

从天猫数据来看,这个“双11”河南人共消费65.86亿元,其中咱洛阳人贡献5.833亿元,居全省第二

# 洛龙区战斗力最强

## 26岁至35岁的洛阳人最爱买买买

□记者 王若馨

昨日,记者从天猫获得数据,我省“双11”全天交易额达65.86亿元,咱洛阳人贡献了5.833亿元,居全省第二,其中洛龙区的“战斗力”最强,然后依次为涧西区和西工区。

在我市的“剁手大军”中,女性比男性买得多,26岁至35岁的年轻人是主力军,36岁至40岁的人显得很克制。

### 这个“双11”,您花了多少钱?

昨天一早,31岁的杨女士打开手机淘宝,点开“我的双11战绩”,发现自己被封为“洛龙区开元大道‘剁手王’”,剁手金额区域排名第33位,购买件数区域排名第51位。

“我在‘双11’买了好几万元的东西,本来以为自己买得够多了,没想到大家的战斗力都很强!”杨女士说。

和杨女士不同,家在西工区的朱先生这个“双11”什么也没买,因为他觉得“东西没便宜多少,发货又慢,不愿意凑那个热闹”。

这个“双11”,您花了多少钱呢?

### 26岁至35岁的洛阳人基本撑起了我市“双11”消费的“半边天”

来看看咱洛阳人整体的“战斗力”

记者从天猫获得数据,在这个“双11”

全天 共“剁”了1682亿元 河南人 累计消费65.86亿元

洛阳人 花了5.833亿元(消费能力仅次于郑州,居全省第二)

- 在我市各县(市)区中,消费热度排名前五位的是:
- 洛龙区
  - 涧西区
  - 西工区
  - 偃师市
  - 老城区

#### 从性别分析

在我市的“剁手族”中,女性多于男性



#### 从岁数来看

26岁至35岁的洛阳人消费占比达49%

36岁至40岁的洛阳人面对“购物诱惑”买得最少,消费占比仅为10%

#### 从消费者职业分布来看

公司职员、个体经营者和学生买得较多

### 咱洛阳人最喜欢的品牌是小米

我市25岁及以下消费者“双11”喜欢的品牌依次为:



26岁至35岁消费者喜欢的品牌依次为:



36岁至40岁消费者喜欢的品牌依次为:



41岁及以上消费者喜欢的品牌依次为:



从数据分析整体来看,受洛阳人青睐的5个品牌依次为:小米、美的、荣耀、苹果和海尔。

### 洛阳人最爱买手机

从天猫提供的数据来看,我市各个年龄段消费者最喜欢的商品都是手机

25岁及以下年轻人喜欢买的是手机、毛呢外套和羽绒服

26岁至35岁消费者喜欢买手机、羽绒服和毛呢外套

36岁至40岁消费者喜欢买手机、平板电脑和羽绒服

41岁及以上消费者喜欢买与26岁至35岁消费者完全相同

我市消费者喜欢的土特产是啥?前五名分别是:三七、大米、枸杞、海参和腊肉

□记者 郭飞飞 通讯员 秦利利 高瑞 文/图

“双11”已经过去,但话题热度依然不减,各区域消费数据纷纷出炉。在“双11”狂欢夜,当您在电脑、手机上下单时,还有一群人在陪您不眠,《洛阳晚报》记者带您看看咱洛阳那些电商从业者的“双11”。



宗红红

### 面孔:淘宝店铺老板

“双11”最怕服务不好砸牌子

宗红红在淘宝上经营一家仿钻店铺,2009年开店,到今年已经8年了。店铺里清一色的小姑娘,都叫她红姐,她是店里的老板,也是大家的“大姐大”。

红姐网店的办公场所,在王城大道与汉屯路交叉口的一栋写字楼上,其实,这里和普通的办公室没多大差别,一人一台电脑,如果说真有区别,就应该是一摞摞堆得高高的快递包装盒。

