入,让提供好服务的司机接到更多好订单。

滴滴方面表示,他们目前已和北京、上海、广州、深圳、杭州、成都、重庆、南京、三亚等10余个城市的近50家出租车公司达成战略合作意向。实现出租车网约车订单和后台系统的打通,可以让出租车司机在承接出租车订单基础上承接网约车订单。

## 目前“智能派单”将优先向与滴滴合作的出租车公司开放

需要注意的是,目前“智能派单”将优先向与滴滴合作的出租车公司开放,针对没有纳入合作的其他司机,滴滴也在积极研发新产品,将充分利用平台积累的司机服务数据,智能区分司机的服务水平,从而把优质司机纳入“智能派单”模式中。

银山出租车公司是北京第一家加入融合发展模式的出租车公司,其他出租车公司正在与滴滴接洽。银山出租车公司总经理吴敬然表示,未来银山还将通过升级企业信息化系统,完成与滴滴平台的技术对接,实时查看银山出租旗下驾驶员在滴滴平台的运营表现和服务表现,通过信息化系统可以充分了解到每一名驾驶员的业务表现和服务评价,从而更好地做到奖优罚劣。



绘制 赵韵