12日,本报官方微信公众号要过3岁生日啦!

我过生日我送礼,神秘大奖等着你

□洛小菀

有一天,

你轻轻地扫了扫,我们就成了 好朋友。

每一天.

我们在指端相见,难忘你注视 着我的双眸。

这一天,

不仅有感激和祝福,还有一点 心意相送……

12日,本报官方微信公众号就3

在1000多个日日夜夜、近20万 "晚粉"的见证下,她在媒体融合的 浪潮中茁壮成长,逐渐褪去稚嫩,一 步步走向成熟。如今,她已成为我 市影响力较大的新媒体平台之一。

为答谢"晚粉"的支持和鼓励。 从即日起,本报官方微信公众号将 举办一系列的庆祝活动-

首先,借助3岁生日的契机进行 全新改版,在"本土+原创+服务"的 理念下开辟一批新栏目,力图把晚 报官微打造成内容更丰富、服务性 更强、影响力更大的洛阳本地微信 公众号。

其次,晚报官微将举办3岁生日 会,邀请晚报微联盟各行业"大V"和 "晚粉"代表共同探讨新媒体发展趋 势。在生日会上还将同时启动"助 力特色中小微餐饮企业"微公益活 动,通过"线上+线下"、报纸与公众 号联动的方式,为特色中小微餐饮 企业提供免费的宣传平台。

更重要的是,我们还准备了神 秘大奖来回馈"晚粉",绝对令你惊 喜。明天,这些大奖将揭开它们的 而纱,大家拭目以待吧!



送大奖!送大奖!送大奖! 扫二维码,关注本报官方微信 公众号。今天推送的图文消息 里有奖品的"剧透",定让你"看 到眼里拔不出来"!



鑫融基领投河南企业家俱乐部伍佰会

2016年9月7日 星期三

编辑/亚恒 校对/李颖 组版/烨子

□宝玉

昨日,伍佰会引进战略投资发布会 在郑州举行。

伍佰会原名豫企伍佰会,是一个深 耕于河南的企业家俱乐部,目前有500 多位会员,并聚集2000多位不同行业的 企业家,举办的品牌活动超过1000场, 足迹遍布世界多地。

经过多年发展,伍佰会估值达1亿元,

首期引入战略投资7500万元,由金鑫集 团、河南鑫融基金控股份有限公司董事长 年永安领投,多位伍佰会会员跟投。200 余位河南企业家共同见证了这一盛事。

年永安表示,伍佰会是一个企业家 平台,通过长期对企业深度的研究,善于 发现和挖掘优质资产;鑫融基是一个金 融平台,能够为优质资产提供多元化的 金融服务,二者的深度合作将为"河南金 融生态圈"增添新的生机。

增资过亿元、携手北京专家,中信中心医院迎来里程碑式的发展 足不出洛 也能找北京专家看病

□崔宏远

昨日,中信中心医院院长王德表示, 新里程医院集团控股投资中信中心医 院,该医院增资金额过亿元。

中信重工董事长俞章法、中信重机董 事长何淳、中信重工副总经理梁慧、中信产 业基金总裁田宇、新里程医院集团首席执 行官林杨林参观、调研了中信中心医院。

"中信中心医院腔镜外科是市医学重 点专科,妇产科、泌尿科、微创中心在我市 有一定影响力。中信中心医院希望借新 里程医院集团和北京专家之力,进一步深 耕优势领域,致力于打造豫西地区的强势 专科、精品医院,让百姓足不出洛,就能享 受到国内先进的医疗服务。"王德说。

新里程医院集团首席执行官林杨林 表示,投资中信中心医院是中信集团的 内部资源和北京优质医疗资源的高效整 合,新里程将携手北京专家,和中信中心 医院的员工一起,全力打造该院微创中 心、女性健康中心和肿瘤中心。

新里程医院集团由中信产业基金控 股,是一个以肿瘤学科为特色的开放式医 疗集团,以医院为产业人口,涵盖医院管 理、医生公司、医疗数据、跨境医疗等业务。

茅台镇青城原浆酒洛阳直销会

中国的白酒文化源远流长,《诗经》 中就曾经记载:"十月获稻,为此春酒"。 纯粮酿酒,古法酿酒,老酒窖存酒,一直 是中国传统白酒文化最为推崇的方法。 《老酒窖发现之旅》就是要让真正符合这 些要素的中国好酒走出深巷,与广大白 酒爱好者结缘、见面。

