

从“黄面的”到“绿现代”，的姐吴月花亲历洛阳出租车行业变迁

“黄面的”车轮转起来的姐的好日子也起步了

□记者 智慧 通讯员 胡新峰/文 记者 张怡熙/图

昨天早上6点半，的姐吴月花开车出门，自从开始跑出租，这是她固定的“上班时间”。“车轮跑起来，钱包才能鼓起来。”吴月花说，当年开出租，原本是兴趣使然，没想到车一发动，家里的收入接连翻番，好日子也跟着来了。从业至今，吴月花已换了4辆出租车，她用自己的故事，为我们讲述洛阳出租车行业的变迁。

纪念改革开放40年

行业变迁

■ 讲述人：吴月花
■ 年龄：51岁
■ 职业：的姐



吴月花在出车前擦车

1 1985年前后，洛阳有了个体出租车

20世纪80年代中期，“下海”风从沿海地区刮到了洛阳，当时还不到20岁的我，也加入了个体户的行列，和别人合伙在老城十字街卖衣服。那时是个体户发展的黄金期，我们的店面不大，可每天能收入近100元，在当时已经相当不错了。

按说这么高的收入，我该好好做生意，可我偏偏有些三心二意。为啥？1985年前后，在繁华的十字街附近，开始出现一些拉客的小轿车，它们以菲亚特、拉达、波罗乃茨等进

口车型为主，被看做是洛阳最早的出租车。每次看到这些车辆在街道上来来往往，我就满心羡慕，如果开车的是女司机，更会忍不住目送她远去，心想，要是我也能开车就好了！

在此之前，市场上拉客的大部分是三轮车，尽管个体出租车的收费是三轮车的三四倍，可乘客还是不少，一辆车一天就能挣100多元！又能开车，又能挣钱，对我来说，开出租车无疑成了梦想的“完美职业”。

2 提着一大布袋现金，换回一辆“黄面的”

因为对出租车的关注，我渐渐发现，这是个很有潜力的行业。改革开放前，大家出门大部分靠步行或骑自行车。后来，大家出行多坐公交车，可遇到急事，还是得借助一些个体经营的拉客三轮车。出租车的出现，给一些有经济基础、有需求的人提供了更加舒适、快捷的出行方式。

从1991年开始，洛阳的出租车中出现了“黄面的”的身影，它们能载客能拉货，很快获得了市场认可，数量也不断增加。到了1994年年底，据说洛阳的“黄面的”已经超过100辆。于是，当时已经结婚生子

的我和爱人合计：咱也买辆开开？

1995年年初，我们拿着家里的4万多元积蓄，加上借来的4万元，提回了我梦寐以求的爱车——一辆黄色昌河牌面包车，并加入了当时的“花海”出租车公司。那时候买车可不像现在能刷卡、转账，只能提个大布袋，装着沉甸甸的现金到买车现场交易，回想起来，此后多次买车的经历，都没有那次激动和兴奋。

车买回来，我就马不停蹄到驾校报了名，开始学车。那时候的学费可真不便宜，一个人要2000多元。经过两个月勤学苦练，赶在当年牡丹文化节前，我拿到驾照了。

3 上路一个月，挣了别人一年挣的钱

当时，洛阳对出租车司机还没有驾龄要求，拿到驾照没几天，我就正式开车上路了。1995年的洛阳，路上的车可比现在少太多了，除了公交车，最多的就是“黄面的”了。

正值牡丹文化节，外地来赏花的、做生意的人都多，乘车需求量可真不小。只要打开“空车”灯，走不了多远就有乘客招手，我停下后一伸手，“哗啦”一声拉开后门，觉得自己特别潇洒！看我是女司机，不少乘客还会惊讶和赞叹“真厉害”，那时候，心里别提多自豪了，按下计价

器，点火，松离合，加油，出发！

当时，“黄面的”的起步价是5元（含3公里），超出3公里后，每公里价格为1元，比起早期的进口小轿车，不少老百姓已经能够接受了。可以说，很多洛阳人的出租生活，是从“黄面的”开始的。

那时候油价大约每升1.6元，市区跑一天下来，油费也就30元左右。我和爱人一个白班、一个夜班，人歇车不歇，夜以继日地“跑”，一个月后一结算，扣除各项费用，纯收入竟然超过了5000元！要知道，当时不少人一年的工资才5000多元。

4 从“红夏利”到“红富康”，空调车来了

1997年年底，我们花费10.5万元，把“黄面的”升级为“红夏利”，彼时，洛阳的出租车市场轿车又逐渐成为主流。

虽说是轿车，可“红夏利”依然没有配备空调，当时的乘客已经对舒适度有了进一步要求，因此，不少司机就自行给车上装了个空调。我也不例外。装了空调的“红夏利”，喷水壶成了标配，为啥？

因为车身因空调发热，需要时不时手动洒水降温。

3年后，真正的空调车来了。随着富康、捷达、桑塔纳等车型进入我市出租车市场，2002年，我们投资12万元，把“红夏利”换成了“红富康”。这辆车，陪伴我历经非典、迎接奥运，接送了一拨儿又一拨儿乘客，2010年到期报废。

5 网上约车，“老司机”遇上新机遇

我现在驾驶的这辆车，是2010年接替“红富康”购买的北京现代，当时，红色的出租车已基本退出市场。同时，出租车市场也达到了前所未有的繁荣。随着大家收入大幅提升，坐车的乘客突然多了起来，与前几年相比，空车行驶的时间明显缩短，我们的收入也上了一个新台阶。

然而，2015年，网约车的出现，让传统的出租车遭受了“突然袭击”。实际上，网约车的出现，既是挑战也是机遇，随着2016年出租车95128官方约车平台上线，我的“绿现代”也开始享受互联

网的红利。

从业23年，我从乘客口中的“妹子”慢慢变成“大姐”，又变成了“阿姨”，出租车也为我们一家带来了富裕、美好的生活。作为优秀司机代表，我几乎参加了每次的出租车行业改革听证会，也看到这个行业一步步走向规范。

眼下，出租车行业也在不断深化改革，未来的它，依旧值得期待。明年，我的北京现代就要报废了，到时候，如果政策允许，我想换成7座出租车，二孩时代，市场需求还大着呢！

延伸阅读

改革开放40年，洛阳出租车行业发展历程

1985年前后，进口轿车开辟市场，车型以菲亚特、拉达、波罗乃茨等为主，多为个体经营，价格、标志也不统一，车上没有计价器，乘车需要议价。

1985年7月，当时的市二运公司经市交通局批准，购进了二手皇冠柴油型出租车30辆，成立了我市第一家公车公营的出租汽车公司。

1987年，市运管处客运科正式成立，开始对出租车市场进行规范和管理。此后，出租车装上了统一的“TAXI”标志、计价器、隔离网等。

1991年，“黄面的”开始出现，并迅速覆盖整个市场；从1994年开始，以“红夏利”为代表的轿车开始回归；从2000年开始，富康、捷达、桑塔纳等车型陆续出现，乘车舒适度再次提升；2008年，北京现代、新爱丽舍、新捷达、新桑塔纳等，作为替换车型开始出现。

目前，洛阳市区有出租车4227台，出租车公司22家。从2016年8月开始，95128官方约车平台上线，可提供电话、微信、手机APP约车服务。（记者 智慧）