怀化有"晓华" 洛阳有没有?

必须夸夸咱身边的国民理发师

□洛报融媒记者 孙晓华 文/图

近日,湖南怀化理发师李晓华在 网络上爆火,有网友慕名从千里之外 赶来请她理发,还有不少网友呼吁她 进行"全国巡剪"。

数据显示,国内现存理发相关企 业 129.72 万家,其中理发技艺高超者 并非寥寥,为何单单晓华火了?"不挑 剔你的头型,不叨叨你的发质,不推

销,不办卡,全程安安静静理 发,靠手艺赚钱……"从网友留 言中不难看出,人们支持晓华,实 际上是在支持自己理想的服务模 式:技术在线,能被尊重,价格公道,没 有套路,让理发回归为最简单的服务。

像晓华这样的"国民理发师",洛 阳有没有? 当然有,而且还不少! 近 日,通过咱晚报不少读者的举荐,记者 进行了走访。

"为人民服务永远是第一位"

- ●店名:南大街理发店(霞霞理发店)
- ●位置:老城区东大街建国丸子汤东侧

说起南大街理发店,上年纪的老 城人几乎都知道。在20世纪七八十年 代,这家国营理发店名气响亮,等着理 发的队伍总是排得很长。

今年66岁的何素霞16岁就到南 大街理发店工作,一待就是十几年,理 发的手艺也是在那儿学的。后来单位 辉煌不再,她下岗后干过其他工作,为 了照顾年迈的老娘,十几年前在东大 街开了家"南大街理发店"。

说起何素霞的理发技艺,用老顾 客李先生的话说就是:"这手艺旁人没 得比,特别是理平头,再没碰到比她更 好的技术了!"这话不假,早年在南大 街国营理发店工作时,很多人就点名 要找她理发。那时,何素霞还是单位 为数不多通过了三级理发师考试的技 工,"三级考的是理中长型大平头,我 理的发型后来还被印到了理发用品商 店卖的图册上"。

"我最擅长理男发,只要顾客进 门,我一眼就能看出他适合什么样的 发型。"何素霞说,理平头、剃光头最考 验理发师的功底,特别是理平头更有 讲究,不管是大平头、小平头、方平头、 圆平头,一根头发都马虎不得,理完后 头发即使长长了,发型一点儿不能变, 这才符合要求。

几年前,有位从北京来洛阳旅游 的顾客走进理发店,问何素霞会不会 剃光头,何素霞说包他满意。对方有 些不以为然,要出50块钱和她打赌 何素霞二话不说,理好后,把一条毛巾 放到顾客头上,毛巾直接滑了下来。 这位顾客心服口服:"没想到这么破的 店,理发师手艺这么高!"他放下50元 钱,说啥也不让何素霞找零就离开了。

斑驳的门框,一面有些年数的镜 子,两把破旧的椅子……何素霞的理发 店,在熙熙攘攘的东大街上显得有些寒 酸。可就是在这个不足10平方米的店 里,何素霞还挽救过三个人的生命。

有次,一位80多岁的老先生在理 发时忽然呕吐起来,而后眼睛、嘴巴紧 闭,脸色铁青。何素霞见状,一边打 120,一边急忙喊来邻居把人扶稳,她 则拿起给老母亲准备的速效救心丸, 掰开老人的嘴巴把药塞了进去。过 了三四分钟,老人的眼睛终于睁开 了,这时何素霞才缓过劲儿,吓得哭 了起来。

"另外一位顾客和这位老先生 的情况差不多。还有一次,有个邻 居骑着摩托车从院里冲出来,到我 店门口时,连人带车忽然摔倒了。' 何素霞说,当时围了不少人,大家见 她冲到跟前扶人,纷纷过来帮忙,也 多亏她从店里拿来了速效救心丸,这 个邻居才保住了性命。

"经理总对我们说,为人民服务永 远是第一位。"在南大街国营理发店工 作的经历对何素霞影响很大,经理的这 句教诲她更是牢牢记在心底。虽然自己 生活也不宽裕,但是遇到孤寡老人、军烈 属理发,她一概不收钱;谁家老人年纪大 了或生病出不了门,她就上门理发。因为 手艺高、人善良,何素霞不仅赢得了顾客口 碑,她的爱心事迹还被《洛阳晚报》报道过。