红姐说:“在很多人看来,‘双11’商家都是大赚特赚的,其实赚钱之余压力也很大,最担心的就是服务不到位,砸牌子。我们店从一张桌一台电脑做到现在办公面积300平方米不容易。”



李留顺(受访者供图)

### 面孔:90后电商老板

做电商的离不开“双11”,去年他在这天结了婚

李留顺是一名90后,拥有12家天猫店铺,100多家淘宝店铺,目前在洛阳网商园办公。在大多数人看来,他绝对是一个成功者。天性爱玩儿的他不太喜欢别人叫他李总,而是叫他顺溜。

顺溜是周口人,大学就读于河南科技大学,“我上大学的时候就开淘宝店铺了,当时纯粹是觉得好玩儿”。跟上了时代的潮流,顺溜越“玩儿”越大,现在他的仓库面积约4000平方米,里面主要是保温饭盒、收纳箱、烘焙材料、挂面等。

他的生意有多大?意大利面、荞麦面、阳春面、龙须面、网红方便面南街村,他出售的商品中光面条就有好几个品种,其中一种售价1元的面条,一年能卖出400万包。

“我们做电商的,离不开‘双11’,我去年抽空在‘双11’结了婚,‘双

11’领了证。”他笑着说,“今年的‘双11’肯定大部分时间要在店里了,只能先委屈下媳妇儿。”

11月10日深夜,顺溜在朋友圈里晒出员工们的工作照,大家看起来还相当轻松,他称这为“暴风雨来临前的平静”。

11月11日凌晨,单店浏览量20多万,订单呈井喷式增加,仓库里的9台打单机“火力全开”,订单像河水一样“流”了出来。通过网络,几百万元、几千万元的生意就这样做成了,这就是电商的魅力。

为应对如潮的咨询,客服组的工作人员全部到岗,2个人共用一台电脑。凌晨4点,顺溜才钻进车里休息了一会儿,天气已经非常冷了,他只能裹着一件军大衣取暖。

早上7点,他再次回到工作岗位,这一忙又到了晚上7点。他开车往家赶,说:“再忙也得回家陪媳妇儿过个结婚纪念日。”



王姐姐(受访者供图)

### 面孔:包装员

说货把人埋了一点儿也不夸张

在汉官路51号洛阳网商园的仓库里,拿着客户订单,在堆满各种货物的货架前穿梭取货是王姐姐的日常工作。洛阳网商园总经理戴玉清说:“这里作为电商仓库再合适不过了,交通便利,发货收货都非常方便。”

为应对“双11”激增的订单,王姐姐提前和工友们将爆款订单提前打包,看订单、拣货、装箱、贴面单,这是他们工作的整个流程。

走在仓库里,耳朵里全是撕拉胶带发出的吱吱声。“双11”发货量相当惊人,数万个包裹堆放在一起是什么感觉,说货能把人埋了,一点儿也不夸张。

戴玉清说:“这样高强度的工作要持续约1周时间,才能将‘双11’的货物全部发走。我们要做的就是做好后勤保障工作。”“双11”当天,洛阳网商园的职工食堂为大家准备了热气腾腾的夜宵,还为员工们准备了创可贴、护手霜等物品。



程天安

### 面孔:淘宝“村小二”

半夜还在帮村民解决网购问题

程天安是孟津县会盟大道农村淘宝服务站的工作人员,附近村民们都叫他“村小二”。

11月10日上午,在孟津电商服务中心的活动室内,大屏幕上就是天猫的页面,程天安正向附近村民介绍如何挑选想要的商品、如何领券、如何抢红包、如何支付。

程天安说:“现在很多农村人也想在网上买东西,但是不知道怎么下单,我们就是要让大家都会学。”在现场的村民张女士说:“我都50岁了,今年在‘村小二’的帮助下也学会了‘淘宝’,我准备买个冰箱,刚才一算比在实体店便宜好几百元呢!”

