

TA 评思铂睿:倾心 驾驭 无忧

火热激情的初夏时节,试驾一款好车也许会让你更多惬意,如果试驾的是思铂睿,那么恭喜你,你将获得操控驾驶的无限快感,也将对高端运动型轿车无限回味!

零距离感受思铂睿,他们都对思铂睿好评不断,是什么让他们对思铂睿赞不绝口呢?

外观出众 一见倾心

车友:钱小姐 职业:行政人员 驾龄:2年

低底盘的思铂睿带给钱小姐的第一印象是稳重,前脸棱角分明,外展的保险杠和侧身加强外形的宽大,前后轴距造就硬朗大气的外观。

虽然驾龄不长,但钱小姐开过的车却不少,很多商务轿车她都亲身体验过。商务轿车的稳重显得有些雷同呆板,而思铂睿却很高端运动。停在大背景板之下的炫影蓝车型最让她心动。“虽然静静停在那里,但蓄势待发,仿佛就将驶上飞驰电掣的赛场。”钱小姐说,她看重感觉,这款车就让她很有feel。

进入驾驶室,思铂睿给人的感觉仍是精细和硬朗。讨巧的小尺寸方向盘、中控台左右两侧的弧型银色装饰条,这都是这款车内饰设计上的亮点。

钱小姐性格外向开朗,这在一定程度上影响了她未来的购车选择。她说,偏重于运动风格的高端车会是她的首选,比如思铂睿。

卓然品质 享受驾驭

车友:张先生 职业:大学老师 驾龄:10年

车是张先生的好朋友,亦是生活的一部分。阅车无数的张先生评价起车来自然更有说服力,在坐上思铂睿之前,他坦言对这款车不怎么感冒,但有了驾驶的体验,印象完全改观。

张先生试驾的是2.4L车型,5速手自一体自动变速器搭配2.4L直列4缸发动机,转速超过3000rpm以后,配合硬朗的悬架,动力源源不断地输出。直线加速后,他特意松开油门,方向盘没有出现轻飘飘的感觉,握在手里很平稳。

虽然没有在市内开过思铂睿,但张先生很肯定地说,它绝对很好开。方向盘很轻,转向灵活轻巧,减震系统给予驾乘者舒适的感受。

五星安全 为你护航

车友:曹先生 职业:驾校校长 驾龄:6年 身为驾校校长,曹先生开起车来颇为温柔。对于接近15秒的比赛成绩,他说稳重是他开车的风格,不飙车,安全第一。试驾之后,思铂睿的安全表现让他非常满意。

思铂睿全系标配了最高安全标准的六安全气囊系统,更有乘员感知系统(OPDS)与其紧密配合,最大程度保障安全。而思铂睿全新的ACE碰撞适应车身更是由本田领先业界的G-CON进化而来,能有效地分散和吸收碰撞能量,不仅保证车内人员的安全,更考虑了行人的人身安全。而且在C-NCAP碰撞测试中,思铂睿更是以总分48.9分的优秀成绩排名第一,荣获“五星”等级评定,这款高端运动型轿车在安全方面可谓不遗余力。

(铂文)



劲爆车语



“早知道政策期限延长,我也就不会赶在5月份换车了,这种关系重大的政策应该做好衔接。”

日前国家相关部门宣布,汽车以旧换新政策的实施期限延长至2010年12月31日。国家财政部、商务部、环境保护部将联合下发通知,对延长政策实施等工作作出具体部署。有刚刚通过该政策换车的车主对此如是评论。

点评:一项本意推动车市发展的政策如果滞后于市场,那么就会起到相反的作用。对大部分消费者来说购车仍然是件大事,要让消费者受惠,政策出台应注意系统性和连贯性。



“补贴给了车企,车企再通过价格让利给消费者?谁能保证里面没有猫腻!”