2008年汶川地震后,部分伤者被安排 在洛阳市中心医院疗伤,当时何素霞也做完 手术不久,个把月前才能下床。想起唐山大 地震时,她曾和同事们上医院义务为伤者理 发的情景,这次她又二话没说,背着理发包独 自来到医院,连着在病房忙了两天。而这一 幕,恰巧被正在采访的晚报记者撞见,于是何 素霞在病房理发的照片便上了晚报。

今年是何素霞理发的第50个年头。在 她这儿,普通理发10元/位,如果加上刮胡 子、打眼,价格15元到30元不等。"我年龄大 了,也不图赚钱,就是舍不下老街坊、老顾 客,也舍不下我这门手艺。"何素霞说,只要 身体允许,她就想再坚持坚持。

"店面搬了6次,顾客跟着我们换了6个地方"

- ●店名:彬彬发艺工作室(周二闭店)
- ●位置:洛龙区李楼镇苏秦初级中学对面

"建议你不要烫发,染色也可以再等等,这个地 方稍微打薄些,过个把月再来修下就行……"上周 一虽然下着小雨,气温偏低,但李娟娟和丈夫李兵 魁开的理发店里依旧坐满了顾客,李兵魁一边剪 发,一边小声给顾客建议。

得知记者的来意后,还没等李娟娟开口,几位 顾客就争着说,在他们还是闺女、小伙子的时候就 找李兵魁理发,现在人到中年,有的还当了爷爷奶 奶,仍带着孩子、孙子过来理发,晚报要找"国民理 发师",这位理发师称得上名副其实。听着大家的夸 奖,李兵魁不好意思地笑了笑,继续低头认真工作。

记者看到,这间20多平方米的理发店装修虽 不算豪华,但也大气时尚。李娟娟说,她和老公开 理发店30多年了,"店面搬了6次,顾客跟着我们换 了6个地方"。其间,他们还把店挪到了家里,很多 顾客四处打听又找到了他们。

李兵魁手艺好,店里生意一直不错。李娟娟说, 最多的一天顾客号牌发到了近100号,眼看要等两 三个小时才能排上,顾客也不愿离开。面对大家的 信任,她和老公不管再晚再累,也不肯让顾客失望而 归。"这回晚报报道我们,我心里既高兴也有顾虑,万 一顾客太多,累坏了老公咋办?"李娟娟笑着说。

30多年的理发经验,再加上爱学习、爱钻研, 55岁的李兵魁理发手艺一直"在线",除了一些老顾 客,店里还经常有慕名而来的年轻人。有一次,两 个时髦帅气的小伙子进店后,犹豫了好一会儿才决 定剪发。经过李兵魁一番打理,俩人都很满意。其 中一个小伙子说,他们是经朋友推荐过来的,原以 为美发师是个年轻人,进来才看到是位大叔,起初 挺失望的,没想到大叔的技术也是杠杠的!

从最初的几元到现在每次剪发15元,办卡150 元12次,李娟娟说,虽然附近的理发店都在涨价,但

他们这个价位已经好几年没变了,一是觉得这几年 大家挣钱都不容易,二是也不想让顾客感到疏远。

平时,李娟娟也会到其他理发店办卡理发。有 次,她卡里的钱明明还没花完,理发师又让她充费, 因为"理发没涨价,理发师身价涨了"。这次经历让 她觉得很不舒服,便和老公商定,只要还能顾住本 儿,顾客来店里理发,能不涨价就不涨价。

在店里,李娟娟和老公从不向顾客推销产品, 不管是办卡,还是染发、烫发,都是顾客主动提出要 求,他们才会给出合理建议,"剪发也是一样,就像 网上爆火的晓华理发师,要耐心倾听、尊重顾客意 见.才能最终理出让顾客满意的发型"。

"很多顾客到店里都说,你们可不敢不干啊,要 不我们该去哪儿理发?"李娟娟说,在她和老公看 来,理发就是他们一生坚守的事业,只要顾客信任 他们,他们就愿意一直用心服务下去。

"服务好这些老朋友就是我的心愿"

- ●店名:望氏理发店
- ●位置:西工区行署路金城宾馆院内

"店小名气大 巷深客盈门""望氏理发店,诚信 又友善。服务态度好,手艺更精湛……"在西工区 行署路金城宾馆院内,一间毫不起眼的房门前简单 地挂着一块"理发"的牌子,如果不是熟悉的老顾 客带路,陌生人很难找到这里。

