

乡村行 看振兴

## “孔雀夫妻”的致富经



一个制作一个直播，夫妻俩配合默契

□洛报融媒记者 魏巍 通讯员 武雅倩 陈鹏飞 文/图

在偃师区大口镇西寨村，有一对“孔雀夫妻”李龙超、陈蕊蕊。近年，夫妻俩靠养孔雀，制作孔雀标本等工艺品，通过线上直播的方式销往全国各地，成就了一番事业。

4日上午，李龙超在自家小院里使用刻刀、铁丝等，制作孔雀标本，陈蕊蕊手持手机在一旁直播。李龙超手法娴熟，陈蕊蕊直播专业，夫妻俩配合默契。在他们家，随处可见孔雀标本、孔雀羽扇等工艺品。

今年34岁的李龙超，已有近10年养殖蓝孔雀的经验。当年，他南下打工，了解到当地有不少蓝孔雀养殖户。他从中嗅到商机，经过一番考察，于2015年投资3万余元，返回家乡尝试孔雀养殖。

虽说养孔雀的技术门槛不高，但李龙超在起步阶段还是跌了跟头。他买回大小孔雀100多只，没过多久就死了20多只。一开始家人就不支持他养孔雀，这么多孔雀死亡，家人更加质疑他当初的决定。

“当时我的压力很大。”李龙超说，经过向专家请教，得知孔雀死亡跟其体内有寄生虫有关。在专家指导下，孔雀因虫致死的问题才得到解决。

2017年，李龙超成家，创业路上有了爱人陈蕊蕊协助，孔雀养殖步入稳定发展阶段。当时他们主要销售孔雀活体，买家主要来自周边城市，不过销

量一直上不去。后来他了解到，将孔雀制作成标本更易销售，且价格是孔雀活体的三四倍。于是，他到外地取经，学习标本制作技艺。

“制作孔雀标本难在塑形，得看起来有神，活灵活现。”李龙超说，原来他制作一个孔雀标本需要两三天，随着技艺的不断精进，如今制作一个标本只需三四个小时，而且品相越来越好，就跟活孔雀一样。

为拓宽销售渠道，李龙超和陈蕊蕊试水短视频。他们拍摄孔雀开屏的短视频，点击量、点赞量未达到预期。后来，他们逐渐明白，常规短视频吸引不了粉丝，需要“不走寻常路”。

之后，夫妻俩又尝试做直播。陈蕊蕊坦言，刚开始她紧张得说不上话，也不知道说啥，她和爱人轮换着直播，还研究专业主播怎么播，慢慢掌握了技巧。现在，每场直播观看人数少则几百人，多则上万人。

如今，夫妻俩主要靠直播等线上方式销售，一年仅孔雀标本就能卖出去100个左右，加上孔雀活体，年销售额至少有四十万元。

李龙超和陈蕊蕊在线上、线下的名气越来越大，因此被冠以“孔雀夫妻”的称号。现在，他们承包了10亩地养殖孔雀，现存栏蓝孔雀种鸟300多只、幼鸟1000多只，成立了集繁殖、养殖、工艺品加工等于一体的专业孔雀养殖基地。未来，他们还要扩大养殖规模，继续拓宽线上销售渠道，努力带动周边群众就业。

## “虾掌柜”返乡创业记

□洛报融媒记者 赵硕 通讯员 任费伊 杨芳芳 文/图



南美白对虾虾苗

再过40多天，中秋节就到了。到时候，市内不少菜市场将会出现一批产自伊滨区、价廉物美的新鲜南美白对虾。

南美虾产自伊滨区？是的，它们诞生在伊滨区寇店镇农禾源智慧生态养虾示范基地。

近日，记者在该基地的养殖池旁看到，刚“满月”的虾苗生命力十足，在虾网上活蹦乱跳。如今，虾苗进入饲料喂养阶段，工人按照每池约8万尾的标准，根据虾苗的个头大小，将其分置于22个养殖池中，为虾苗创造更为适宜的生长环境。

“这是第二批虾苗，生长状况很好，个头比较大。”该基地技术负责人王先生介绍，此前他们培育出第一批虾，试验效果不错。第二批“分苗”后生长更好，将来每斤大约有25只。

说起南美白对虾养殖，王先生头头是道，是大家口中的“虾掌柜”。这位土生土长的洛阳人今年50岁，曾在连云港养虾十几年，经验丰富，技术过硬。这些年，为推进乡村振兴，伊滨区因地制宜发展特色产业。王先生于去年返乡与他人合伙创业，成为该基地的技术负责人。

“咱们用的是人工模拟海水，属于低盐度养殖，很健康。”

王先生说，南美白对虾壳薄体肥、肉质鲜美、营养丰富，有降血压、保护心血管、增强免疫力等作用。我国是南美对虾的养殖大国、消费大国，2023年国内产量210万吨，进口超80万吨，淡水养殖市场前景广阔。

王先生介绍，该基地1期目前占地面积近32亩，新建的3个养殖大棚已全部投用，均配有专属的模拟海水养殖池，池内有智能控温系统。棚顶使用保温棉，夏季隔热，冬季保温。采用先进养殖技术进行养殖，保证对虾的虾青素含量高，口感好。

“我们的计划是打造100万斤对虾养殖基地。”王先生说，该基地未来将成为集养殖、旅游、休闲、科普于一体的大型基地，年产值约3000万元。目前，该基地有30多名本地工人，将来会带动更多群众在家门口就业。

“第二批虾预计产量可达7万斤，我们计划购置海鲜送货车，今年中秋节前在市内试行10个活虾配送点，让咱洛阳人都能吃上最新鲜、最便宜的大对虾。”王先生说。



虾苗养殖池