今年“双11”程天安为20多名村民下单,大家要买的有小家电、服装、洗衣液、电动车挡风被、酒……

“一个服务站只有一个‘村小二’,帮村民买完了东西也不能睡,要是谁在购买的时候遇到困难不会操作了,会打电话过来,我得等到凌晨3点。”程天安说。

11月11日凌晨1点,程天安还在村民微信群里不断发消息,提醒村民们要注意的问题……

### 洛阳人“恋家”指数高 境外旅游最爱去泰国

您猜猜咱洛阳人最爱去的境内旅游目的地是哪儿? 还是咱洛阳!

从天猫数据来看,我市消费者喜欢的境内旅游目的地前5名分别为:

洛阳 郑州 上海 北京 三亚

喜欢的境外旅游目的地前5名分别为:

泰国 日本 中国香港 马尔代夫 新加坡

### 2017天猫“双11”里程碑时刻

00:03:01 超100亿元

07:22:54 超912亿元 (超过2015年天猫“双11”全天成交额)

09:00:04 超1000亿元

13:09:49 超1207亿元 (超过2016年天猫“双11”全天成交额)

24:00:00 1682亿元

### “果然”就是你 “双11”遇见你 金鑫水果相亲会浪漫上演

□记者 全景菁 文/图

11月11日14时30分,一场创意十足、形式新颖的水果相亲会在金鑫珠宝上海市场精彩上演。水果雕花表演、水果削皮比赛、水果拼盘制作、水果估重比赛、蒙眼吃水果、猜水果等,让数十名单身男女和现场观众度过了一个浪漫、愉快的下午。

主办方金鑫珠宝精心布置了内外场活动区及浪漫相约区。活动开始前,慕名而来的单身男女和其父母纷纷到信息墙前“搜寻目标”,并让市妇联

鑫公益婚恋中心的红娘们帮忙登记、联系。在浪漫相约区,一些单身男女开始主动介绍自己,并互留了联系方式。在外场活动区,市第一职业中专的师生现场制作精美水果拼盘,拉开了整场活动的序幕。只见他们手法娴熟,将种类繁多的水果搭配成富有创意的艺术品,为现场增添了浪漫气氛。

接下来的环节分别是水果削皮比赛、水果估重比赛、水果拼盘制作等,单身男女踊跃参与,在比赛中增进了了解、收获了快乐,表现出色者还获赠了精美礼品。

随后,活动转至内场。市第一职业中专师生雕刻的水果玫瑰,栩栩如生;身材才艺的单身男女表演的歌舞节目,声情并茂,顿时调动了现场气氛,博得阵阵掌声、喝彩声。

一系列丰富多彩的活动,让单身男女逐步加深了印象,他们纷纷给有好感的朋友留下了联系方式。27岁的刘先生告诉记者:“我与心仪的女孩儿互留了微信号、手机号,在这样愉快的气氛中度过今年的‘双11’,我非常难忘。”

最后,活动抽取了幸运金条得主,将现场气氛推向高潮。



单身男女现场制作水果拼盘

**洛阳晚报 出租转让**  
广告热线:65139977 65139988 15896655956

**转让或合作**  
白马寺附近有农业生态园1000亩地优惠转让(合作),水电齐全,交通便利。联系人:杨先生,电话:18937947538

**整体出租**  
丽景门附近九龙鼎以北100米,沿街楼房1700m²整体出租,适合经营快捷酒店!电话:15737958238

**小租贝贝**  
租办公室 上租贝贝 全程免费服务  
业主委托:60196518  
手机热线:18137922677  
◆凤凰大厦80m²2500元精装  
全益办公家具 15537980016  
◆中弘中央广场120m²简装3000元 15565384810  
◆博大城113m²简装,中央空调 15537980016  
◆升龙广场47m²1200元简装独卫 15565384810



绘制 思雨