《老酒窖发现之旅》重在普及宣扬我 国白酒古法传统工艺,正本清源,此门槛 很高。由于茅台镇青城原浆酒做到了1. 纯粮酿造;2.古法手工;3.拥有老酒窖。 三点具备,因此于2016年5月18日入选 中国《老酒窖发现之旅》

茅台镇青城原浆酒 工艺复杂

茅台镇青城原浆酒,精选贵州优质糯 高粱为原料,端午采曲,重阳投料;2次投 料,9次蒸馏,8次发酵,7次取酒;先高温制 曲,再经过零下80摄氏度的冰冻,将所有 有害物质去净,历时1年,百分之百的原 浆。老酒窖古法纯粮食手工酿造,茅台镇 青城原浆酒的最大特点就是味道醇正,柔 和、绵甜、回味悠长、空杯留香好喝不上头, 不口干,第二天不难受!

茅台镇青城酒 打破高端白酒暴利坚冰

说起茅台镇出产的白酒,爱酒之人 人人向往,但高昂的价格却让很多人望 而却步。让洛阳人士高兴的是,从现在 开始,花很少的钱就能喝到高端大气上 档次的茅台镇出产的青城原浆酒了。来 自中国酒都茅台镇的青城原浆酒近期正 式登陆洛阳。



握了解,此次强强联手的直销模式, 打破白酒行业暴利模式,搭建起国内首 个无店铺式白酒直供平台,厂家直接面 对消费者销售,并以工厂直供价格,一站 直达消费者手中。此举一方面顺应"高 端白酒平民化,真正还酒于民"的潮流, 另一方面也打破了白酒行业层层分销、 层层加价的传统经营模式,终结了高端 白酒行业的暴利时代。

对于举办这次活动,素有"高端白酒 价格杀手"之称的周总说:"我们极少宣 传,仅凭当地的口碑销量也是相当稳定, 我对我们的酒有足够的信心,因为我们 的酒口感纯正,入口绵柔,而且好喝不上 头,所以,我们决定把找明星代言投广告 的钱拿出来,请全国的老百姓喝我们茅 台镇出产的地道好酒,让我们老百姓免 费喝,免费品尝,只要是懂酒的人或是会 喝酒的人,喝上以后让你自己说这酒好 不好。我们举办这样的活动,就是为了 在全国做一个口碑推广,让爱酒的人喜

欢喝酒的人为我们代言,把我们的品牌 在全国打开。"

喝茅台镇青城酒 高端、大气、上档次

当下,亲朋聚会、婚宴、商务宴请用酒 量大,选酒也颇为费神,通常酒的品质、口 感、档次、价位都要考虑到。过去茅台镇生 产的白酒普通老百姓根本喝不起,而今青 城原浆酒以如此亲民的价格直销,且酒的 品质、档次都是毋庸置疑的。茅台镇青城 原浆酒如今走上了平民百姓的宴席。

张女士说:"以前过节回家都给老爸 花大价钱买酒,老爸说这么多钱的酒要 慢慢喝,总感觉他喝着也不尽兴。这回 好了,茅台镇青城酒直销,酒好价格还不 贵,面子有了,喝着更痛快!"

"马上要上门提亲了,给老丈人买的酒 不能太差,太贵的又买不起,真是伤透脑 筋!看到报纸上茅台镇青城原浆酒厂价直 销,优惠幅度非常大,我准备买几箱给老丈 人拎过去,准能把他乐坏了!"李先生说。

为儿子办婚宴的王女士说:"儿子打 算下月结婚,茅台镇青城原浆酒正好可 以在婚宴上派上用场,亲戚朋友说起来 也有面子!"

想团购50箱的胡先生表示:"员工们 辛苦大半年了,要发点福利,但经费有限怎 么办,这不茅台镇青城原浆酒直销帮了我 大忙,不超预算又不失档次,多好啊!"



价每箱128元。(一箱六瓶)

2.活动期间买5箱送1箱、 买10箱送3箱、买15箱送5箱。

3.每人限购最少5箱、最 多10箱,免费送货上门。

活动期间欢迎广大爱酒人 士到活动现场品鉴白酒,好不 好喝你现场体验,先尝后买。

- ★活动时间: 2016年9月8 日-10日(活动仅限三天)
- ★ 活动地点:涧西区牡丹广场 北芳达大酒店一楼大厅
- ★订购电话:400-1786-618

