

栾川县秋扒乡雁坎村发挥生态优势,探索开展林麝特色养殖实现增收

深山养林麝 “闻香”能致富



乡村行 看振兴

□洛报融媒记者 郭飞飞/文 张光辉/图

清明时节,山峦环抱的栾川县秋扒乡雁坎村天气渐暖。在该村金辉麝业养殖有限公司,40只林麝奔跑、跳跃,累了就吃点儿可口的树叶。刚刚安家不久的它们,在这里适应良好。

“这些小家伙可金贵着呢!”雁坎村党支部书记、村委会主任郑金生说,林麝别名獐子、香獐等,是国家一级保护动物。麝香就是成熟雄性林麝香囊中的干燥分泌物,不仅是名贵的中药材,还是一种高级香料,素有“软黄金”之称,目前一克售价约500元。

郑金生说,雁坎村地处山区,近几年他一直思考如何因地制宜发展产业。经过考察,他发现林麝养殖在陕西等地已经逐渐产业化,能不能在家乡养林麝呢?

“林麝生性胆小,对饲养环境要求较高,场地应位于环境安静、林草茂盛、海拔超过1000米的山坡上,我们村的环境完全符合。”郑金生说,去年1月外出考察,5月他就着手注册公司、申请相关驯养繁殖许可证、建设养殖场,同时组织群众上山采摘林麝喜欢吃的树叶。

搞养殖想赚钱,必须掌握核心技术。去年10月,郑金生在陕西宝鸡订购40只林麝后,一行人就留在当地的养殖场跟班学习近4个月。“食物配比、常见疾病应对、幼崽繁育等技术,我们的饲养员都得学到手。”郑金生说。

在养殖基地内,63岁的饲养员崔留全正在机器前为林麝准备早餐,胡萝卜、南瓜、白萝卜、树



▲饲养员给林麝喂食
▲雄性林麝

叶,小家伙们爱吃的一应俱全。拎着切成片的食物,他小心翼翼地走进圈舍,仔细观察食盆、水盆及林麝们的粪便。

在这里,每只林麝都有自己的独立房间,室内还有一张离地约50厘米的木床,室外则是露天运动场地,方便林麝活动。他说:“今年1月这40只林麝刚到这儿的时候,其中一只出现强烈的应激反应,十来天不吃不喝,愁得我也跟着吃不下饭。”

出现这种情况,不能盲目用药,除喂食时间外,饲养员只能偷偷在外观察,好在这只林麝精神状态一直不错,慢慢恢复了过来。崔留全说:“看见它第一次开始吃东西的时候,可把我高兴坏了。”

郑金生介绍,这40只林麝马上就满一岁了,即将成年。成年雄性林麝每只每年可采收麝香15克至20克。“母麝更金贵,它们在怀孕和哺乳期,我们还会准备豆浆、红糖等加餐。目前,雌性幼崽每只5万元、雄性幼崽每只3万元。”

“我们与北京、上海等药企建立了合作关系,麝香根本不愁销售。”郑金生说,药企一般会派专人到现场监督麝香采集,以确保品质。下一步,公司将进一步扩大养殖规模,带动更多群众参与进来,逐步建立起林麝养殖、活体销售,以及麝香采集、提纯、深加工等全产业链链条,更好地带动群众“闻香”致富。

农妇身残志坚 “编出”灿烂人生

□洛报融媒记者 吕百营 通讯员 侯豫炯 王佳鑫 文/图

日前,在栾川县庙子镇咸池村,一处不起眼儿的院落里堆满了竹子及竹编成品、半成品,村民韩育春正忙着制作竹编果盘。她自幼左耳失聪,命途多舛,却从未停下前行的脚步。10多年来,她从失业到开启竹编创业之路,“编出”灿烂人生。

命途多舛,阴差阳错与竹编结缘

韩育春今年50岁,3岁那年因病导致左耳失聪,说话不流畅。然而,韩育春没有向生活低头,她年轻时外出打拼,做过理发师、洗过车、卖过服装。2010年,为照顾家庭,她到家附近的一家藤编厂务工。

2012年,藤编厂倒闭,韩育春没了工作。“我心里着急,不知道能干点儿啥。”韩育春四处打听了解到,竹编产品深受市场欢迎,想到栾川本地就有竹子,她有了创业的想法。

虽有制作藤编的经历,但韩育春对竹编并不熟悉,于是她多次到洛宁拜师学习。“竹编所用到的刮刀和竹刀都很锋利,一开始经常割到手。”韩育春回忆,学习竹编很苦,她曾有过放弃的念头,但最终咬牙坚持了下来。

组建“研发团队”,耗时3年自主研发36种竹编产品

传统竹编工艺复杂,有选材、破篾、编织、造型等多道工序,一个人难以完成。韩育春便邀请身有残疾的亲友加入。

“要想打开销路,得有自己的特色产品。”韩育春和工友组成“研发团队”,一边了解竹编网店的畅销产品,一边根据市场信息探讨、研发竹编产品。韩育春回忆道:“当时租的房屋比较破旧,雨天时‘屋外下大雨、屋内下小雨’,可我们一门心思扑在竹编上,顾不上别的。”

产品研发期间,韩育春曾试着到栾川县城摆摊销售竹编产品,但效果并不理想。根据游客的建议,她决心改进产品。他们



韩育春忙着制作竹编果盘

将竹编果盘的深度从3厘米增加到9厘米,产品实用性大大增强。此外,他们对其他产品也不断进行优化。

功夫不负有心人。耗时3年,韩育春的“研发团队”开发出花瓶、灯罩等36种竹编产品。

将自家院子改造为生产车间,带动更多人增收

起初,韩育春主要在旅游景点周边、竹编行业微信群销售产品。随着订单量增大,2016年,韩育春决定将自家院子改造为生产车间,进一步扩大生产规模。

“我创业的初衷很简单,就是赚点儿钱,能养活自己,不给家人增加负担。同时,我也想帮助更多的人。”韩育春介绍,“工人有负责在车间加工的,也有从这儿拿原材料回家制作的,然后由我统一收购、销售。”

如今,韩育春已有自己的网店,平均每个月能收到500件订单,产品供不应求,一件能卖100元到300元,不仅自己赚钱了,还带动不少群众增收。

近几年,为满足游客的个性化需求,韩育春在竹编产品中增加了以花为主题的饰品,以及喜、福等元素。她还积极参加全国比赛,曾荣获2018年中国技能大赛——“宜生到家杯”全国残疾人岗位精英职业技能竞赛竹编项目第三名等多个奖项。

“竹编产业改变了我的整个人生。我将继续钻研竹编技艺,让更多人了解竹编,同时帮助更多人。”韩育春表示。