在如今竞争激烈、酒香也怕巷子深的年代,这 间十几平方米的小店顾客络绎不绝,墙上还大大 小小挂着五六块顾客送过来的"表扬牌"。

既当店员又当店主,今年55岁的望金娥独自 打理这家理发店已有18个年头,特别忙的时候, 丈夫也会抽空过来帮忙。三四年前,理发店的门 原本临街朝向,后来金城宾馆为了便于管理,把门 都改到了院里。"来这儿的都是老顾客,都还能找 到我。"干净利索、衣着简朴的望金娥笑着说,经

过同意,她也曾想着再把大门改过来,顺便把十 几年没变样的店装修一下,可又转念一想,店 里装修得太新,老人来了反而拘谨,收拾得干 干净净比啥都强。

店里的醒目位置贴着一块价目表:理发7 元,理、洗8元,理、洗、修面12元,理、染28元起。 18年间,这儿的理发价格只涨了5元钱。"有顾 客说这活累,我手艺也好,为啥不把价格调高 点?还有些顾客扫码付款时会悄悄加钱。"望 金娥说,如今自己最困难的时候都过去了,服务 的又都是街坊邻居,她苦点累点也没啥。

虽说价格低,但望金娥的服务丝毫没有"降 级"。老年人来理发,她一边亲切地喊着"叔叔" "阿姨",一边满面笑意地询问他们的需求,剪好



后还会再耐心地问问"这样行不行?"遇到行动不便 的老人,不管再忙,她都会搀扶着把老人送出门。 有次,望金娥还喊来老公,让他骑车专门把一位腿 脚不便的老人送回了家。有顾客提醒她尽到自己 的责任就行了,她笑笑说:"没事儿,不麻烦。"

望金娥是三门峡卢氏人,18岁就开始干理 发,后来自己开了店。来她这儿理发的人,除了觉 得价格便宜、服务热情,还因为她的剪发手艺过 硬。"我头发有点儿自来卷,小望总能把它们剪得 服服帖帖,我看着就满意。"今年60多岁的卫大姐 和老伴儿自从多年前从邻居口中知道这个店后, 就再没换过地方。望金娥说,还有顾客打车从涧 西来这儿理发,往返得花几十元,她都有些过意 不去,"我用心服务顾客,而顾客回馈我的更多"。

有一次,望金娥在店里忙活,在店门口玩的儿 子不见了,心慌意乱间,她竟然把一位要理平头的 顾客剃成了光头。就在她不知所措时,这位顾客反 而不停地安慰她,说自己戴顶帽子就好了,头发长 长还让她理。当时,她的眼泪都要出来了。

"守着这个小店,服务好这些老朋友就是我的 心愿。"望金娥说,现在不少店都不太愿意接待老 年顾客,她有这个手艺,老人们又都亲切地喊她 "闺女",她也想尽心尽力地当好这个"闺女"。

■记者手记

理发是件小事,但也是"头等大事"。 身边这么多理发师,为啥最受大家喜爱的 偏偏是他们?没有花样,没有套路,凭手艺 踏踏实实赚钱,还能用心满足顾客的情绪 需求,这样的理发师谁不爱!

美发行业是服务业,服务就有分层,要 满足不同消费者的多元化需求。有报告指 出,2021年新一线和二线城市的美容美发 门店平均客单价分别达到了263.1元/位和 260元/位,三、四、五线城市分别达到了211 元/位、170.7元/位、157.5元/位。存在即合 理。在采访中,也有不少顾客表示,并不是 说美发行业不能推出高端服务,就像不能 要求一个讲究奢华、追求格调的顾客不去 烫染、而去剪10元一次的头发一样,这不符 合消费规律。但理发对大多数人而言只是 日常的基本需求,不少理发店过高的价格 再加上各种花样推销,真的让人难以接 受。所以,每每念及这些陪伴他们多年、朴 实无华的理发师,更觉难得和温暖。



您身边是不是也有 这样的"国民理发师"? 您最喜欢他们身上哪些 品质?欢迎拨打电话 13598190022,或者 在"洛浦听风"微信公众 号后留言告诉我们。



该同志经考核评定合格,

到 程是工种 初级 图

应会业务技术标准。

何素霞和她的南大街理发店

十几年前的这篇晚报报道,何 素霞如今还粘贴在理发店的显眼 位置