有前往经销商咨询购车的车友,在得知国家节能汽车补贴将直接给予生产厂商而非消费者时,表达了自己的上述疑虑,他认为本来车型销售就有让利空间,消费者难以确定这部分让利是不是国家给消费者的补贴。

点评:以目前消费者与车商之间信息不对称的程度来看,不产生疑虑才是不正常。而且现在符合补贴条件的车型不明确,如何申请补贴不明确,能不能拿到补贴也不明确,这样一来,政策给消费者带来的不是利益而是难题。

首批节能车名单月底公布 节能与否看车重



据了解,目前大部分受补贴车型将于本月底进行第一批公布,以后可能还会有数批

陆续通过的节能汽车。目前,一汽-大众、奇瑞、江淮等车企已经第一时间进行了申请。而据相关人士透露:“补贴资金肯定会按照规定在销售时直接兑付给消费者。”这也成为车企刺激增长的最大因素。4S店负责人普遍表示,谁在月底获得第一批资格,谁就将成最大受益者。

在此次节能汽车政策标准中,初步判断一辆车是否为节能汽车有两项关键参数,即整车整备质量(汽车自重)及百公里综合油

耗。其中,整车整备质量从750公斤以下到2510公斤以上,共分为16档,每档间隔110公斤到230公斤不等,整车整备质量越高,百公里综合油耗标准也放得越宽。而据记者从目前工信部公布的车重、油耗、变速器等官方数据上了解到,还有很多车型在排量上达到了1.6L及以下标准,油耗也大致符合20%的限制,而考核的最重要一环就成了汽车重量,也许汽车重量将是以后购车的又一关注点。

(据金羊网)

新五菱之光

五菱汽车

我的车要动力足,还要更省油

我的车要装载多,更要够平稳

我的车要空间大,也要更好用

新五菱之光 为你全面超越

活动时间: 2010年6月1日至6月30日

购五菱荣光, 新五菱之光 送机动车交强险一份。

隆重推出特价车型30900元! (五菱之光立业型)

经销商信息(非名不分先后)

洛阳飞奔汽车服务有限公司
销售热线: 63610850 63761391

偃师佳盟专营店 销售热线: 67778998
汝阳大建专营店 销售热线: 68233788
栾川飞驰专营店 销售热线: 66763650
新安飞驰专营店 销售热线: 67280850
嵩县飞驰专营店 销售热线: 66335700

销售地址:洛常路十里铺飞奔汽车城
服务热线: 63761800

销售地址:偃师口西1公里
销售地址:汝阳县杜鹏大道东段
销售地址:栾川县城方皮路口
销售地址:新安县新城北京路南段
销售地址:嵩县药厂西50米



车市前沿

未来,充电站比加油站更热

尽管国内的电动汽车充电站建设标准最快也要到今年年底才能正式出炉,但各方资本已经提前嗅到了充电站市场蕴藏的巨大商机,从2009年开始,之前一直和汽车企业互相指摘的能源企业抛弃了电动汽车和充电站“先有鸡还是先有蛋”的争论,悄然加快了充电站建设的速度。

能源巨头: 强力推进充电站建设

据了解,电动汽车充电站投资小,技术上已经没有疑难问题,一座充电站内可以建设几十个充电桩,目前一个充电站平均投资约为300万元。

6月1日,国家发改委、工信部、财政部、科技部四部委联合出台了私人购买新能源汽车补贴细则,补贴细则的出台为企业建设充电站的热情再添一把火,现在国内的充电站建设,已成燎原之势。

目前国家电网已经在上海、天津和西安等城市展开电动汽车充电站建设试点。按照国家电网的计划,今年12月将在全国27个城市开建电动汽车充电站。

各地风起: 频亮充电站建设新规划

另外,南方电网、中石化最近也制定了庞大的新能源发展计划。

从目前制定充电站建设规划目标的省市来看,除了东部



现在就有科学家设计了自助充电站,它长得就像一个电话亭。

发达地区之外,中西部省份也不甘寂寞地投身其中,充电站,已经成为国内最热的名词之一。

在能源巨头的示范下,各地对电动汽车的规划目标也纷纷加码,一时间,大江南北掀起建充电站的热潮。

尴尬: 国际标准 2012年才出炉

有专家算过,未来市场成熟时,一座中型的充电站每月能赚34.2万元,如果投资一座充电站平均为300万元,那么3年时间就能收回成本,而剩下的就是“坐等收钱”。

2010年,中国的汽车保有量将突破7000万辆,到2020年,这一数据将可能翻番达到1.5亿辆左右。在未来,如果传统汽车的位置被电动汽车所替代,充电站给能源车企带来的利润,由于有如此规模的汽车保有量作支撑,将相当可观。

尽管“钱途”可观,但国内的充电站建设仍有尴尬的地方,那就是国家关于充电站建设的标准目前并没有最终确定,一个未经获证的消息是:国家最快也要到今年年底才能确定充电站建设的标准,而国际标准则要等到2012年才能出炉。

(据新华网)