

“以租代购”，是陷阱还是双赢？

专家提醒：合理规避风险是关键

1 “以租代购”悄然兴起

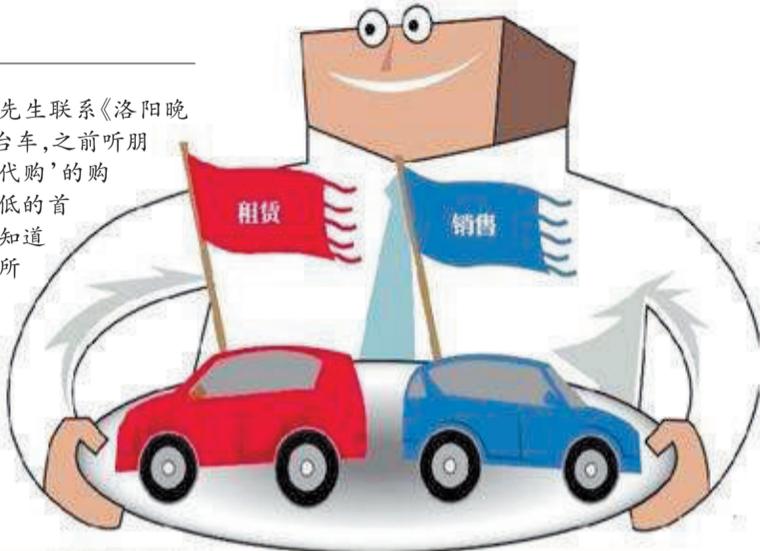
“以租代购，顾名思义就是通过租车的形式代替传统的购车方式。消费者可以针对自己看中的某个车型，向租赁公司提出购车申请。租赁公司对其进行资质审核后，将车辆买下，并以租赁的形式交予消费者。”乾坤好车电子商务有限公司洛阳分公司业务经理任冬艳说，“车辆所有权暂归租赁公司，消费者只需按月付租金，合同期满后，车辆即可由租赁公司过户给消费者。”

据了解，这种“以租代购”的形式在欧美国家已被广泛接受。网络统计显示，在美国，汽车的直租比例接近50%。在我国，随着经济的发展，以自驾游为首的新一代旅游业也得到了快速发展，这也带动了汽车租赁市场的繁荣。同时，年轻消费者的购车需求进一步增加，使得“以租代购”悄然兴起。

“细心的市民也许会发现，近两年我市出现了许多租车公司，这就是最好的证明。”任冬艳说。

□记者 韩霖

近日，市民陈先生联系《洛阳晚报》记者：“想买一台车，之前听朋友说有一种‘以租代购’的购车形式，只用付很低的首付就可以提车，不知道靠谱不？”陈先生所说的这种“以租代购”的购车形式究竟有何特点？现实中又是如何操作的呢？有哪些需要注意的地方？对此，记者进行了走访。



2 “租车”首付低，审核门槛低

同样是买一台车，消费者为何要从租赁公司“绕”这么一个圈子？“以租代购”究竟有何好处？

任冬艳介绍，和传统购车形式相比，“以租代购”有几个优点。首先是首付低，一般来说“以租代购”的首付通常为汽车总价的10%左右，个别车型甚至是“零首付”。其次，审核门槛低。传统贷款购车，需要多种证明材料及审核流程，而“以租代购”通常只需要客户的驾驶证、身份证和银行卡即可办理。最后，租赁期限相对灵活。消费者可根据

自己的情况，选择不同的租赁期限。

据了解，一些汽车租赁公司甚至免除了车辆购置税及第一年的全险，这也吸引了不少消费者。

“我和女友都刚参加工作，积蓄有限，‘以租代购’首付低，租金还可以选择不同的分期，我们觉得挺不错，近期准备尝试一下。”市民高先生说。

记者走访了解到，凭借极低的首付及简单的办理流程，不少年轻消费者都对“以租代购”这种购车形式产生了浓厚的兴趣。

3 “租车”前，这些提醒少不了

从事汽车销售多年的张先生说，作为一种新兴的汽车销售形式，“以租代购”的首付低，租金还可以分期，消费者免除了预算不足的苦恼，汽车厂家也打开了新的销售渠道，从这一方面看，无疑是双赢的，但仍需要提醒消费者，一定要“先把账算清楚，再作决定”。

“如果分期后的租金超出了自己的偿还能力范围，或者远远高于同期贷款的标准，那么建议大家慎重选择。”张先生说。

“买车一定要量力而行，不能单为面子或为讲排场而冲动消费，选择远超出预算的车型，从而让自己背上沉重的经济负担。”张先生说。

某汽车品牌销售人员李先生认为，“以租代购”其实是三方交易，三方即购车者、租赁公司和车商，车辆的价格及质量该如何保证、在后续使用时发生故障该如何处理等问题，都需要消费者先行考虑。建议将一些可能存在后续隐患的问题写入合同，合理规避风险，以保障自身利益。

东风风光 风光美 生活美

与你心有灵犀 与你心口相应 与你一起开心

- 远程寻车定位
- 远程鸣笛闪烁
- 远程开启空调
- 远程上锁开锁
- 语音拨打电话
- 语音控制空调
- 语音控制导航
- 语音控制音乐
- 语音新闻播放
- 道路救援服务
- 预约车辆保养
- 在线娱乐

超级都市SUV 风光580

会对话更智联

智尚型 / 智联型 懂你而来

7年/15万公里 超级质保

地址：龙门大道林安汽车城北侧东风风光洛阳尚康店
销售热线：0379-65555168

北汽绅宝 ALL NEW D50 火爆预售

订金礼：100元订金抵1000元购车款
每日礼：50元/天订金每日增值计划
先享礼：早订早提车享智能大礼包

交100元订金抵1000元购车款
订车再送千元智能大礼包一份

交互更强 · 体验更好 · 理解语义

北汽绅宝 ALL NEW D50

- 智能驾控：智能启停系统+智能换挡+泊车辅助+BSD（盲区监测系统）、LDW（车道偏离警示系统）
- 智能交互：智能车机+智能人车交互+液晶仪表
- 智能安全：360°全景影像+行人动态识别+行车记录仪

扫一扫 了解更多优惠

北汽绅宝 洛阳亿佳4S店
销售热线：0379-65957555
地址：洛阳市政和路3号